

АПК & Пищепром

САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

АгропромСамара.рф

СОВМЕСТНО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ВОЛГА-НЬЮС

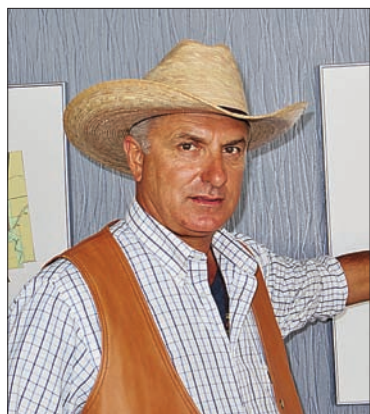
№1 (4) АПРЕЛЬ 2014

ВЫХОДИТ ЕЖЕКВАРТАЛЬНО

ПЕРСОНА

ТЕМА НОМЕРА

INDEX



РИК ПИСАТУРРО,
ФЕРМЕР (ШТАТ НОВЫЙ ЮЖНЫЙ
УЭЛЬС, АВСТРАЛИЯ):

**«Я русский бы
выучил только
за то...»**

«Если бы мне сейчас было 25 лет, то я бы потратил 2 года, чтобы выучить русский язык, 1 год на то, чтобы изучить основы законодательства, и единственная страна, в которой я бы занялся фермерством, – это Россия. Причин несколько: в России прекрасная земля, большой процент очень плодородных земель, очень хорошие с климатической точки зрения три времени года: весна, лето и осень. Но главное – ваше правительство занимается государственной поддержкой фермерства. Австралия же – одна из немногих стран, где сельское хозяйство совсем не субсидируется».

14
стр.

В НОМЕРЕ:

ГЛАВНОЕ.....	2
ГЛАВНАЯ ТЕМА	3
МИРОВОЙ ОПЫТ	14
РАСТЕНИЕВОДСТВО	19
ВИНОГРАДАРСТВО	25
ЖИВОТНОВОДСТВО	29
ПЧЕЛОВОДСТВО.....	34
ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ.....	39
РЕКЛАМА	42

Селу срочно требуются тысячи рабочих рук

НЕХВАТКА КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ДОСТИГАЕТ 50 ПРОЦЕНТОВ ОТ ПОТРЕБНОСТЕЙ ОТРАСЛИ



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

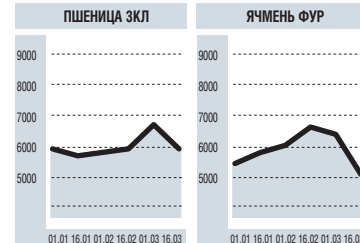
Предприятия АПК испытывают острый кадровый дефицит. В области не хватает агрономов, зоотехников, ветеринаров, механизаторов, доярок, скотников. Это существенно осложняет реализацию в регионе крупных сельхозпроектов. Несмотря на усилия государства и бизнеса, переломить ситуацию пока не удается.

К такому положению вещей привел комплекс факторов. Сказались и демографический кризис начала 90-х, когда в стране на фоне нестабильности резко упала рождаемость, и естественная урбанизация – усиливающийся с каждым годом отток населения из села в город. А развал системы подготовки кадров стал следствием падения престижа профессии, низкой заработной платы в аграрной сфере и деградации социально-культурной и экономической жизни села.

В результате молодежи на селе сегодня мало, а та, что есть, старается уехать. Если не остановить эту тенденцию, программы продовольственной безопасности страны и отдельных регионов будет трудно реализовать.

3
стр.

ИНДЕКСЫ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕН
01.01.2014-16.03.2014



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ

ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС»

АПК И ПИЩЕПРОМ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ПЕРСОНА. ТОП-5	
1 Меркушкин Николай.....	21 618 ↑ 7 870
2 Альтергот Виктор.....	14 600 ↓ -7 983
3 Сомов Николай.....	6 624 ↑ 3 642
4 Григорьевский Юрий.....	5 139 ↑ 4 608
5 Волков Борис.....	3 416 ↑ 3 107

ИСТОЧНИК: ТОП-100 НА АГРОПРОМСАМАРА.РФ

АПК И ПИЩЕПРОМ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ОРГАНИЗАЦИИ. ТОП-5	
1 Министерство сельского хозяйства СО.....	39 461 ↑ 2 798
2 Россельхозбанк.....	13 257 ↓ -1 232
3 Обшаровская птицефабрика.....	10 812 ↑ 10 645
4 Правительство Самарской области.....	10 681 ↑ 1 375
5 Арбитражный суд Самарской области.....	8 429 ↑ 70

ИСТОЧНИК: ТОП-100 НА АГРОПРОМСАМАРА.РФ

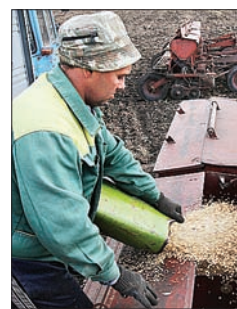
ДИНАМИКА СРЕДНИХ
ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН
НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ
ЯНВАРЬ-МАРТ

ПРОДУКТ	РУБЛЕЙ ЗА КИЛОГРАММ				
	01.01	16.01	01.02	16.02	01.03
Хлеб и хлебобулочные изделия	36,40	38,00	37,27	38,18	36,40
Сахар-песок	32,00	31,00	32,10	33,00	33,00
Говядина	300,00	300,00	300,00	290,00	290,00
Свинина	250,00	250,00	255,00	250,00	255,00
Мясо птицы	98,00	100,00	100,00	95,00	98,00
Сметана	112,00	110,20	110,00	111,00	122,00
Творог	252,00	257,00	255,00	254,00	270,00
Сыры сырные твердые	310,00	307,00	305,00	300,00	300,00
Молоко разливное	35,00	30,00	33,00	30,00	33,00

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ

Губерния строит планы
на крупный урожай

19
стр.



Размер гос-поддержки в этом году будет колебаться в весьма широких пределах: от 187 до 1400 рублей на гектар. Мы узнали, как получить максимум

КРЕДИТЫ ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ

Деньги любят счет

Оборотный кредит | Банковская гарантия | Вексельный кредит
Тендерный кредит | Овердрафтный кредит | Бизнес-инвест

Справочная служба: **8 (846) 971-00-00**
8-800-100-95-90
(звонок по России бесплатный)

www.fiabank.ru | fiabank.ru



В этом году серьезную господдержку получат только те, кто будут применять современные агротехнологии для повышения урожайности зерновых культур



КОММЕНТАРИИ

АНАЛИТИКА

«Увеличить поддержку на единицу животноводческой продукции»



НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,
ГУБЕРНАТОР САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- В Самарской области в прошлом году на поддержку АПК и сельских территорий было направлено более 8 млрд руб. - в три раза больше, чем в 2010 году. Значительное увеличение вложений позволило добиться роста по большинству показателей: валовый сбор зерна вырос в 1,5 раза, производство молока - на 12%, мяса - на 7%. Ключевой вопрос развития села сегодня - это создание новых современных рабочих мест и использование новых технологий. Нам необходимы сопоставимые меры поддержки и синхронизация условий поставки продукции в рамках Таможенного союза. Растущая стоимость кредитов сдерживает рост развития села и АПК. На федеральном уровне надо решить вопрос субсидирования процентной ставки тех инвестиционных кредитов, которые были начаты в рамках нацпроекта, а также отдельных проектов в сфере АПК. Необходимо увеличение поддержки на единицу животноводческой продукции, а не только погектарной поддержки, ведь животноводство создает в шесть-восемь раз больше рабочих мест, чем растениеводство. В итоге мы бы производили готовый продукт и имели предприятия переработки, что очень важно, так как они платят налоги.

«Средняя заработная плата в АПК доходит до 15 тыс. рублей»



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,
МИНИСТР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Большая часть стоящих на учете в службе занятости - люди, проживающие в сельской местности. Именно они и являются кадровым резервом. Давайте не забывать, что уровень заработных плат на селе сейчас никак нельзя назвать стимулирующим. Именно поэтому уровень заработной платы является одним из обязательных пунктов соглашения с муниципальными районами, при нарушении которого показатели не будут засчитываться и поддержка оказываться не будет. Причем, по сравнению с прошлым годом, заложено требуемое увеличение заработной платы не менее чем на 20%. В лучших предприятиях АПК средняя заработная плата уже сегодня доходит до 15 тыс. рублей, что меньше, чем в среднем по экономике, но тенденция к росту очевидна. Мы стараемся жестко бороться с серыми схемами выплаты заработной платы. А в случае, если речь идет о молодом специалисте, то 15 000 рублей плюс 11 000 рублей надбавки дают вполне сравнимую среднюю заработную плату по области - 26 000 рублей. А если вспомнить о том, что не надо копить на жилье, а его просто дадут по госпрограмме, то перспективы на материальное благополучие вполне приличные.

«Самой эффективной культурой является подсолнечник»



ОЛЕГ ГОРЯНИН,
ЗАВОТДЕЛОМ ЗЕМЛЕДЕЛИЯ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
ГНУ САМАРСКИЙ НИИСХ ИМ. ТУЛАЙКОВА:

- Самой эффективной культурой в настоящее время является подсолнечник, но неразумное увеличение площадей под эту культуру может привести к негативному результату. С остальными культурами сложнее. Например, до 2012 года одной из высокодоходных культур был нут. А в 2013 году Украина произвела большое количество продукта, и цены упали. То же касается таких коммерческих культур, как лен. Да, стабильна по цене соя. Но соя - культура муссонного климата, и возделывание ее без орошения возможно только на небольшой площади Ставропольского района, в северной зоне вызывают только единичные сорта. На остальной части области в богарных условиях эффективность культуры существенно падает. Еще пример - просо: в 2013 году это была самая эффективная зерновая культура, потому что его практически никто не возделывал. Один килограмм этой культуры стоил 8 рублей при цене на пшеницу - 5-6 рублей. При этом урожайность проса в 2013 году превышала урожайность яровой пшеницы в 1,5-2 раза.

«Молочное животноводство требует огромных инвестиций»

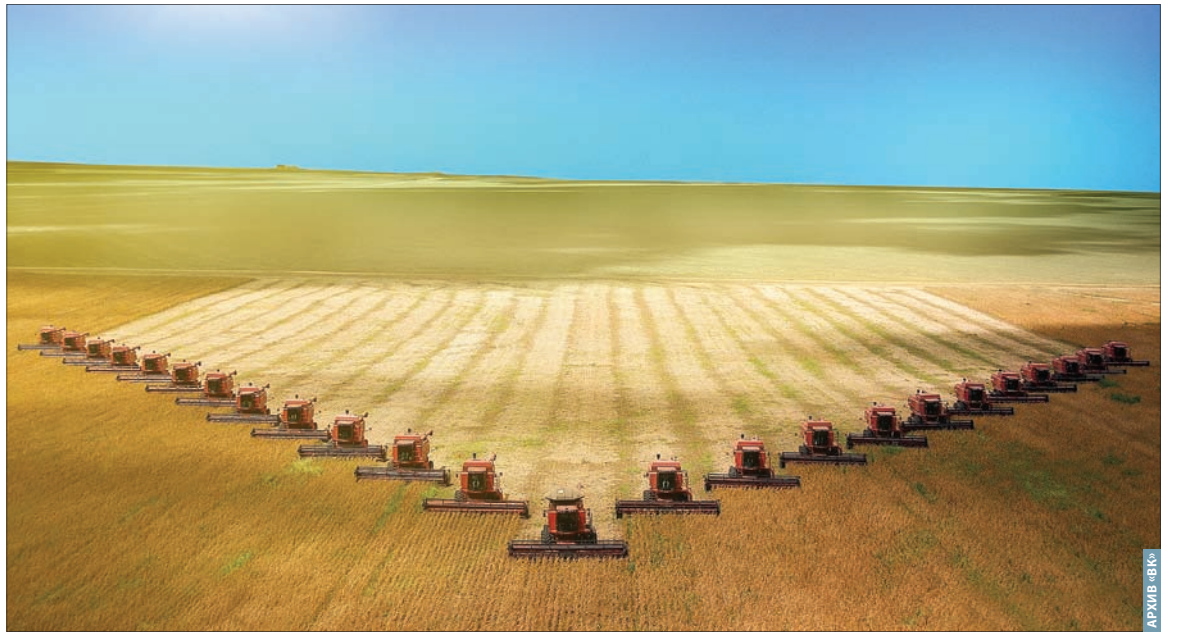


НИКОЛАЙ СОМОВ,
ДЕПУТАТ САМАРСКОЙ ГУБЕРНСКОЙ ДУМЫ:

- Сегодня среди всех российских регионов по пальцам одной руки можно пересчитать те субъекты, которые в полной мере обеспечили себя молоком. В Самарском регионе эта тема стоит очень остро. Особенно актуальна она ввиду того, что в последнее время взгляды на продовольственную безопасность страны существенно изменились. Необходимо кратное увеличение объемов производства молока. Сегодня меры государственной поддержки позволяют увеличить объемы производства, однако для существенного повышения показателей этого недостаточно. В отличие от всех других сфер сельскохозяйственной деятельности молочное животноводство требует огромных инвестиций. Сравним с отраслью переработки. Рубль, вложенный в переработку, дает три рубля годовой выручки. В молочном животноводстве, чтобы получить рубль прибыли, нужно вложить три рубля инвестиций. Соответственно, инвестиционная привлекательность совершенно иная, и этот перекос нужно исправлять. Кредиты на 15 лет, которые могли бы быть предоставлены на инвестиции в молочное животноводство, могли бы исправить ситуацию.

Каленым железом и длинным рублем

ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ РЕАНИМИРОВАТЬ АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС РЕГИОНА, ВЛАСТИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ИСПОЛЬЗУЮТ ВСЕ ПОДРУЧНЫЕ СРЕДСТВА, В ТОМ ЧИСЛЕ И ПРОВЕРЕННЫЙ ВРЕМЕНЕМ МЕТОД КНУТА И ПРЯНИКА



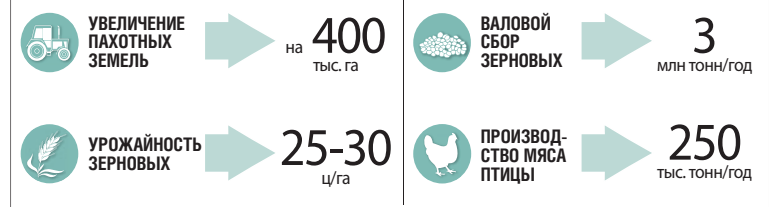
НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

В губернском АПК зревают глубинные системные перемены. На этот раз есть основания полагать, что все благие начинания воплотятся наконец в совершенно конкретный результат.

Наступление идет по всем направлениям. Новые технологии в земледелии внедряются с помощью сильных средств мотивации. В этом году вылика государственной поддержки назначена в разлете от 187 до 1400 рублей на гектар. Читай - деньги получают только те, кто услышат призывы власти и начнут применять удобрения для повышения урожайности и валового сбора. Возможно, в результате этого сильные хозяйства станут еще сильнее, а слабые разорятся и станут частью сильных. Область хочет вернуть себе статус житницы Поволжья и уже приступила к решению этой задачи. Кто не спрятался, того ждать не будут.

Еще более революционные изменения произойдут в животноводстве. Ставка сделана на развитие молочного направления, и широким фрон-

Целевые ориентиры развития АПК Самарской области



том запущены работы по строительству современных ферм различных форм и размеров. Современный молокозавод в Отрадном увяжет их продукцию с потребителем, и в области будут оставаться миллиарды рублей, которые много лет подряд утекают вслед за молочными реками в Татарстан и Башкирию.

Сергиевская птицефабрика строится для того, чтобы регион, который сегодня едва на треть закрывает собственные потребности в мясе птицы, превратился в сильного экспортера, продающего половину произведенной продукции соседям, и не только им. И это не абстрактное далекое будущее, а вполне осязаемое, которое должно наступить совсем скоро - в 2017 году.

Системная перестройка потребует выкладки по полной всех участников процесса.

И тех, кто все это затеял, и тех, кому предстоит все это строить, внедрять, менять. Едва ли не самый большой аспект во всей этой истории - на селе катастрофически не хватает рабочих рук. Уже сегодня в дефиците специалисты практически всех профессий, и дефицит этот многократно увеличится после того, как сельское хозяйство начнет расти вверх, вширь и вглубь. Молодежь бежит из деревни, наш опрос учеников сельских школ показал, что менее 10 процентов старшеклассников собираются посвятить себя работе в агропромышленном комплексе. Справится ли область с тяжелейшим кадровым кризисом? Нет, если в срочном порядке не будет восстановлена инфраструктура села и система профессионального образования.

Обо всем этом мы как всегда подробно пишем в новом номере.

Индекс. «Волга Ньюс». АПК и Пищепром. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Лидером медиарейтинга является губернатор области Николай Меркушкин. Его активность является следствием масштабного реформирования отрасли, затеянного главой региона, которое в этом году ведется уже по всем фронтам.	ОРГАНИЗАЦИИ
1 Меркушкин Николай.....21 618	7 870	1 министерство сельского хозяйства СО.....39 461
2 Альтергот Виктор.....14 600	-7 983	2 Россельхозбанк.....13 257
3 Сомов Николай.....6 624	3 642	3 Обшаровская птицефабрика.....10 812
4 Григорьевский Юрий.....5 139	4 608	4 правительство Самарской области.....10 681
5 Волков Борис.....3 416	3 107	5 Арбитражный суд Самарской области.....8 429
6 Жаркова Мария.....3 031	2 947	6 губернская дума.....8 321
7 Неустров Алексей.....3 030	-109	7 РОСБИ.....7 369
8 Фомичев Петр.....3 020	-565	8 Родник.....7 219
9 Ершов Сергей.....2 998	1 158	9 Цыпочка (ТД).....7 166
10 Дмитриев Виктор.....2 890	2 515	10 Росалкогольрегулирование.....6 947
11 Путин Владимир.....2 800	1 954	11 Велес (ГУП).....6 262
12 Половинкин Андрей.....2 537	2 112	12 Радна.....5 669
13 Альдебенов Николай.....2 531	2 531	13 ФНС.....5 112
14 Вырыпаев Эдуард.....2 432	1 459	14 министерство экономического развития СО.....4 569
15 Валитов Гумар.....2 337	1 534	15 Далопе.....4 269
16 Позмогов Константин.....1 921	973	16 ВТО.....4 065
17 Азаров Дмитрий.....1 798	1 231	17 Молторг.....3 795
18 Некрасов Роман.....1 749	-2 268	18 Био-Тон.....3 768
19 Кузичкин Олег.....1 733	-1 399	19 ГАНЗА.....3 659
20 Киришин Алексей.....1 726	1 726	20 Тольяттимолоко.....3 587



Согласно проведенному опросу, из учеников 10-х и 11-х классов сельских школ готовы работать в АПК только 6,1% и 8,1% соответственно

АНАЛИТИКА

Губернскому агрокомплексу срочно требуются рабочие руки

ДЕФИЦИТ КАДРОВ В СФЕРЕ АПК САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ОЦЕНКАМ ЭКСПЕРТОВ СОСТАВЛЯЕТ ДО 50 ПРОЦЕНТОВ ОТ ПОТРЕБНОСТИ РЫНКА

Штат большинства сельхозпредприятий губернии не укомплектован полностью, либо укомплектован людьми предпенсионного и пенсионного возраста



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Предприятия АПК Самарской области испытывают острую нехватку квалифицированных кадров. Это существенно осложняет реализацию крупных сельхозпроектов в регионе. Несмотря на усилия государства и бизнеса, переломить печальную тенденцию пока не удается.

Дефицит кадров в сфере АПК Самарской области, по оценкам экспертов, составляет от 30 до 50 процентов от потребностей рынка в зависимости от специальности. Не хватает агрономов, зоотехников, ветеринаров, механизаторов, доярок, скотников. Штат большинства сельхозпредприятий губернии не укомплектован полностью либо укомплектован людьми предпенсионного и пенсионного возраста, на которых сложно делать ставку в развитии бизнеса. Использование труда мигрантов тоже не является панацеей, в большинстве своем они способны выполнять только неквалифицированную работу, да и психология временщика не лучшее подспорье в деле повышения производительности.

К такому положению вещей привел комплекс факторов. Сказались и демографический кризис начала 90-х, когда в стране на фоне нестабильности резко упала рождаемость,

Развал системы подготовки кадров стал следствием падения престижа профессии, низкой заработной платы в аграрной сфере и деградации социально-культурной и экономической жизни села

и естественная урбанизация – усиливающийся с каждым годом отток населения из села в город. А развал системы подготовки кадров стал следствием падения престижа профессии, низкой заработной платы в аграрной сфере и деградации социально-культурной и экономической жизни села.

В результате молодежи на селе сегодня мало, а та, что есть, старается уехать, в поисках лучшей жизни. Если не остановить эту тенденцию, программы продовольственной безопасности страны и отдельных регионов будет трудно реализовать.

Очевидно, что решение проблемы кроется в одновременном восстановлении инфраструктуры села, восстановлении престижа сельхозработника и системы профессиональной подготовки. Три задачи действительно имеет смысл решать только одновременно, лишь в этом случае можно рассчитывать, что в пяти-семилетней перспективе произойдут какие-то подвижки к лучшему.


ТОРМОЗ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ

О том, что проблема глубже и серьезнее, чем хотелось бы думать, показывает проведенный нашим изданием социологический опрос учеников сельских школ, расположенных в различных муниципальных районах области. В общей сложности

Капля в море

МЕРОПРИЯТИЯ ПО РАЗВИТИЮ СОЦИАЛЬНОЙ И ИНЖЕНЕРНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СЕЛА В 2013 ГОДУ

САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

-  **5 объектов** ОТКРЫТО ФЕЛЬДШЕРСКО-АКУШЕРСКИХ ПУНКТОВ
-  **4 объекта** ПОСТРОЕНО СПОРТИВНЫХ СООРУЖЕНИЙ
-  **3 объекта** РЕШЕНЫ ВОПРОСЫ ГАЗИФИКАЦИИ
-  **2 объекта** РЕШЕНЫ ВОПРОСЫ ВОДОСНАБЖЕНИЯ

ВСЕГО – 14 ОБЪЕКТОВ В 27 МУНИЦИПАЛЬНЫХ РАЙОНАХ

было опрошено 337 старшеклассников, полученные результаты обескуражили. Так, среди учеников выпускных 9-х классов сельское хозяйство в качестве отрасли будущей занятости выбрали только 11% опрошенных, а среди учеников 10 и 11 классов, т.е. тех, кто планирует получать высшее образование, 6,1% и 8,1% соответственно.

Получается, что главным практическим следствием проблемы, накопившихся в АПК, является нежелание молодежи идти учиться сельскохозяйственным специальностям. Добавьте к этому нежелание тех, кто отучился в профильном вузе и получил «корочки» (на всякий случай), работать в сельхозпредприятиях, которые по сложившемуся стереотипу предлагают низкие зарплаты, грязные условия труда, тяже-



НИКОЛАЙ СОМОВ, председатель совета директоров ГК «Росби»:

– За время работы в сфере животноводства убедился в том, что существует много советчиков, торговых агентов, разного рода платных консультантов, а вот специалистов, готовых работать на ферме, не хватает. Кадровая проблема накрыла всю отрасль. Сегодняшний состав животноводов отличается преклонным возрастом, а молодежь на фермы не идет. Тяжелый ручной труд, невыносимые условия, мизерные зарплаты, бесперспективность и прочие негативные факторы отталкивают молодых людей. Новую ферму проектировать, строить и эксплуатировать не с кем. Специалистов приходится искать далеко на стороне или готовить вновь.



ЕЛЕНА КЛИМОВА, исполнительный директор СХП «ЭкоПродукт»:

– К сожалению, уровень подготовки в образовательных учреждениях системы АПК не соответствует нашим технологиям и методам работы. Скот элитный, дорогой, со сложной физиологией, требовательный к условиям содержания и кормления, а этому в академии не учат. Наши ведущие специалисты прошли обучение своими силами в компаниях Европы и Америки. Среди преподавателей есть грамотные профессионалы, но на выходе специалиста нужного нам уровня не получается. Результат таков, что выпускники, часто даже не понимают, о чем идет речь. Базовое образование у ребят есть, но оно слишком оторвано по уровню от реальности.

люю работу, а село – полное отсутствие инфраструктуры для жизни современного человека.

В цифрах проблема имеет следующее выражение: средняя зарплата по РФ в 2012 году, по данным Росстата, составила 26629 руб., в ТЭК – 57210 руб., в химической промышленности – 28901 руб., в сельском хозяйстве – 14129 руб. Даже в образовании зарплата выше – 18995 руб.

«В растениеводстве сильная нехватка механизаторов, – описывает проблематику министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Виктор Альтергот. – Средний возраст механизатора – сильно за сорок лет, а в хозяйствах, использующих старую технику, уже далеко за пятьдесят. Только в хозяйствах, где применяется современная техника нового уровня, приходит ра-

ботать молодежь. В животноводстве ситуация похожая – на старые фермы, где в основном ручной труд, старая организация труда в целом, молодые люди работать не идут».

В то же самое время в регионе в стадии реализации находится ряд крупных инвестиционных проектов – крупная птицефабрика, 10 молочных комплексов, современный молокозавод, 100 молочных ферм – все это уже в самом ближайшем будущем потребует тысячи квалифицированных работников и управленцев.

Председатель ГК «Росби» Николай Сомов, чья компания строит новый молокозавод в Отрадном, отмечает, что в полной мере испытывает кадровую проблему.

ПРОДОЛЖЕНИЕ

на стр. 4

Решение жилищной проблемы в основном легло на плечи самих хозяйств, которым государство компенсирует затраты на строительство жилья для сотрудников



АНАЛИТИКА

Губернскому агрокомплексу срочно требуются рабочие руки

ПРЕДПРИЯТИЯ АПК САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ИСПЫТЫВАЮТ ОСТРУЮ НЕХВАТКУ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ. ЭТО СУЩЕСТВЕННО ОСЛОЖНЯЕТ РЕАЛИЗАЦИЮ КРУПНЫХ СЕЛЬХОЗПРОЕКТОВ В РЕГИОНЕ

НАЧАЛО
на стр. 3

«Во всех сельскохозяйственных подразделениях нашей компании имеются те или иные вакансии. Это сдерживает развитие, — говорит Сомов. - Кадровая проблема особенно остро встает при реализации новых проектов развития молочного животноводства. Новую ферму проектировать, строить и эксплуатировать не с кем. Специалистов приходится искать далеко на стороне или готовить на месте по ходу реализации проекта, а это значит - учиться на своих ошибках. На подготовку специалиста требуется пять-семь лет. Молочные фермы, которые должны быть построены в ближайшее время, потребуют более тысячи специалистов, среди которых зоотехники, ветеринары, инженеры, агрономы, механики, операторы, лаборанты. Сегодня такого количества студентов, обучающихся этим профессиям, нет. Соглашения с профессиональными учебными заведениями о подготовке кадров не выполняются по причине недобора учащихся».

НИ УЧЕНИКОВ, НИ УЧИТЕЛЕЙ

Реанимация системы профессионального образования - одно из ключевых условий решения кадровой проблемы. Для этого вроде бы есть все необходимое - и необходимая образовательная база, и понимание со стороны руководства.

В области исторически функционирует ряд образовательных учреждений, готовящих кадры для нужд АПК: одно высшее учебное заведение - СГСХА в Усть-Кинельском, а также 16 заведений среднего образования, училищ и техни-

Вузовская программа не успевает за потребностями современного рынка. Собственники хозяйств сетуют на то, что специалистов с высшим образованием приходится учить практически с нуля

кумов (обучающие на 2013 год 5385 человек). Если академия продолжала готовить специалистов системы АПК все годы экономических реформ, то группы специальностей АПК в средних учебных заведениях с течением времени либо стали очень маленькими, либо вовсе исчезли.

«На специальность «Зоотехния» на дневное отделение набора нет уже более 10 лет, — отмечает **Валерий Светалкин**, директор Кинель-Черкасского техникума. - Проблем у учебных заведений много. Нужны преподавательские кадры, которые в состоянии учить современным технологиям в сфере АПК. Нужны материально-технические и методические ресурсы, которые в состоянии помочь научить современным подходам в АПК. Ведь, что греха таить, если мы готовим специалиста среднего звена по механизации на базе тракторов ДТ-75, МТЗ, это совсем не то, что нужно рынку», — сетует директор техникума.

В январе случилось эпохальное событие - 16 средних специальных учебных заведений были переданы в ведение регионального Минсельхоза. Сделано это для того, чтобы «замкнуть цепочку подготовки кадров от заказчика кадров, работодателя - предприятий АПК - до высшего учебного заведения», — объясняет смысл реформы Виктор Альтергот. - В наших планах заключение договоров с сельхозпредприятиями на подготовку кадров, чтобы каждое учебное заведение было обеспечено целевым набором студентов, чтобы каждый студент знал, где он будет работать по окончании учебного заведения. Сейчас на специальностях нашего профиля обучается чуть более 30% учащихся этих учебных заведений. Мы ставим себе задачу, чтобы в 2014/2015 учебном году довести эту долю до 50-55%».

На подготовку специалистов за годы действия программы (2014-2020 гг.) будет выделено 2,6 млрд рублей.

Кроме того, сторонам предстоит разобраться с определением доли студентов, которые будут обязаны отработать бюд-

жетные деньги, потрудившись определенное время в сфере АПК после окончания учебного заведения.

КАДРОВЫЙ НАДРЫВ

Предстоит изменения и в высшей школе. Проблема СГСХА в том, что образовательная программа не всегда успевает за новыми технологиями и, соответственно, потребностями рынка. Собственники хозяйств сетуют на то, что специалистов с высшим образованием после вуза приходится учить практически с нуля. Заключение трехсторонних договоров может быть решением проблемы и в этом случае. Действительно, предприятие, заключившее договор, не только предоставит учащемуся базу для прохождения практики, но и поможет организовать учебный процесс необходимым методическим и материально-техническим оснащением.

Александр Петров, ректор Самарской государственной сельхозакадемии, говорит об имеющемся опыте сотрудничества с компаниями - производителями сельскохозяйственной техники, в частности, немецкой Amazone: «У академии есть демонстрационное поле на площади 140 га, где применяется весь набор техники компании Amazone. Немцы правильно рассудили, что нельзя продать современный трактор, если не научить кадры им эффективно пользоваться и обслуживать».

Примечательно, что и в самой сфере образования кадровый вопрос стоит не менее остро. В 90-е молодежь не шла работать в вузы, СГСХА не стала исключением, поэтому сегодня, по словам ректора академии, образовался «кадровый разрыв».

Еще серьезнее ситуация в научно-исследовательских институтах. Зарботные платы там относительно скромные, молодые сотрудники не считаются ни сотрудниками сферы образования, ни сферы АПК, поэтому не могут претендовать на участие в программах поддержки молодых специалистов на селе или в образовании. Решение проблемы лежит в пло-

скости переподчинения НИИ профильному министерству, так как только в этом случае есть шанс начать решать проблему на региональном уровне. «Мы ждем окончания реформы РАН, одним из вариантов развития которой может быть передача НИИ на региональный уровень, что позволит взять их под нашу эгиду. Однако быстрого решения вопроса появления молодых исследовательских кадров не будет. Это очень непростой вопрос», — считает Виктор Альтергот.

ЗАГРАНИЦА НАМ ПОМОЖЕТ

Между тем сотрудничество бизнеса и образовательных учреждений идет полным ходом. Уже сегодня в Сергиевском техникуме идет набор целевой группы птицеводов, которая будет готовить специалистов как для уже работающей Тимашевской птицефабрики, так и для строящейся Сергиевской.

Константин Позмогов, директор ООО «Европейские биологические технологии», оператора проекта Сергиевской птицефабрики, рассказал, что кадровый костяк трудового коллектива общей численностью в 1400 человек планируется подготовить в местных учебных заведениях, но определенное количество специалистов - технологов, ветеринаров - компания планирует обучать в Голландии. «Планируем отправить на обучение за границу не менее 20 специалистов, чтобы они уже могли обучить другой персонал здесь, в Сергиевске. Поставщики оборудования компания Vencomatic обеспечивают сопровождение выращивания в первых 2-3 турах, чтобы вывести производство на самые высокие технологические параметры и, соответственно, обучать людей здесь на месте», — рассказал Константин Позмогов.

Сегодня самарские студенты-птицеводы уже проходят практику на современной Тимашевской птицефабрике, а студенты ветеринарных специальностей на передовых предприятиях: «Радна» в Богатовском районе, «Адель» в Красноярском.

МЕСТО ПРОЖИВАНИЯ, А НЕ ОТБЫВАНИЯ

Практически все эксперты едины во мнении, что, пока на селе не станет комфортно жить, кадровая проблема решена не будет. Особый акцент должен быть сделан на создании нормальных условий жизни на селе именно молодежи. Государство это понимает, поэтому в Самарской области принят и реализуется губернский закон «О государственной поддержке кадрового потенциала агропромышленного комплекса Самарской области». Этот закон позволяет материально стимулировать молодежь, трудоустроившуюся в аграрном секторе. Во-первых, это единовременные выплаты в размере 69 000 и 34 500 рублей для специалистов с высшим и средним образованием, соответственно. При наличии своего жилья этих денег хватит, чтобы начать вести свое хозяйство.

Во-вторых, это ежемесячная выплата в размере 11 000, 6000 и 4000 рублей для специалистов с высшим, средним профессиональным образованием, специалистов среднего звена и рабочих профессий, соответственно. На реализацию закона из средств областного бюджета в 2014-2016 гг. выделено 49 млн рублей.

В области также реализуется программа развития социальной и инженерной инфраструктуры села. По данным Минсельхоза, в 2012 году было построено 5 объектов, а в 2013-м - 14 объектов социальной и инженерной инфраструктуры. Для области это капля в море. Масштаб работы должен быть принципиально другим.

Решение жилищной проблемы в основном легло на плечи самих хозяйств, которым государство компенсирует затраты на строительство жилья для сотрудников. Но собственники в условиях тотальной закредитованности сельхозпредприятий не спешат инвестировать средства в строительство жилья для будущих работников. Да и уровень текучести кадров остается крайне высоким - условия труда в аграрной сфере такие тяжелые, что предприятия не в





По новым правилам трудовой миграции, работник-иностранец может находиться на территории РФ не более 90 дней в течение 180 дней одного года

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ



Почему молодежь уезжает из села?



«Хозяйства оснащаются новой техникой, а учебные заведения - нет»



ПОДГОТОВКА ТЕХНИКОВ-МЕХАНИКОВ НА БАЗЕ ТРАКТОРОВ ДТ-75 И МТЗ - СОВСЕМ НЕ ТО, ЧТО НУЖНО РЫНКУ

ВАЛЕРИЙ СВЕТАЛКИН, директор государственного бюджетного профессионального образовательного учреждения Самарской области «Кинель-Черкасский сельскохозяйственный техникум»:

СЕРГЕЙ АТЛАСОВ

- Какова ситуация с набором учащихся в вашем техникуме?
- В период с 2008 по 2014 годы численность обучающихся в техникуме сократилась в общей сложности по очной и заочной формам обучения с 1100 до 650 человек. В первую очередь, это связано с демографической ситуацией, которая привела к уменьшению количества выпускников общеобразовательных учебных заведений. Следовательно, изменился и план набора абитуриентов в техникум: если до 2012 года контрольные цифры приема составляли 225 бюджетных мест, то в настоящее время - 150.

Однако на отдельные специальности сельскохозяйственного профиля спрос возобновляется. Например, на очной форме обучения по специальности «Зоотехния» набора нет уже более 10 лет. Наши попытки привлечь абитуриентов оказались безуспешными, однако по заочной форме обучения набор сохраняется, и из 50 человек 25 учатся именно по этой специальности. Мы видим, что потребность в таких специалистах стала опять появляться, и именно такую цифру приема мы заявили на новый учебный год.

- Каковы перспективы обучения по сельхозспециальностям?

- Мы не отказываемся от идеи, возникшей 7 лет назад: обучение студентов должно быть ориентировано на практику, количество часов на практическую подготовку должно быть увеличено, причем базой для обучения могут стать сельскохозяйственные предприятия области, со многими из которых уже заключены договоры с автоматическим продлением на следующий год.

Анализируя рынок труда, в 2013 году мы начали обучение студентов по новой специальности: «Технология производства и переработки сельскохозяйственной продукции». Успешно сформирована группа в количестве 25 человек. Выпускники по этой специальности в настоящее время работают в птицефабрике. Учитывая, что будут задействованы и Кротовская, и Подбельская, и Сергиевская площадки, мы надеемся, что спрос на наших выпускников вырастет.

- Достаточны ли ресурсы для учебной деятельности?

- В случае возрождения набора на специальность «Зоотехния» по очной форме обучения мы готовы уже в сентябре запустить образовательный процесс. Главное, что за эти годы не были утрачены преподавательские кадры: некоторые из них были переведены на методическую работу, другие все эти годы преподавали на других специальностях. Наибольшую сложность для возобновления подготовки и повышения качества учебного процесса по сельскохозяйственным специальностям представляет модернизация материально-технической базы, в частности, оснащение кабинетов, лабораторий и учебных мастерских современной техникой, агрегатами, станками, электрифицированными стендами и т.д. Ведь если мы готовим техников-механиков на базе тракторов ДТ 75 и МТЗ - это совсем не то, что нужно рынку: хозяйства оснащаются новой техникой, а учебные заведения - нет.

Государство компенсирует затраты на строительство жилья для сотрудников, но уровень текучести кадров остается крайне высоким - условия труда в аграрной сфере такие тяжелые, что предприятия не в состоянии удержать работников даже жильем

состоянии удержать работников даже жильем.

Тем не менее главы районов, где расположены крупные проекты, понимая всю важность проблемы, готовы выделять землю под малозэтажное строительство. О намерении строить жилье для своих сотрудников заявил руководитель Сергиевского птицеводческого проекта Константин Позмогов.

«Глава района пообещал выделить отдельную улицу с готовой инфраструктурой, - делится он ожиданиями от сотрудничества в этом вопросе с муниципальными властями. - Мы прекрасно понимаем, что привлечь специалиста высокого уровня с узкой специализацией без своего жилья просто невозможно. Улица должна быть готова в 2016 году, а пока для сотрудников за счет работодателя снимается жилье».

Улицы должны быть готовы в 2016 году, а пока для сотрудников за счет работодателя снимается жилье».

НОВЫЕ ПРАВИЛА МИГРАЦИИ

По новым правилам трудовой миграции, работник (иностранец) может находиться на территории РФ не более 90 дней в течение 180 дней одного года. Благое намерение законодателя заключается в попытке заставить работодателя искать работников среди местного населения, а не искать дешевую рабочую силу в сопредельных государствах.

Действительно, как отметил министр сельского хозяйства **Виктор Альбертов**, «многие хозяйства начинают отказываться от привлечения мигрантов на работу. Причин несколько.

Во-первых, мигранты запрашивают заработную плату не намного меньше, чем местные кадры, во-вторых, это временные работники и их отношение к труду, к технике - временщиков, в-третьих, это весьма низкая квалификация и поголовное незнание совре-

менной техники, в-четвертых, это сложности с законодательством - их нужно регистрировать, ставить на учет, нужно платить соответствующие платежи в бюджет.

Тем не менее при отсутствии местных кадров сельхозпредприятия будут вынуждены в этом году работать по новым правилам, что, на мой взгляд, должно простимулировать все компании всерьез задуматься над вопросом подготовки кадров, возвращения кадров на село».

Проблема в том, что ряд предприятий просто не может сейчас обходиться без привлечения рабочей силы трудовых мигрантов. Запрос на кадры огромен, а местный рынок труда его удовлетворить не может, приходится прибегать к импорту кадров.

По мнению **Александра Старкова**, директора ООО СХП «Нота», для тех компаний, которые активно полагались на временных приезжих рабочих, нововведения будут просто ударом.

«Боюсь, что это может разорить хозяйства, у которых других вариантов просто нет», - считает Старков.

САМАРСКАЯ СЕЛЬХОЗАКАДЕМИЯ – современный образовательный кампус

Академия сегодня - это развитая инфраструктура по типу европейского кампуса

оснащенные учебные корпуса
современные кабинеты и лаборатории
библиотеки, читальные залы
спортивные сооружения, стадионы
столовые, кафе
общественная ДК

7 ФАКУЛЬТЕТОВ И ИНСТИТУТ

- агрономический
- биотехнологии и ветеринарной медицины
- инженерный
- технологический
- экономический
- заочного обучения
- повышения квалификации и дополнительного профобразования
- институт управленческих технологий и аграрного рынка

Участие

- в программах практического обучения и стажировок,
- в международных проектах и программах повышения квалификации,
- в международных научных конференциях, симпозиумах, семинарах, ярмарках и выставках.

На базе академии создана «Школа проектов». Одной из задач образовательного процесса является развитие у студентов проектного мышления. Реализуются инновационные подходы к организации и управлению научно-методической работой преподавателей. Академия осуществляет финансовую поддержку студентов, аспирантов и преподавателей.

Направление, специальность	Вступительные испытания
Биология	русский язык математика биология
Агрономия	
Садоводство	
Технология производства и переработки с/х продукции	
Зоотехния	
Ветеринария	русский язык математика обществознание
Лесное дело	
Экономика	
Менеджмент	
Государственное и муниципальное управление	
Товароведение	русский язык математика физика
Профессиональное обучение	
Агроинженерия	
Землеустройство и кадастры	
Эксплуатация транспортно-технологических машин и комплексов	
Технология транспортных процессов	

С 1 апреля начался прием на заочную форму обучения
С 20 июня начнется прием на очную форму обучения

Самарская область, г.о. Кинель,
п.г.т. Усть-Кинельский, ул. Учебная, 2
Тел.: (84663) 46-8-72, (84663) 46-1-31
E-mail: ssaa@ssaa.ru http: www.ssaa.ru

Материальная помощь в случае поступления на работу по профилю составляет 69 000 рублей для выпускников вуза и 34 500 - для среднего учебного заведения



ИНТЕРВЬЮ



О ТОМ, КАК ГОСУДАРСТВО БОРЕТСЯ С ПРОБЛЕМОЙ ОСТРОГО КАДРОВОГО ДЕФИЦИТА В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ, И ПЕРСПЕКТИВАХ ЭТОЙ БОРЬБЫ В ИНТЕРВЬЮ НАШЕМУ ИЗДАНИЮ РАССКАЗАЛ МИНИСТР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«Сломать негативное отношение к работе в АПК»

- Как вы оцениваете ситуацию с кадрами на селе? Как в этом вопросе Самарская область выглядит на фоне других регионов?

- В целом ситуация с кадрами в АПК в Самарской области соответствует средней по России. Нельзя сравнивать себя с регионами, где АПК даже в тяжелые годы продолжал развиваться, такими как Татарстан, Башкортостан и им подобные. А если сравнить с промышленно-аграрным регионом, таким как Нижегородская область, например, то ситуация очень похожая.

В послании губернатора четко прозвучала мысль, что кадровый вопрос сегодня - это если и не вопрос номер один, то номер два - точно. Современные технологии, современные машины, современные подходы в отрасли сельского хозяйства требуют хорошо подготовленных профессионалов, и этим должна заниматься целая система подготовки кадров: от начального до высшего профессионального образования. Поэтому не случайно губернатором было дано поручение министерству сельского хозяйства взять под свое начало учебные заведения среднего профессионального образования по аграрному профилю. В январе 2014 года 16 учебных заведений перешли под эгиду Минсельхоза.

- Какие изменения в учебном процессе ожидаются в связи с этим?

- Наша задача - замкнуть цепочку подготовки кадров от заказчика кадров, работодателя - предприятий АПК - до высшего учебного заведения. В наших планах заключение договоров с сельхозпредприятиями на подготовку кадров, чтобы каждое учебное заведение было обеспечено целевым набором студентов, чтобы каждый студент знал, где он будет работать по окончании учебного заведения.

- Какие факторы определяют сегодняшнюю кадровую ситуацию на селе?

- Молодые люди не закрепляются на селе, если не будет создана инфраструктура села. На это

направлена федеральная целевая программа «Устойчивое развитие сельских территорий». Она подразумевает увеличение программ поддержки строительства жилья на селе, создание компактных территорий, на площадках, где реализуются инвестиционные проекты, строительство объектов соцкультбыта, строительство инфраструктуры: газопроводы, водопроводы, электрические сети, очистные сооружения. Стоит отметить, что уже в 2013 году, по старой программе, Минсельхоз выступил заказчиком и профинансировал совместно с областным бюджетом несколько объектов: 4 спортивные площадки, 5 фельдшерско-акушерских пунктов, помимо реализации проекта обустройства компактной застройки в Сергиевском районе, перекладки водопроводов, газопроводов в ряде муниципальных образований. На 2014 год эта программа увеличена вдвое. А благодаря усилиям губернатора и переговорам в Москве финансирование по программе обеспечения жильем увеличилось в 3 раза. Так, если

на селе, рассказано о мерах господдержки, показаны перспективы. Интерес был очень большой. На каждой встрече присутствовало от 150 до 300 человек. Работодатели рассказывали о кадровом запросе, а бывшие выпускники рассказывали, чего они добились как высококвалифицированные работники или как начинающие фермеры, семейные фермеры. Самый частый вопрос из зала касался возможности и сроков получения жилья. Мы напомнили участникам встречи об уникальной программе поддержки работодателей, которые могут строить жилье для своих сотрудников, а потом возмещать до 70% затрат на строительство из средств бюджета. Причем если в 2012 году - первом году реализации программы - в ней участвовали всего восемь компаний, то в 2013 году уже было около 40 участников, а в 2014 году есть надежда, что их число существенно возрастет.

- В каких направлениях АПК и специальностей наиболее острая нехватка кадров?

- В растениеводстве сильная нехватка механизаторов. Средний возраст механизатора старше сорока лет, а в хозяйствах, использующих старую технику, - уже далеко за пятьдесят. Только в хозяйствах, где приобретается современная техника нового уровня, приходит работать молодежь. В животноводстве ситуация похожая - на старые фермы, где в основном ручной труд, старая организация труда в целом, молодые люди работать не идут.

Сейчас наблюдается большой спрос на кадры со стороны предприятий переработки. В феврале было совещание в Большой Глушице с участием региональных предприятий переработки, руководители которых выразили интерес в профессии технолога перерабатывающей промышленности, кондитера, повара, пекаря. Результатом

на старые фермы с ручным трудом сегодня никого не заманишь. Только в хозяйствах, где приобретается современная техника, приходит работать молодежь

«*На старые фермы с ручным трудом сегодня никого не заманишь. Только в хозяйствах, где приобретается современная техника, приходит работать молодежь*»

в 2013 году жильем было обеспечено чуть более 300 участников программы, то на 2014 год планируется более 800.

Также, продолжая уже затронутую тему, необходимо продолжать и наращивать работу по созданию позитивного имиджа труженика села. В области есть достаточно положительных примеров того, когда молодые люди начинают свою деятельность на селе и чего они добиваются. Так, в конце 2013 года совместно с СГСХА было организовано шесть встреч с участием самого вуза, средних специальных учебных заведений, работодателей, а также родителей и выпускников школ, где были показаны положительные примеры трудоустройства молодежи

стала договоренность о целевой группе в Большеглушицком техникуме, а предприятия готовы оборудовать за свой счет учебный класс, чтобы подготовка велась именно на том оборудовании, на котором предстоит работать будущим специалистам. Мы видим трехсторонний интерес, так как одними доплатами, без участия всех сторон, проблему с кадрами не решить.

- Как будет построена подготовка кадров для крупных проектов в области?

- Известно, что в Сергиевске строится большой птицеводческий комплекс. Уже сегодня в Сергиевском техникуме идет набор целевой группы птицеводов, которая будет готовить специалистов как для уже работающей Тимашевской птицефабрики, согласно заключенному соглашению, так и для нового проекта. Студенты-птицеводы уже проходят практики на современной Тимашевской птицефабрике, а студенты ветеринарных специальностей на передовых предприятиях: «Радна» в Богатовском районе, «Адель» в Красноярском. Наша задача - отработать подобную схему трехстороннего взаимодействия. Важно, что в Сергиевске есть готовый преподавательский состав, он станет базой для подготовки птицеводов в области. Аналогичные трехсторонние соглашения о подготовке кадров будут заключены с Кинель-Черкасским техникумом по молочному направлению с участием СПК им. Ленина, «Радна», СИНКО, СПК им. Куйбышева и СПК им. Калягина Кинельского района и, возможно, с рядом других. Можно предположить, что произойдет разделение труда в сфере подготовки кадров. Сергиевский техникум будет готовить птицеводов и ветеринарных специалистов среднего звена, а в Кинель-Черкасском техникуме будут готовить электромехаников, машинистов убойного производства, механиков оборудования и других требуемых специалистов на оборудование.

- В каких направлениях АПК и специальностей наиболее острая нехватка кадров?

- В растениеводстве сильная нехватка механизаторов. Средний возраст механизатора старше сорока лет, а в хозяйствах, использующих старую технику, - уже далеко за пятьдесят. Только в хозяйствах, где приобретается современная техника нового уровня, приходит работать молодежь. В животноводстве ситуация похожая - на старые фермы, где в основном ручной труд, старая организация труда в целом, молодые люди работать не идут.

Сейчас наблюдается большой спрос на кадры со стороны предприятий переработки. В феврале было совещание в Большой Глушице с участием региональных предприятий переработки, руководители которых выразили интерес в профессии технолога перерабатывающей промышленности, кондитера, повара, пекаря. Результатом



Благодаря деятельности Центра содействия занятости студентов СГСХА в организации АПК направляется порядка 55-60% выпускников-бюджетников

ИНТЕРВЬЮ



ОДНОЙ ИЗ ПРИЧИН КАДРОВОГО ГОЛОДА В СФЕРЕ АПК НАЗЫВАЮТ ФАКТИЧЕСКИЙ РАЗВАЛ СИСТЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ. ОБ ОБЪЕКТИВНЫХ ПРЕДПОСЫЛКАХ СЕГОДНЯШНИХ ПРОБЛЕМ РАССУЖДАЕТ РЕКТОР САМАРСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ АКАДЕМИИ АЛЕКСАНДР ПЕТРОВ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«В хорошего специалиста нужно вкладываться»

- Какие направления подготовки будут наиболее востребованы в ближайшие годы?

- Конъюнктуру специальностей и направления подготовки, я думаю, будут определять родители и абитуриенты. Почему абитуриент выбрал наш вуз или данное направление подготовки, что определило его выбор? Как правило, этот выбор делается в пользу того, где ребенок сможет себя реализовать.

Сегодня нормой становится получение двух и даже трех образований, чтобы увеличить свои шансы быть востребованным на рынке труда. Родители, да и сама молодежь, сейчас так рассуждают: «Надо, чтобы одна специальность была связана со сферой производства, а вторая или третья – с экономико-управленческой деятельностью, юридической подготовкой». При таком подходе первое образование стараются выбирать то, которое связано с реальным сектором производства: инженерная подготовка, агрономия, зоотехния, технология переработки сельскохозяйственной продукции.

Сегодня уровень условий, которые предлагаются молодым специалистам, уже составляет конкуренцию тем предложениям, которые поступают юристам, экономистам, менеджерам. Хорошие предложения по заработной плате молодому специалисту – это реальность. В рамках недели мирового агробизнеса, которая пройдет в академии с 24 по 28 марта, будет работать кадровая биржа. Мы ищем новые форматы общения и взаимодействия наших выпускников и работодателей. Уже сейчас около 20 компаний проявили интерес к такой форме работы. В базе данных Центра трудоустройства выпускников около 300 вакансий.

- Как вы относитесь к восстановлению института распределения?

- Может быть, к той форме, как в советские времена, возвращаться и не надо, но искать пути решения, когда государство вкладывает деньги в подготовку специалиста, необходимо. Мы отраслевой вуз, и главная наша задача – готовить специалистов для АПК, в первую очередь, для нашего региона. Если государство выделило деньги на обучение, то мы должны приложить все усилия, чтобы эти специалисты пришли на производство и оправдали затраты государства.

Я считаю, что это должно быть организовано через контрактную систему. Неслучайно в законе об образовании сказано, что возможна контрактная подготовка специалистов по заказу

государственных и муниципальных органов власти. Но пока не вышли локальные подзаконные акты, которые регулируют этот процесс, мы сами пытаемся выстроить работу, которая позволит нам на уровне региона заключать контракты с выпускниками в рамках целевой подготовки. Они должны отработать 3 года. При этом молодые специалисты будут получать доплату к зарплате в размере 11 тысяч рублей ежемесячно. Единоразово при оформлении на работу выплачиваются подъемные в размере 69 тысяч рублей. Необходимо также, чтобы ребята, оставшиеся работать в селе, имели возможность строить жилье или получать квартиры в соответствии с программой, которая позволяет им получать субсидии на реализацию этих проектов.

- Какой процент выпускников сельскохозяйственных специальностей устраивается на работу в АПК?

- В академии активно работает Центр содействия занятости студентов и трудоустройства выпускников. Мы направляем в сельскохозяйственные организации порядка 55-60% от числа обучаемых за счет средств федерального бюджета. С каждым выпускником поддерживается контакт. Постоянно мониторим ситуацию. Из 100% поступивших 98% мы трудоустроили. Однако уже через год только половина остается работать по специальности. Главная причина – неудовлетворенность социально-экономическими условиями.

- Какие предприятия являются вашими основными целевыми заказчиками?

- Нашим главным заказчиком специалистов является министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. Около 35% бюджетных мест ежегодно отводится для обучения в рамках целевой контрактной подготовки. Мы заключаем трехсторонние контракты: министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области, Самарская сельхозакадемия и студент или его законный представитель. Но за год до окончания вуза по предложению Минсельхоза или по предложению самого студента заключается уже контракт с работодателем. Это связано с той территорией, откуда он поступил. Причем все 27 муниципальных районов области активно в этом участвуют. Наиболее активные – это Кинельский, Кинель-Черкасский, Похвистневский, Большеглушицкий, Большечерниговский районы. Они ежегодно подают заявки на 15-20 выпускников сельскохозяйственных специальностей.

Еще совсем недавно компании считали, что выпускников достаточно и их

можно найти на свободном рынке рабочей силы. Но сегодня пришло понимание, что в специалиста нужно вкладываться на этапе его поступления на учебу. Поэтому мы заключаем договоры напрямую с компаниями, которые заинтересованы, чтобы молодой специалист учился и был сориентирован на конкретное предприятие. Там будет проходить его практика. Курсовые и дипломную работу он будет писать под конкретные задачи.

Такая работа уже началась. У нас есть договоры о сотрудничестве и о социальном партнерстве с рядом крупных компаний региона: «Био-Тон», «Василина», «РАДНА», СИНКО, крупные перерабатывающие предприятия – «Фабрика качества», группа компаний «Данон», «Молторг». С ними мы выстраиваем отношения, которые предполагают не только договор о сотрудничестве, но и возможность обеспечения качественной практики на данных предприятиях, в том числе подготовку под их условия, задачи и требования.

- Расскажите о международном взаимодействии как на уровне обучения, так и обмена кадрами.

- У академии есть хороший опыт международных связей в рамках программы академической мобильности Erasmus Mundus. Она охватывает

сложившиеся крепкие связи с университетами Хоэнхайма (Германия), Вагенингена (Нидерланды), Вены (Австрия), Удине (Италия), Варшавским университетом естественных наук. Обучение ведется на английском языке.

Имеется также опыт сотрудничества с компаниями-производителями, в частности, сельскохозяйственной техники, это, прежде всего, Amazone. У академии есть демонстрационное поле на площади 140 га, где применяется весь набор техники компании Amazone.

- Насколько средний выпускник готов работать в реальных условиях?

- Задача образовательного учреждения – дать максимум базовых знаний. Чтобы учить на опережение, в вузе должны работать определенные механизмы, нужно постоянно совершенствоваться и обновлять знания преподавателей и специалистов, идти в ногу со временем, изучать и перенимать передовой опыт.

Выпускник академии должен иметь не только базовые знания развития всех систем, технологических процессов, био-процессов, но и иметь представление о последних веяниях, разработках и инновационных подходах. Фраза «Учиться, учиться и еще раз учиться» для нас актуальна всегда. Смело могу сказать, что наши студенты соответствуют уровню

требований сельхозтоваропроизводителей, особенно в той части, которая предполагает, что он знает основные базовые понятия, имеет и обладает необходимыми навыками, достаточными для того, чтобы начать грамотно работать. В процессе работы обучение продолжается. Мы учимся всю жизнь. И наша задача – научить будущего специалиста учиться: учиться работать с литературой, формулировать мысли, анализировать.

Зачастую мы сталкиваемся с ситуацией, когда студент, защищающий дипломную работу, говорит: «Я работал, я рассчитал, я предлагаю». Но вопросы «А зачем? Цель твоей работы?» ставят их в тупик. Отсутствует так называемое проектное мышление. Сегодня мы стараемся формировать образовательные модули, которые направлены на формирование проектного мышления. Если оно будет развито, студент с легкостью решит любую задачу. Он будет знать, что делает, для чего и какими средствами. Это сложная работа. Она определяется во многом уровнем компетенции самого ученого, преподавателя.

Только половина выпускников остается работать по специальности. Главная причина – неудовлетворенность социально-экономическими условиями

практически все страны мира. Это позволило за счет средств Евросоюза обучать наших студентов за рубежом. С 2008 по 2012 годы в рамках программы академической мобильности 50 студентов и преподавателей прошли обучение в европейских вузах. Потом был двухлетний перерыв, и сейчас мы возобновили сотрудничество.

Одно из направлений программы Erasmus Mundus – партнерство вузов в рамках существующих консорциумов. Их два: консорциум европейских вузов и консорциум российских. Самарская сельхозакадемия в числе 12 аграрных вузов России (из 59!) вошла в состав российского консорциума. В этом году благодаря программе IAMONET, ориентированной на академический обмен студентами, учеными и сотрудниками. Надеемся, что уже в сентябре 2014 года кто-то из них поедет учиться в лучшие европейские университеты. У нас уже

В предстоящий сезон самыми неуккомплектованными позициями в губернском АПК будут трактористы, комбайнеры, доярки, скотники, телятники



РЕКЛАМА

ИНТЕРВЬЮ

ООО «Агро Эксперт Семена»

● фунгициды,
инсектициды,
гербициды

● семена подсолнечника, кукурузы,
бобовых «Вудсток» (Венгрия),
«Евралис Семанс», «Агророст»
(сербская селекция, Новис Сад), «Пионер»,
«Саатбау Линц», Кроплан (США),
РАЖТ (Франция)

● микро-, макроудобрения,
стимуляторы роста, комплекс услуг
по защите растений
(протравливание, обработка полей,
дезинфекция)

● консультационные услуги

443117, г. Самара,
ул. Бобруйская, 132
e-mail: agroexpertsamara@mail.ru

Тел./факс:
(846) 277-88-83,
277-88-73,
277-88-70

ООО "Агровек Сервис Групп"

- **Тракторы Challenger:** колесные тракторы мощностью до 420 л.с.
- **Погрузчики:** колесные фронтальные и телескопические, с навесным оборудованием для всех видов с/х работ.
- **Почвообрабатывающая техника:** KUHN - навесные и полунавесные плуги всех типов, стерневые культиваторы, дисковые бороны, горизонтальные и вертикальные фрезы, рыхлители, сеялки и посевные комплексы, разбрасыватели минеральных удобрений, навозоразбрасыватели, опрыскиватели, техника для заготовки кормов.
- **Кормозаготовительная техника:** пресс-подборщики и обмотчики тюков, вальцевые мельницы (плющилки), укладка корма в рукава.
- **Оборудование для животноводства:**
SAC (Дания) - д/залы различной конфигурации, молокопроводы, индивидуальные д/установки, д/у для родильных отделений.
Milkline (Италия) - д/залы различной конфигурации, молокопроводы, индивидуальные д/установки, д/у для родильных отделений.
MilkPlan (Греция) - д/залы параллель, охладители молока до 14000 литров.
Afikim - системы компьютеризированного управления стадом, от учета надоя до мониторинга состояния животного.
- **Танки-охладители:** охладители молока с ручной и автоматической промывкой от 1 000 до 22 000 л.
- **Стойловое оборудование:** для беспривязного и привязного содержания коров и телят.
- **Оборудование для удаления и хранения навоза.**
- **Модульные цеха для переработки:**
• молочные цеха от 500 л до 20 000 л
• мясные цеха от 1000 до 5000 кг
• пекарни.
- **Упаковочные машины:**
• для сыпучих продуктов (мука, крупы)
• для жидких продуктов.

445043, РФ, Самарская обл.,
г. Тольятти, ул. Коммунальная, 31а,
e-mail: obk@agrovek-sg.ru
Директор Бондаренко
Олег Николаевич
тел. 8 (8482) 39-18-27,
сот. +7 927 617 43 22

«Возьму на работу любую готовую учиться молодежь»

БОЛЬШЕ ВСЕХ ОТ КАДРОВОГО ДЕФИЦИТА СТРАДАЮТ СОБСТВЕННИКИ СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ. О ТОМ, КАК ВОЗРОДИТЬ ПРЕСТИЖ ПРОФЕССИИ И СДЕЛАТЬ СЕЛО ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ МЕСТОМ ПРОЖИВАНИЯ, РАССУЖДАЕТ ДИРЕКТОР ООО «СПХ НОТА» АЛЕКСАНДР СТАРКОВ

ВЛАДИМИР БОБРОВ

- Испытывает ли ваша компания проблемы с кадрами?

- Конечно. С кадрами в сельском хозяйстве просто беда. За 20 лет многое было развалено. Результат - сегодня молодежь в сельское хозяйство затащить тяжело. Даже несмотря на то, что мы многое делаем для этого. И зарплату платим, и условия труда создаем. Однако трудно найти как доярку и скотников, так и агрономов и зоотехников. Буквально вот только что взяли на преддипломную практику одного агронома и одного зоотехника из академии с перспективой трудоустройства. А вот ветврача не можем пока найти. В прошлом году не могли никого нанять. Они вроде и выпускают их каждый год, а по специальности никто работать не идет. Так, для «корочки» образование. Из средних специальных учебных заведений ко мне в компанию никто пока устраиваться не приходил.

Тех двоих, что взяли на практику, мы готовы доучивать уже на месте. Есть у нас старшее поколение - и агроном, и зоотехник, которым надо кому-то передать опыт. Они обучением и займутся. Т.е. я готов молодым специалистам платить зарплату за то, что они будут учиться и только потом уже профессионально работать. Я согласен брать на работу любую готовую учиться молодежь и воспитывать себе кадры. Проблема с кадрами большая, поэтому не надо молодежь отпихивать от себя, а потом плакаться, что никто не идет.

- Готовы ли вы взаимодействовать с учебными заведениями?

- Мы готовы взаимодействовать с учебными заведениями. Не так давно проходила встреча в Кинель-Черкасском техникуме, где обсуждались вопросы трехстороннего взаимодействия. Я не думаю, что мы можем быть полезны при составлении учебных программ, но помочь с размещением практики вполне готовы.

- Какие кадры сейчас в самом дефиците?

- В предстоящий сезон самыми неуккомплектованными будут трактористы, комбайнеры - это самое больное место. Доярки, скотники, телятники -



ИГОРЬ КАЗАНСКИЙ

извечная проблема, так как существует мнение, что эта работа по тяжести не сравнится с любой городской. Хотя на самом деле многое здесь поменялось, труд стал максимально механизированным, условия труда улучшились, заработки повысились.

Решение проблемы сегодня - это поиск работников по всей области. Продолжаем улучшать условия труда, привлекаем этим людей. Например, у нас организовано бесплатное питание работников, что снимает с семьи сотрудника издержки на питание одного человека. По сельским меркам для многих семей это неплохое подспорье. Еще мы привлекаем людей тем, что закупаем новую технику. На старой технике работать не интересно и сложно, а новая техника и труд облегчает, и сама по себе привлекает работника.

Если я нанимаю сотрудника, то стараюсь, чтобы он стал постоянным работником. Я лучше буду платить деньги даже в не сезон, чем потеряю человека

С кадрами вообще очень большая текучка. Но в последнее время нам удалось переломить ситуацию. Люди начали идти на работу. Появился выбор, мы можем теперь предъявлять более высокие требования к своим специалистам. Тем не менее, нам дорог каждый человек, работающий на ферме. Хотя бывает, что приходится расставаться с кадрами, которые не могут подстроиться под современные требования.

Я планирую участвовать в программе по строительству жилья для сотрудников с последующим возвратом 70% стоимости строительства. Но надо как следует изучить порядок участия в программе. Есть просто некоторые нюансы, которые нас не совсем устраивают. Мы бы хотели построить дома для действующих сотрудников и для привлечения со стороны.

В моем понимании: я должен построить дом молодому специалисту с перспективой расширения его семьи, а программа предусматривает конкретные квадратные метры под действующего сотрудника и членов его семьи, если таковые есть. То есть, допустим,

сегодня у него нет семьи и ему положено 30 кв. м, а завтра он женился и появились дети, соответственно, метраж другой. Вопросы есть, надо их изучать, надо консультироваться со специалистами Минсельхоза, думаю, все эти вопросы решаемы, будем это делать. Если я нанимаю сотрудника, то стараюсь, чтобы он стал постоянным работником. Мне не нужны временщики. Например, у механизаторов работа есть не только в сезон. Зимой необходимо технику ремонтировать, обслуживать, готовить к новому сезону. Любым другим работникам я лучше найду работу и буду платить деньги даже в не сезон, чем потеряю сотрудника, уже проявившего себя в деле.

Получается, что главной проблемой в сельском хозяйстве все равно остается кадровая. Без кадров интенсивное развитие невозможно. Я могу каждый год строить новый коровник, и мне будет нужно 5-6 человек новых

сотрудников дополнительно. Но я не могу сразу построить большой комплекс, так как, зная, как тяжело найти всего пять человек, я понимаю, что не смогу сразу найти не меньше сотни. Поэтому для села проблема кадров идет впереди любой другой проблемы.

- Чтобы сдвинуть кадровую проблему на селе, с чего нужно начать?

- Главное - необходимо сделать село привлекательным местом проживания. На всех уровнях власти про это сейчас начали говорить, поэтому главное, чтобы это было как можно скорее реализовано. Также на селе должна быть достойная зарплата. Молодежь пока выбирает работать охранниками да менеджерами по продажам. Зарплата хорошая, а трудоемкость работы намного меньше, чем в сельском хозяйстве. Я считаю, что люди на селе отвыкли работать. Поэтому надо начинать работать с молодежью еще со школы. Для села зарплаты в нашей компании неплохие. Скотники получают от 13000, доярки - от 16000, а зоотехники и агрономы - 25000 рублей.



«РОСБИ» подписала договоры о подготовке сотрудников для своей компании с Сергиевским губернским техникумом и Отраденским государственным техникумом

ИНТЕРВЬЮ

«Надо работать с выпускниками»

ФЕДОР НОСКОВ

Нехватка квалифицированных кадров ставит под большой вопрос реализацию крупных сельхозпроектов в регионе. О том, как в сложившихся условиях строят кадровую политику крупные производственные холдинги, рассказывает директор по персоналу ГК «РОСБИ» Наталья Головки.



Проблема дефицита кадров по всем специальностям, связанным с сельским хозяйством, имеет общую причину: длительное время в нашей стране и области не уделялось должного внимания сельскому хозяйству. Оно не поддерживалось, не развивалось, поэтому молодежь не видела перспектив в селе. В поисках работы люди стали массово уезжать из сел. Сложился стереотип, что работа на селе - это грязно, тяжело и неинтересно. Многие не знают, что отдельные компании ушли далеко вперед. И сегодня это современная техника, фермы, где коров доят роботы и практически нет ручного труда. В результате по растениеводству дефицит кадров - 23%, а в молочном комплексе - 42%. В сфере молочного животноводства у нас есть вакансии, особенно востребованы зоотехники и ветврачи.

Если вспомнить, с начала существования молочно-товарной фермы в 2010 году вопрос по кадрам стоял очень остро. Мы искали специалистов по всей России, затем су-

зили поиск до близлежащих областей. Людей нужной нам квалификации нашлось очень немного. Однако специалисты, уже имеющие опыт работы на молочных фермах, но не знакомые с нашими условиями, требовали переучивания, что оказалось очень сложно или практически невозможно. В итоге пришли к тому, что надо работать с выпускниками. Конечно, и здесь есть проблемы: существует большой разрыв между теми технологиями, по которым сегодня работают в молочном животноводстве, и программами обучения в сельскохозяйственных техникумах и СГСХА. У нас остаются только те, кто готов постоянно учиться, развиваться.

КАДРОВОЕ ЯДРО ЗА 2 ГОДА

Проблемы села еще далеки от разрешения, но уже сейчас есть примеры, когда люди возвращаются на село. К нам приехала семья из Самары. Муж работает на молочном комплексе, а жена в сельской библиотеке, дети учатся в Бе-

ловской школе. На селе появилась возможность жить. Без работы, без таких компаний, как наша, нет села. Например, на СПК «Беловское» возвращается молодежь, которая сначала уехала из родного села, а теперь вернулась и работает у себя дома.

За несколько лет работы молочно-животноводческого комплекса мы прошли путь от набора отдельных людей до формирования трудового коллектива. В начале было все: и прогулы, и увольнения. В условиях дефицита кадров мы старались находить к каждому человеку индивидуальный подход. На первый этап формирования кадрового ядра ушло почти 2 года. И работа еще не окончена. Мы начинали с того, что проводили на молочном комплексе собрания коллектива. Руководство разъясняло, какие цели стоят перед предприятием и как мы всем коллективом будем к ним идти. Этот прямой диалог руководства и сотрудников был и остается важным элементом нашей корпоративной культуры.

Мы в компании отмечаем профессиональные праздники. Так как компания очень диверсифицирована по видам деятельности, то получается более 80 таких праздников. На День сельского хозяйства в 2012 году в Беловке мы организовали «веселые старты» для всех сотрудников. Праздник был организован в спортзале Беловской школы. Победителям дарили торты. Сколько было радости и счастья, а конкурсы были детские. Люди испытали положительные эмоции, по ним на селе так истосковались. В Беловке с привлечением сотрудников всех подразделений проводились «Зимние забавы». Был также полный восторг. Взрослым надо отдыхать, надо набираться позитивных эмоций.

Сотрудники награждаются благодарственными письмами и грамотами. За высокие трудовые показатели, за рационализаторские предложения.

Все эти мероприятия позволяют познакомить сотрудников друг с другом, что сплачивает коллектив. Мы стараемся применять классические методы формирования коллектива, корпоративной культуры.

«ШКОЛЬНИК - СТУДЕНТ - СОТРУДНИК»

В результате понимания необходимости работать с молодежью появилась программа «школьник - студент - сотрудник». Программа была впервые презентована в феврале 2013 года на заседании комитета по сельскому хозяйству Самарской губернской думы, состоявшемся на базе СГСХА.

На старте программы председатель совета директоров группы компаний РОСБИ и

директор по персоналу проехали по средним учебным заведениям в Кинель-Черкасском, Борском, Богатовском районах, а также посетили СГСХА, в которую приехали расширенным составом, куда были включены помимо руководителей и молодые специалисты, выпускники СГСХА. Для студентов мы устраивали «День компании», проводили экскурсии с преподавателями. Задача - показать и рассказать о компании и современных методах и технологиях работы. Студентов сразу приглашали к нам на практику и на работу.

Мы встречались со школьниками выпускных классов, а также с их родителями. Мы им показали и рассказали, что такое современное сельское хозяйство, пищевое производство, что делалось в тандеме с учебными заведениями из этих районов. На данный момент мы подписали договоры о социальном партнерстве с двумя техникумами: Сергиевским губернским техникумом по молочному животноводству и Отраденским государственным техникумом по направлению «повара-кондитеры» и еще ряду других специальностей.

Как результат, к нам приезжали представители преподавательского состава техникумов и академии. Затем мы уже в прошлом году приняли на длительную практику группу студентов из Сергиевского техникума. Весной 2014 года мы планируем пригласить студентов уже на месячную практику. На молочном комплексе мы создаем условия для проживания студентов. Уже оборудован конференц-зал, где может проходить обучение, имеются гостиничные номера с кухней.

LUKAS

HOLLAND

Тел./факс: 8 (846) 931-13-09, 931-15-67,
931-27-81, 977-20-01
443109, г. Самара, Литвинова 302, литер АА1
E-mail: lukas.14@mail.ru
www.lukasholland.ru

Наша компания является официальным дистрибьютором компании LUKAS (Турция) в России.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ

- доильные аппараты LUKAS (Турция) в различных модификациях для машинного доения коров, коз, овец, как в личных подсобных, так и в фермерских хозяйствах;
- большой ассортимент запасных частей для доильного и прочего животноводческого оборудования;
- опрыскиватели для садов и полей;
- дезустановки;
- дробилки для корма;
- разбрасыватели удобрений.

Всю информацию о продукции LUKAS вы можете найти на нашем сайте www.lukasholland.ru Будем рады ответить на ваши вопросы!



Реклама

В ЗАВИСИМОСТИ ОТ КОЛИЧЕСТВА ПРИОБРЕТЕННОГО ТОВАРА ДЕЙСТВУЕТ СИСТЕМА СКИДОК!!!

Кредитный портфель Россельхозбанка в Самарской области составляет 16 млрд рублей, основной объем заемных средств приходится на малый и средний бизнес



РЕПОРТАЖ

«Чтобы наверстать упущенное, необходимы огромные скачки»

МАКСИМ РОМАШОВ

В марте в Усть-Кинельском прошел V форум «Поволжский агросезон-2014 - АПК Самарской области: задачи и ресурсное обеспечение». Участие в нем принял губернатор Николай Меркушкин.

По традиции форум, учредителем которого является областное правительство, прошел на базе Самарской государственной сельскохозяйственной академии.

Более пятисот специалистов приняли участие в работе круглых столов и выставке новейших образцов сельхозтехники. Среди них не только аграрии из Самарской области, но и представители ведущих сельхозпредприятий из других регионов, а также компаний из Нидерландов и Казахстана.

Николай Меркушкин ознакомился с образцами техники, а затем пообщался с сельхозтоваропроизводителями. В частности, губернатор побеседовал со студентами СГСХА. Как выяснилось, несмотря на специализацию вуза, они не знакомы с такими современными технологиями, как «координатное земледелие».

«На сельхозмашины устанавливаются приборы системы ГЛОНАСС, которые позволяют задать нужное количество удобрений для того или иного земельного участка. Такой подход позволяет значительно увеличить урожайность», - рассказал Николай Меркушкин студентам и раскритиковал ректора вуза Александра Петрова за невысокий уровень подготовки некоторых учащихся.

ПОЗИТИВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

В этот же день состоялось пленарное заседание форума, которое открыл министр сельского хозяйства и продовольствия **Виктор Альтергот**. Он сообщил о том, что по итогам 2013 года 92% хозяйств губернии стали рентабельными. Также увеличивается и бюджет ведомства - в этом году он составит

около 8 млрд рублей. Министр рассказал, что, по состоянию на 26 марта, сельхозпроизводителям региона на поддержку АПК перечислено 770 млн рублей, что более чем в четыре раза больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Немаловажное направление - восстановление мелиоративной сети губернии. В текущем году на эти цели планируется направить порядка 115 млн рублей и введено более трех тысяч гектаров орошаемых земель. Продолжится и государственная поддержка приобретения сельскохозяйственной техники. К слову, фермеры могли договориться о приобретении тракторов, сеялок или комбайнов напрямую с производителем.

НЕХВАТКА КАДРОВ

Директор Сергиевского губернского техникума **Александр Бирюлин**, обращаясь к участникам форума, поднял одну из самых острых для сельскохозяйственной отрасли губернии тем - дефицит кадров.

«В последние годы престиж сельского труда резко упал, подростки не идут учиться на механизаторов или ветеринаров», - посетовал Бирюлин.

Ситуация может измениться после перехода всех 16 учебных заведений сельскохозяйственного профиля под контроль областного Минсельхоза. По поручению Николая Меркушкина, этот процесс стартовал 1 января 2014 года. При этом часть функций осталась за министерством образования. В частности, Минобразования продолжает определять количество бюджетных мест по той или иной специальности.

«Переход учебных заведений в Минсельхоз должен был произойти еще в 2013 году, но этот



процесс затянулся. Всю политику учебного заведения будет определять профильное министерство», - пояснил губернатор и раскритиковал Александра Петрова за низкий уровень подготовки кадров в вузе.

«С таким образованием мы через 5-7 лет перестанем быть конкурентоспособными. Студенты не могут ответить на элементарные вопросы, а после окончания вуза не умеют эффективно работать. Один пример: в Самарской области многие предприятия вообще не используют минеральные удобрения, что сказывается на урожае!» - заявил губернатор.

По словам Николая Меркушкина, изменить ситуацию в сельском хозяйстве возможно только в том случае, если работать на результат будут абсолютно все.

«Несмотря на позитивную динамику, которая сложилась в прошлые годы, работы предстоит очень много. У нас в регионе очень низкая производительность труда, по этому показателю мы очень серьезно отстаем от наших соседей. Нам нужно как можно быстрее ме-

нять эту тенденцию», - призвал глава региона.

ЗАСТАРЕЛЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Одна из главных проблем губернии - практически полное отсутствие глубокой переработки сельхозпродукции. «2/3 урожая зерновых мы не перерабатываем, практически отсутствует у нас и переработка подсолнечника. Соответственно, у нас нет высокотехнологичных предприятий и поступлений в бюджет», - привел пример Николай Меркушкин.

Глава региона еще раз подчеркнул: чтобы раскрутить маховик, нужны время и грамотные специалисты. «Самарская область за последние 20 лет в 10 раз сократила производство по ряду позиций, в частности, в животноводстве. Чтобы наверстать упущенное, мы должны сделать просто огромные скачки», - заявил губернатор.

В очередной раз раскритиковал Николай Меркушкин сельхозпроизводителей за неумелое применение минеральных удобрений. «Некоторые хозяйства вообще не применяют удобрения.

За последние несколько лет использование удобрений увеличилось лишь на 10%. По всем показателям по этому направлению мы отстаем от ведущих хозяйств на 40-50 лет. Если мы не научимся грамотно работать с удобрениями, то ни о каком развитии сельского хозяйства говорить не приходится», - заявил губернатор. С другой стороны, отметил глава региона, ситуация начинает постепенно меняться. В качестве примера губернатор привел фермера из Приволжского района Евгения Цирулева. Его технология выращивания сои превосходит западные наработки.

В заключение Николай Меркушкин отметил: областное правительство продолжит оказывать поддержку сельскому хозяйству. Одним из приоритетов станет развитие животноводства. «Если мы подтянем производительность труда, то Самарская область сможет кормить не только себя, но и еще 3-4 региона. Важно, чтобы в сельском хозяйстве работали ответственные, заинтересованные и грамотные люди», - подытожил глава региона.

ООО «Азот-Трейд»
Дилер ОАО «КуйбышевАзот»

Осуществляем поставку:

- минеральных удобрений
- средств защиты растений

445020, г. Тольятти, ул. Родины, 40
Тел.: (8482) 48-74-91, 48-22-70, 63-82-91
E-mail: azot-trade@yandex.ru
Сайт: www.azot-trade.ru

Приглашаем к взаимовыгодному сотрудничеству сельскохозяйственные предприятия и личные подсобные хозяйства.

ДИЛЕРСКИЙ ЦЕНТР

БЕЛАРУСЬ
maz-samara.ru

г. Самара, Московское шоссе 22 км
8-800-77-50-888
(846) 957-11-02

УЧАСТНИК ЛЬГОТНЫХ ПРОГРАММ КРЕДИТОВАНИЯ
ТЕХНИКИ БЕЛОРУССКОГО ПРОИЗВОДСТВА



Сегодня Сбербанк готов предложить целую линейку лизинговых продуктов: на приобретение коммерческого, грузового транспорта, техники и оборудования

ИНТЕРВЬЮ



С ПРИБЛИЖЕНИЕМ ВЕСЕННИХ ПОЛЕВЫХ РАБОТ АГРОКОМПЛЕКС РЕГИОНА НАЧИНАЕТ ИСПЫТЫВАТЬ ПОТРЕБНОСТЬ В ОБНОВЛЕНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ, ПОПОЛНЕНИИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ. УЧИТЫВАЯ СИТУАЦИЮ В ОТРАСЛИ, ОСТРО ВСТАЕТ ВОПРОС, ЗА СЧЕТ КАКИХ ФИНАНСОВЫХ СРЕДСТВ МОДЕРНИЗИРОВАТЬ РЕСУРСЫ ДЛЯ НОВЫХ РАБОТ. КАК ПОКАЗЫВАЕТ СТАТИСТИКА, БОЛЬШИНСТВО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ИСПОЛЬЗУЮТ ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА. СЕГОДНЯ СБЕРБАНК АКТИВНО РАЗВИВАЕТ НАПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЙОННЫХ АГРАРИЕВ В ПОДДЕРЖКЕ ИХ БИЗНЕСА. КАК ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ МОЖЕТ ПОМОЧЬ РАЙОННЫМ АГРАРИЯМ В РАЗВИТИИ ИХ БИЗНЕСА, РАССКАЗАЛ ЗАМЕСТИТЕЛЬ УПРАВЛЯЮЩЕГО САМАРСКИМ ОТДЕЛЕНИЕМ СБЕРБАНКА ДЕНИС КОПНОВ

СЕРГЕЙ ГВОЗДЕВ

Финансы для аграриев: в зоне доступа

В период подготовки к посевным работам у аграриев появляется много нерешенных вопросов. В том числе и износ парка сельхозтехники. Как правило, износ 80% парка не позволяет аграриям предоставить залог для получения кредита, который соответствовал бы требованиям банка. Каким может быть выход из этой ситуации?

- Действительно, это очень важный вопрос. Сбербанк на него, в принципе, ответил – для малого бизнеса, в том числе и на селе, у нас действует кредит «Доверие». Он беспелевой и беззалоговый. То есть предприниматель, аграрий сам решает, как лучше распорядиться заемными средствами, и в залог банк ничего не требует. Можно быстро пополнить оборотные средства для проведения уборочной или посевной, закупить корма и т.д.

- А если вопрос стоит о приобретении сельскохозяйственной техники, банк может предложить специальные программы?

- Да, для этих целей у нас есть несколько вариантов кредитования. Например, в рамках соглашения между правительством Республики Беларусь и Сбербанком можно купить белорусскую технику. Из бюджета республики компенсируется 100% ставки рефинансирования Банка России, действующей на дату выдачи кредита. В результате процентная ставка получается более чем доступная. В залог принимается приобретаемая техника, поэтому проблем с обеспечением кре-

дита не возникает. Сегодня, в разгар сельскохозяйственного сезона, есть хорошая возможность воспользоваться заемными средствами еще дешевле: в Сбербанке отменены все комиссии при выдаче кредитов малому бизнесу и предпринимателям. И к каждому нашему заемщику из сферы бизнеса мы подходим индивидуально, помогаем подобрать оптимальные условия кредитования.

- А пользуются ли популярностью программы Сбербанка?

- Бесспорно, и это видно по динамике увеличения выданных кредитов на покупку белорусской техники и кредитов «Доверие». В среднем, сумма выданных кредитов в первом квартале 2014 года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на покупку транспорта, в том числе техники Республики Беларусь, увеличилась более чем в 2,5 раза и составила 185 млн рублей. Кредиты «Бизнес - Доверие» были выданы на сумму более 75,5 млн рублей.

- И с чем это связано?

- Такие цифры могут говорить о главном: в Самарской области начал активно развиваться агропромышленный комплекс, представители малого бизнеса охотнее вкладывают средства и силы в развитие сельского бизнеса. На наш взгляд, этому способствуют выгодные предложения от кредитующих организаций, и в частности от Сбербанка. Немаловажным фактором является и поддержка муниципалитетов. И на областном, и на муниципальном уровнях действует целый комплекс программ, направленных на смягчение условий погашения банковских кредитов.

- А планируется ли в ближайшее время появление каких-то новых программ для аграриев?

- В скором времени в развитие линейки лизинговых программ мы предложим клиентам малого и микробизнеса долгожданный продукт «Экспресс-лизинг». Для компаний, использующих стандартную систему налогообложения, это позволит существенно облегчить налоговое бремя и в целом дает возможность более выгодных условий для приобретения транспорта и оборудования.

Еще одна особенность «Экспресс-лизинга» заключается в том, что он оформляется по скоринговой системе – то есть клиент получает одобрение в течение трех дней.

В Самарской области начал активно развиваться агропромышленный комплекс, представители малого бизнеса охотнее вкладывают средства и силы в развитие сельского бизнеса

Хочется добавить, что сегодня Сбербанк готов предложить целую линейку лизинговых продуктов: на приобретение автотранспорта, коммерческого автотранспорта, грузового транспорта или специальной техники и оборудования. Программы направлены на содействие в модернизации, обновлении или расширении основных фондов, в том числе и аграрных предприятий. За счет средств «Сбербанк Лизинг», к примеру, заемщик может оплатить до 75% стоимости сельскохозяйственной техники, что может являться выгодным решением для аграриев.

Формируя предложения по лизинговым продуктам, мы стараемся учитывать и совмещать желания клиентов с их финансовыми возможностями, которые, к сожалению, не всегда совпадают. Для клиентов мы предлагаем на выбор две программы: «Лайт», которая позволяет минимизировать первоначальные расходы на приобретение в лизинг имущества, и «Стандарт», которая позволяет минимизировать ежемесячные платежи. Мы надеемся, что наши программы станут прочным фундаментом для развития аграрного бизнеса.

- Какие программы готов предложить Сбербанк для сотрудников компаний, работающих в сфере сельского хозяйства?

- Как показывает статистика, множество работников АПК Самарской области – держатели зарплатных карт Сбербанка. Для таких клиентов мы предоставляем ряд льготных условий: пониженные ставки при кредитовании, рассмотрение заявок по кредитам в кратчайшие сроки, минимальный пакет документов. Помимо этого, мы предоставляем скидки на ипотечные кредиты. Среди работников АПК большой популярностью пользуются кредиты на строительство жилого дома. Кредит может быть выдан на первоначальном этапе строительства дома, процентная ставка от 12,5% сроком до 30 лет и первоначальным взносом от 15%. Для молодых семей с детьми предоставляются

также льготы по программе «Молодая семья» - первоначальный взнос от 10%.

Понимая загруженность работников агропромышленного комплекса, когда у многих нет времени прийти в офис, Сбербанк разработал услугу «Банк на работе», когда менеджер банка приезжает и проводит консультацию по банковским продуктам прямо на рабочем месте. Для представителей АПК это удобно вдвойне, ведь зачастую компании располагаются за территорией города или района.

- Руководство Самарской области делает ставку на развитие сельского хозяйства в регионе. В губернии особенно активно строятся молочные фермы, причем многие из них являются личными подсобными хозяйствами. Готов ли Сбербанк работать с таковыми?

- Готов, и вполне эффективно - мы предлагаем кредитную программу специально для физических лиц, ведущих подсобное хозяйство. Она предоставляется в рамках постановления правительства РФ о возмещении части затрат на уплату процентов по кредиту, полученному гражданами, ведущими личное подсобное хозяйство, за счет предоставленных субсидий. Помимо основных документов, для кредитования заемщику понадобится подтвердить свою деятельность выпиской из хозяйственной книги об учете личного подсобного хозяйства. Кредит предоставляется на срок от двух до пяти лет на сумму до 1 млн рублей и под 14% годовых.

За счет объединения финансовых потоков и единой системы заказа, члены ассоциации добиваются наиболее выгодных цен на комбикорма и сельхозтехнику



ИНТЕРВЬЮ

«АПК Самарской области получит серьезный толчок к развитию»

В НАЧАЛЕ ПРОШЛОГО ГОДА В САМАРСКОЙ ГУБЕРНИИ ПО ИНИЦИАТИВЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И РЯДА КРУПНЕЙШИХ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА БЫЛА СОЗДАНА АССОЦИАЦИЯ МЯСНОЙ И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ (АМПП) САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ. С МОМЕНТА СОЗДАНИЯ АССОЦИАЦИЯ АКТИВНО ПОДКЛЮЧИЛАСЬ К РАБОТЕ ОБЛАСТНОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА ПО РАЗВИТИЮ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА. НАД КАКИМИ ЗАДАЧАМИ РАБОТАЕТ АССОЦИАЦИЯ, К ЧЕМУ СТРЕМИТСЯ? НА ЭТИ ВОПРОСЫ ОТВЕЧАЕТ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ АМПП САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ АНДРЕЙ ЗВЯГИНЦЕВ.

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

ВРЕМЯ ОБЪЕДИНЯТЬСЯ

- Какие цели ставила перед собой Ассоциация мясной и перерабатывающей промышленности Самарской области в момент своего создания? Какова основная цель появления этой организации?

- Сельское хозяйство на сегодняшний день является одной из приоритетных отраслей Самарской области, в него направляются крупные инвестиции, по итогам 2013 года 92% хозяйств нашей губернии стали рентабельными. Так что у наших аграриев, конечно, есть законные поводы для оптимизма. Но существует в АПК губернии и ряд проблем, которые просто необходимо решить для дальнейшего эффективного развития. Как, например, отметил губернатор Самарской области **Николай Меркушкин** на «Неделе мирового агробизнеса в Самаре», острый дефицит кадров в сельском хозяйстве и отсутствие модернизации оборудования приводят к тому, что ощутимая доля производственного сырья отдается на переработку в другие регионы. В то же время многие местные переработчики сельхозпродукции вынуждены

ввозить сырье из других регионов или из-за рубежа. Причем очевидно, и тем и другим нужно налаживать постоянные и взаимовыгодные связи внутри своего региона, создавать единый кластер производства и сбыта сельхозпродукции.

- Какое же решение предлагается АМПП?

- Мы видим решение этой и ряда других проблем в организации бизнес-цепочки, в которой взаимовыгодно объединены все участники процесса производства мясной продукции начиная с поставки племенных животных и системы откорма скота и заканчивая продажей готовой продукции покупателю. Задача АМПП - организовать такую систему отношений, при которой все участники цепочки - животноводческие комплексы, хозяйства и фермеры, мясопереработчики, трейдеры - работают по общему плану в рамках единой системы стандартов. И выполняется эта работа каждым участником рынка в рамках долгосрочных контрактов со своими потребителями и поставщиками, с четким соблюдением условий контрактов с точки зрения сроков, количества и качества. Причем с максимальным вниманием к интересам своего потребителя. На цивилизованном свободном рынке крайне редко бывает так, что производитель может навязывать свои условия потребителям - слишком жесткая конкуренция, слишком много предложений, бизнес, который не прислушивается к покупателям, разорится за считанные месяцы. Поэтому вся цепочка изначально должна быть ориентирована на конечного покупателя, он определяет все! Покупатель диктует условия трейдерам, трейдеры - мясопереработчикам и так далее по всем звеньям.

Преимущества такой системы очевидны. Во-первых, на рынок поставляется товар, полностью соответствующий

требованиям потребителей к ассортименту, объемам, качеству и ценам. Таким образом, местные аграрии при условии совместной работы в рамках ассоциации получают конкурентные преимущества перед внешними участниками рынка уже на первом этапе, ведь внешним крупным игрокам в условиях региональных рынков подстроиться значительно сложнее - чем крупнее производитель, тем он менее гибок и чувствителен к местным особенностям. Во-вторых, система долгосрочных контрактов позволит производителям сельхозсырья прогнозировать свои показатели прибыли, строить долговременные финансовые планы. А значит, иметь возможность обособленно кредитоваться под эти контракты и финансовые показатели, брать оборудование в лизинг, что дает возможность полноценно и планомерно модернизировать производство и повышать эффективность. В-третьих, кооперация и объединение интересов в рамках ассоциации позволит из разрозненных небольших участников рынка создать крупного игрока. Это, кстати, одна из наиболее актуальных и важных причин для объединения. Мы встречались с фермерами-животноводцами из разных районов и практически на каждой встрече всплывали вопросы о том, что с их оборотами невозможно получить приемлемый уровень цен и условия от поставщиков. А за счет объединения финансовых потоков и единой системы заказа через управляющую компанию в рамках АМПП можно добиваться специальных условий и наиболее выгодных цен на те же комбикорма, сельхозтехнику и многое другое. Договариваться с поставщиками, например, об особом составе кормов, наиболее соответствующих местным условиям и потребностям фермеров и хозяйств. Фактически, мы получаем для каждого

участника АМПП возможности крупного бизнеса и не теряем гибкости малого.

ТРИ КИТА

- Расскажите подробнее о концепции трех «К», которая сегодня появляется на слуху в связи с деятельностью ассоциации. В чем ее основной смысл?

- Мы разрабатывали стратегию АМПП для решения серьезных проблем в региональном АПК и в частности в животноводстве. Ведь производство качественного сырья для мясоперерабатывающих предприятий на местном уровне - это ключ к решению всех остальных проблем. Как сформулировал это председатель АМПП **Олег Кузичкин**: «Само животноводство в нашем регионе не может развиваться без трех «К» - коммуникации, квалификации и капитала». Это «три кита», на которые опирается стратегия нашей ассоциации.

Правительство губернии уже инвестировало в самарский АПК в этом году 770 млн рублей, которые пойдут на развитие и модернизацию сельхозпредприятий губернии. Однако для того, чтобы кардинально изменить ситуацию, помимо инвестиций необходимо также защитить интересы местных сельхозпроизводителей и переработчиков на законодательном уровне, обеспечить хозяйства и предприятия АПК квалифицированными кадрами и создать доступные каналы коммуникации между всеми участниками рынка сельхозпродукции. Решение этих задач предлагает наша ассоциация.

КАДРОВЫЙ ГОЛОД МОЖНО УДОВЛЕТВОРИТЬ СООБЩА

- Насколько серьезно сегодня стоит вопрос с кадрами в АПК? Что предлагается для решения данной проблемы?

Если наши законодательские инициативы будут приняты и воплощены в жизнь, это создаст благоприятную правовую основу для развития всего регионального АПК

- В Самарской губернии уже есть положительный опыт стратегического сотрудничества одного из участников АМПП, группы компаний «Фабрика качества», с губернской сельскохозяйственной академией, которая готовит специалистов требуемого уровня под кадровые потребности компании. Однако процесс подготовки молодых аграриев будет более эффективным, если учебные заведения будут иметь дело не с одним предприятием, а с несколькими, объединенными задачами и стандартами ассоциации. В результате это и набор полноценных групп студентов, и выработанная под конкретный заказ сфокусированная учебная программа, и гарантированные стажировки с последующим трудоустройством учащихся. Вся советская система профессионального образования и планирования кадров была построена на этом, я думаю, что если эта технология была эффективной, ее нужно возрождать и активно продвигать.

- Наверное, стоит заниматься не только начальной подготовкой специалистов. В сегодняшнем стремительно меняющемся мире немаловажный момент - это переподготовка кадров и повышение квалификации действующих специалистов. Что вы можете сказать по этому поводу?

- Переподготовка и повышение квалификации тех, кто





Законодательная поддержка производства - это безопасная качественная продукция, создание рабочих мест, это здоровая экономика и развитие региона



СПРАВКА

По данным регионального Минсельхоза, в Самарской области действуют 260 сельскохозяйственных организаций, занимающихся животноводством, 16 племенных хозяйств, 92 семейные фермы на базе КФХ и 248 - на базе ЛПХ (данные 2012 года). Производство скота и птицы на убой в живом весе - около 140 тыс. тонн в год.

В Самарской области осуществляют свою деятельность 209 мясоперерабатывающих предприятий. В том числе 34 колбасных цеха, 5 мясокомбинатов, 4 миникомбината и 164 предприятия по производству мясных полуфабрикатов. К числу крупнейших игроков этого сегмента относят ООО «Фабрика качества» (ассортимент продукции свыше 160 наименований), ООО «Бекон» (ассортиментный ряд составляет 80 наименований продукции) и ОАО «Сызранский мясокомбинат» (ассортимент выпускаемой продукции свыше 100 наименований).

Ассоциация мясной и перерабатывающей промышленности Самарской области была создана в декабре 2012 года при участии министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. Цель работы: объединить производителей мяса, переработчиков и трейдеров, чтобы потребитель получил качественный, конкурентоспособный (в условиях ВТО) продукт местного производства. Ассоциация помогает производителям взаимодействовать с властью, а также отслеживать новые технологии, организывает обучение и обмен опытом с передовыми хозяйствами.

уже активно работает в сфере производства сельскохозяйственной продукции - чрезвычайно важный момент. Фермер или руководитель небольшого животноводческого хозяйства вряд ли сможет пригласить серьезных специалистов, экспертов и преподавателей для обучения персонала. Поездка на семинар или стажировку в Европу, чтобы получить передовой мировой опыт, тоже большинству региональных аграриев не по силам. Однако в рамках АМПП все это выполнимо. Сейчас формируется план обучающих семинаров и конференций, обсуждается ряд предложений по совместной деятельности в этом направлении с министерством сельского хозяйства и продовольствия Самарской области, с руководством сельскохозяйственной академии.

КОММУНИКАЦИИ - ЗАЛОГ КООПЕРАЦИИ

- Одно из трех «К» расширяется как коммуникации. Что скрывается за этим термином? Какой смысл вкладывает ассоциация в это?

- Сегодня большинство наших аграриев, в частности, фермеры, находятся в своего рода изоляции, в информационном вакууме. Зачастую они не знают, где, кому и по каким ценам продавать свою продукцию, что лучше про-

изводить, какие программы господдержки существуют и как эту поддержку можно получить. Поэтому часто становятся жертвами мошенников, теряют деньги и возможности, связываясь с перекупщиками. Мы в ассоциации понимаем, что эффективная система коммуникации выгодна всем, поэтому мы создали удобную площадку для взаимодействия всех участников рынка сельхозпродукции в самом доступном канале коммуникации - в Интернете. Это сайт ассоциации.

- Какие задачи можно будет решать с его помощью?

- С его помощью, во-первых, будет осуществляться информирование участников самарского АПК, причем и крупных сельхозкомплексов, и совсем небольших хозяйств, и даже частных, о программах государственной поддержки доступным языком, с примерами, объяснениями и четкой последовательностью действий, необходимых, чтобы эту поддержку получить. Во-вторых, через систему электронных досок объявлений на сайте сельчане смогут покупать и продавать товары соответствующей направленности, а для оптовиков и крупных поставщиков на сайте будет работать интернет-биржа. В-третьих, там будут публиковаться все главные новости регионального АПК, прогнозы, исследования рынка, мониторинг цен, юридическая помощь, информация о кредитных, лизинговых и страховых программах для сельчан и многое другое.

Мы рассчитываем, что сайт АМПП станет площадкой для общения участников АПК, позволит формировать общественное мнение, доносить до людей в простой форме важную, но достаточно сложную для понимания информацию, выведет взаимодействие участников рынка на принципиально иной уровень, создаст для сельчан новые рынки сбыта.

ЗАКОНЫ ДОЛЖНЫ ЗАЩИЩАТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

- Как выстраивается работа ассоциации с законодателями? Не секрет, что от их работы и взаимодействия с профильными специалистами во многом будет зависеть темп развития отрасли.

- АМПП инициировала принятие нескольких законопроектов на региональном и федеральном уровнях. Для защиты интересов местных сельхозпроизводителей и переработчиков нами было внесено предложение в региональный парламент принять закон «О продовольственной безопасности Самарской области». Для чего это нужно ассоциации? Все это укладывается в те же рамки стратегии АМПП - достижение преимуществ перед крупнейшими зарубежными игроками рынка за счет объединения интересов и ресурсов региональных участников АПК. В рамках единой системы отношений мы сможем полностью контролировать качество продукции, поступающей потребителям, причем этот процесс будет абсолютно прозрачным и для контролирующих органов, и для потребителей. Законодательная поддержка местного производства сегодня - это безопасная качественная продукция для жителей Самарской области, увеличение налоговых поступлений в местный бюджет, создание рабочих мест, это здоровая экономика и развитие региона.

- Расскажите подробнее о разработанных ассоциацией законопроектах для сферы АПК. Насколько они облегчат жизнь работников села?

- У нас уже есть доктрина продовольственной безопасности, принятая правительством РФ. Однако субъектам даны полномочия регулировать правовые вопросы, связанные с региональным аспектом данной

проблемы. Областной закон будет не только стимулировать конкурентоспособность местных производителей, но и позволит лучшим из них участвовать в формировании продовольственного запаса области. Мы обсуждали проект с членами АМПП и пришли к выводу, что региону нужна собственная доктрина, декларирующая принципы политики государства на уровне субъекта, нужны свои контрольные точки оценки.

Вторая инициатива АМПП - проект федерального закона «О развитии экологического сельского хозяйства». Цель закона - стимулировать производство чистых, гарантированно безопасных, свободных от ГМО товаров. Также наша ассоциация разработала предложения и замечания к федеральному закону о маркировке продуктов с использованием ГМО и ГМП. Соответствующий проект стоит в повестке дня весенней сессии Государственной думы.

Если наши законодательские инициативы будут приняты и воплощены в жизнь, это создаст благоприятную правовую основу для развития всего регионального АПК.

Таким образом, решая задачи в одном секторе АПК - в животноводстве и мясоперерабатывающей промышленности, ассоциация своей деятельностью способствует оздоровлению всего регионального сельского хозяйства. Именно поэтому наши инициативы поддерживаются и губернатором, и министерством сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. Работая вместе, мы выведем самарский АПК на такой уровень, где он сможет на равных конкурировать с федеральными и международными игроками рынка.

Именно поэтому наши инициативы поддерживаются и губернатором, и министерством сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. Работая вместе, мы выведем самарский АПК на такой уровень, где он сможет на равных конкурировать с федеральными и международными игроками рынка.

В Самарской губернии уже есть прототипический опыт сотрудничества одного из участников АМПП, группы компаний «Фабрика качества», с губернской сельскохозяйственной академией.



Для того чтобы в Австралии начать заниматься фермерством с нуля, необходимо инвестировать 5 млн долларов в покупку фермы со всем оборудованием



АНАЛИТИКА

«Единственная страна, в которой я бы занялся фермерством, это Россия»

ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО ОБРЕКАЕТ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ АГРОПРОМ НА ЖЕСТКУЮ КОНКУРЕНЦИЮ С ВЕДУЩИМИ МИРОВЫМИ ДЕРЖАВАМИ. ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ РАССЧИТЫВАТЬ НА УСПЕХ В ЭТОЙ БОРЬБЕ, НЕОБХОДИМО КАК СЛЕДУЕТ ИЗУЧИТЬ СВОЕГО ПРОТИВНИКА. СЕГОДНЯ НАШ РАЗГОВОР О ТОМ, КАК УСТРОЕНО СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО АВСТРАЛИИ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

В прошлом номере мы опубликовали беседу с двумя фермерами из американского штата Иллинойс, которые рассказали нам о том, как устроен агробизнес в США, о методах государственной поддержки сельского хозяйства, действующих в этой стране. Наш сегодняшний гость - австралийский фермер Рик Писатуро, занимающийся разведением крупного рогатого скота, в том числе и для поставок в Россию.

Нашего эксперта зовут **Рик Писатуро**, он владеет двумя бизнесами в Австралии: фермой Ярроу Стэйшн и Мандалонг Стадс (программой разведения племенного скота мясных пород быков мандалонгской особой, шароле и тропиканы). Ферма расположена в центральной части штата Новый Южный Уэльс в пригородах города Даббо. Климатические условия там очень сложные. Летом температура колеблется от 45 до 52 Цельсия, а зимой опускается до 10-15 Цельсия, но может опускаться до отрицательных величин - 4-5 градусов.

На ферме площадью 2025 га Рик выращивает на песчаных почвах овес и люцерну, что дает возможность выращивать

В России много очень плодородных земель, хорошие с климатической точки зрения три времени года: весна, лето и осень, но главное - государственная поддержка фермерства

скот без использования высокобелковых кормов, негативно влияющих на здоровье животных. В климате Нового Южного Уэльса собирается один урожай овса в год, а вот люцерна приносит 2-3 урожая в сезон. Урожайность овса в лучшие годы - 18,5 ц/га (последние три года из-за засухи урожая нет совсем, и Рик покупает овес на стороне по 210 долларов за тонну плюс столько же транспортных издержек!!!), а урожайность люцерны сильно варьируется.

Основным местным рынком сбыта породистых животных является Северная Австралия, где климат намного сложнее, а главное - хуже доступ к водным ресурсам. Отличительной особенностью породы тропикана является устойчивость к клещам, а мандалонгов - способность выдерживать низкие зимние температуры, что особенно подходит для условий России, с которой у фермы Рика есть договор на поставку животных в течение 10 лет.

В племенном стаде Рика на одного быка приходится 35 коров, что позволяет держать ситуацию под полным контролем. Быки, идущие на продажу, проходят поголовную проверку качества семени, так как продается не бычок, а именно производитель. На данном этапе поголовье племенного скота составляет 2000 голов. На ферме также имеются лошади породы Американская верховая собственного разведения, использующиеся для выпаса стада.

Ферма основана отцом Рика Риком Писатуро-старшим в 1958 году. Сейчас на ней работает второе поколение фермеров: наш эксперт Рик Писатуро-младший, его жена **Виктория** и лишь один наемный работник. «Первоначально ферма отца располагалась близко к центру Сиднея. Подобное расположение земли привело к ее переклассифика-

ции из сельскохозяйственного назначения в промышленное, что, в свою очередь, привело к увеличению стоимости земли в 100 раз! Было бы странно продолжать заниматься фермерством в центре города, - говорит Рик Писатуро-младший, - земли были проданы и куплены там, где они есть сейчас».

Стоимость машин и оборудования, занятых на ферме Рика, составляет 2,5 миллиона долларов США. В собственности находятся: двухъярусная скотовозка Scania (машине 3 года, стоимость - 0,5 млн долларов), 3 трактора New Holland (машин по 4 года, стоимость каждого - 170 тыс. долларов), 2 комбайна (старые модели, стоимость аналогичного нового - около 300 тыс. долларов), 4 колесных мотобайка фирмы Honda (по 16 тыс. долларов), 2 грузовых 2-тонных Toyota Land Cruiser (стоимость каждой - 75 тыс. долларов), 7 силосных зернохранилищ (стоимость подсчитать сложно). Важно подчеркнуть, что все перечисленное оборудование и машины находятся в собственности Рика и не были куплены в кредит или на условиях лизинга. «Для того, чтобы начать с нуля, в Австралии необходимо инвестировать 5 млн долларов, чтобы купить ферму со всем оборудованием, и это позволит выйти на средний доход по стране. Если же есть желание зарабатывать выше среднего по стране дохода, то придется потратить около 10 млн долларов». Срок окупаемости подобных инвестиций, по словам Рика, «пожизненный». Ферма в Австралии сейчас приносит в среднем 5-7% в год на вложенные инвестиции.

ИЗМЕНЕНИЯ ДЕЛОВОЙ СРЕДЫ

За последние пять-семь лет сильно упала цена продажи конечного продукта - 1 килограмма говядины. Фермеры

сегодня получают такой же доход, как пять-семь лет тому назад, а издержки возросли в три раза. Чтобы фермер мог оставаться в бизнесе, он должен либо пытаться купить больше земли, чтобы увеличить размер своего бизнеса и заработать на объеме производства, либо снизить издержки. Земли в Австралии достаточно, и она находится в свободной продаже, но далеко не все могут позволить себе ее купить, а кредиты даются под 8-9% годовых. И если вспомнить, что ферма приносит 5-7% прибыли, то при таких процентных ставках за кредит бизнес становится нереальным.

«Пять лет тому назад у меня было больше земли в собственности. Но цены на землю поднялись в 2 раза, я воспользовался рынком и продал часть земли, чтобы зафиксировать прибыль. Причиной резкого повышения цен стала сложившаяся на рынке ситуация недооценки земли именно в нашем регионе. В результате в наш регион пришли инвесторы, и цена резко подскочила».

ФЕРМЕРСКИЙ БИЗНЕС ПО-АВСТРАЛИЙСКИ

Два фактора оказывают на бизнес самое сильное влияние: политика и погодные условия.

«Если бы наше правительство, - говорит Рик, - предложило субсидии сельскому хозяйству это бы позитивно повлияло на прибыльность нашего бизнеса. С другой стороны, политика еще и означает, например, тот факт, что Австралия, равно как и США, была вытеснена с российского рынка замороженной и охлажденной говядины в связи с другими стандартами на мясо. Мое личное мнение, что это правильная мера защиты своего рынка и российское правительство сделало абсолютно верный шаг. Благодаря деятельности надзорных органов

Россия импортирует чистую говядину. Но снижение спроса на конечную продукцию со стороны других стран означает снижение спроса внутри самой Австралии на нашу продукцию, что приводит к снижению закупочных цен. Однако в настоящий момент наблюдается очень высокий спрос на говядину со стороны Китая, но наши производственные возможности ограничены, и мы не можем полностью удовлетворить растущий спрос в связи с медленным ростом предложения на рынке».

С точки зрения второго фактора - большой проблемой для Австралии являются очень сильные засухи последних лет. За последние десять лет наблюдается стабильное снижение уровня осадков по всей Австралии. В настоящее время дождь не выпал во многих частях Австралии более года. В результате не хватает воды на поверхности для питья коровам, не вырастает то, что коровы могут есть, фермеры вынуждены стрелять скот, так как в связи с большой территорией Австралии перевозка на столь большие расстояния что воды, что еды означает намного большие издержки, чем животное может принести, если выживет и будет продано. Печально про это говорить, но на ряде ферм ситуация была столь сложной за последние несколько лет, что люди покинули жизнь самоубийством. «Я также был вынужден избавиться от части стада, и это не единицы, а весьма ощутимый процент поголовья».

ГОСПОДДЕРЖКУ ПОЧТИ НЕ ВИДНО

«Если бы мне сейчас было 25 лет, то я бы потратил 2 года, чтобы выучить русский язык, 1 год на то, чтобы изучить основы законодательства, и единственная страна, в которой я бы занялся фермерством, - это





Поголовье КРС в Австралии составляет 24 млн голов, в результате австралийский фермер производит очень много продукции по очень низким ценам

АНАЛИТИКА



дукцию, а берет те, которые диктует рынок. Единственный способ увеличить прибыль в подобной ситуации - снизить издержки».

Важной проблемой является большая разница в зарплатах в сельском хозяйстве и в горнодобывающей промышленности, которая в последние годы на подъеме в Австралии. Рабочим на шахтах платят от 100 до 150 тыс. австралийских долларов в год. Фермеры могут позволить себе платить своим сотрудникам не более 35000 в год. Поэтому при наличии госсубсидий можно не только улучшить производство, но и расширить свой бизнес, и привлечь новые технологии и производства. «Без субсидий мы себе этого позволить не можем».

«В случае появления субсидий система нулевой обработки почвы стала бы первой внедренной технологией. Она подразумевает обработку почвы только от сорняков, посадку семян и снятие урожая. Это экономит затраты на вспашку, затраты на амортизацию машин и оборудования, на заработную плату. При тех же закупочных ценах на конечную продукцию я смогу получить больше прибыли».

Важно помнить, что единственный наемный работник Рика загружен на 100%, и любые изменения в бизнесе будут требовать новых рабочих рук. Поэтому основная цель получения госсубсидий - это получение возможности снизить издержки и начать производить больше».

МОИ РЕСУРСЫ

«Каждая географическая территория имеет ресурсы, пригодные для определенных видов деятельности. В сельском хозяйстве, очевидно, важно наличие почвенных вод, определенного грунта, наличия трудовых ресурсов (чтобы, например, собирать ручную апельсины на плантации). В моем регионе нет воды, нет человеческих ресурсов и очень своеобразная почва. Такие условия подходят для рискованного земледелия (пшеница или ячмень), а также для разведения крупного и мелкого скота. Земледельцы в нашем районе могут получать один приличный урожай в пять лет, а в другие годы сталкиваться с природными катаклизмами. В итоге при расчете на пять лет получается нулевая рентабельность».

ВЗАИМООТНОШЕНИЯ С РОССИЕЙ

В 1978 году советское правительство решило послать на зарубежные стажировки профессоров из университетов всей страны по всему земному шару, чтобы научиться самым передовым технологиям сельского хозяйства. Основная цель была - улучшить продовольственную безопасность СССР. Профессор **Алексей Васильевич Черкаев** посетил три разные страны, исследуя вопросы мясного КРС. Одной из стран в его списке была Австралия. Там он познакомился с отцом Рика, который продал Советскому Союзу семя, эмбрионы и живой скот австралийских пород КРС, а в качестве платежей на австралийскую ферму были поставлены 5 единиц сельскохозяйственной техники белорусского производ-

ства. «Кстати, это были очень хорошие тракторы, - говорит Рик Писатуро-младший, - в те годы я был молод и стал мечтать посетить Россию, увидеть ваш снег и австралийский скот на ваших лугах».

Однако очень скоро советское правительство изменило приоритеты развития с мясного скотоводства на молочное. «Насколько я понимаю, этот приоритет сохраняется в настоящее время. Однако в последние годы как часть программы продовольственной безопасности опять стало развиваться мясное скотоводство. Поэтому через профессора Черкаева 5 лет тому назад я познакомился с фермером из России, отсюда, из Борского района Самарской области. Российский фермер приехал к нам, увидел наш бизнес и захотел создать племенное стадо у себя в России. Нашим главным условием было соблюдать технологии содержания и выращивания животных. Мы нашли полное взаимопонимание. Результаты просто прекрасные. Я не собираюсь находить других партнеров в России. Мы стабильно движемся к цели - начать продажу племенного скота мандалонгской породы по России с целью создания ферм второго поколения. И только после этого мы сможем выйти на главную цель - производство продуктов питания».

БЛИЖАЙШАЯ ПЕРСПЕКТИВА

«Ожидания скорее негативные. Будут продолжать расти издержки. Косвенные в основном: страховки (оборудование, машины и т.п.), налоги на автомобили. Дизельное топливо мне обходится в 1,70 австралийских долларов (53 руб./л). Важно учитывать размер Австралии и, как следствие, высокие издержки на перемещение скота, например, в убойный цех или покателю. Видимо, поэтому единственный вид доступных мне субсидий - субсидии на топливо - около 10 центов на литр. Немного, но лучше, чем ничего». Чтобы понимать масштаб возможных издержек, отдаленное место расположения фермы для Рика означает поездку в 160 км туда и обратно только за тем, чтобы купить продукты в магазине».

«Также я ожидаю, что в ближайшие годы упадет зависимость от искусственных удобрений, так как их удорожание напрямую связано с рынком нефти и плохо сказывается на экономике нашего бизнеса. Фермерам придется перейти на другие принципы построения бизнеса: использование бобовых культур для насыщения почвы естественным азотом, использование компостов, последних достижений науки использования червей для улучшения микробиологии почвы, т.е. натуральные способы улучшения условий. Будут использованы новые адаптированные к нашему климату семена, а не те, что уже используются несколько сотен лет. Важно понимать, что стоимость внедрения этих технологий будет высокая, но они позволят снизить издержки на единицу продукции в будущем. Наша задача - получать в среднем, может быть, и меньший урожай, но зато со 100% гарантией. Используемые сейчас технологии ничего такого даже не обещают».

Фермеры являются крупнейшими землевладельцами в Австралии, будучи меньшинством населения. Как следствие, политические партии не обращают на них никакого внимания

Россия. Причин несколько: в России прекрасная земля, большой процент очень плодородных земель, очень хорошие с климатической точки зрения три времени года: весна, лето и осень. Но главное - ваше правительство занимается государственной поддержкой фермерства. Каждая страна нуждается в продовольственной безопасности. Когда у людей есть еда, они никогда не пойдут на драматичные меры. Австралия - одна из немногих стран, где сельское хозяйство на 100% не субсидируется. Российское правительство понимает, что у каждой семьи должна быть еда на семейном столе, а наше правительство этого не понимает».

Объяснение подобной ситуации на самом деле достаточно простое. Сельское население в Австралии - это очень небольшой процент населения (около 11%. - Прим. автора). Фермеры являются крупнейшими землевладельцами в Австралии, будучи меньшинством насе-

ния. Как следствие - политические партии не очень обращают на фермеров внимание. В Австралии субсидируются промышленные производства там, где можно получить го- лоса городского населения, а фермерство оказывается без внимания и без субсидий.

Такому отношению к фермерству есть свои исторические причины. Все страны мира проходили через эпоху плохого снабжения едой и даже голода, все, кроме Австралии. Австралия - молодая страна, намного моложе большинства стран мира, там не было королей и царей, которые грабили бы своих подданных, лишая их последнего куса хлеба. «В моей стране такого никогда не происходило, чтобы дети сидели голодными и массово умирали от голода. Поэтому исторически такая деятельность правительства, как «продовольственная безопасность страны», никогда не была важным приоритетом. В отличие от многих других стран мира: Китая, России, например. Я могу взять любую газету в Китае или в России, и я найду статью, посвященную вопросам важности обеспечения продовольственной безопасности страны. Все политики в таких странах говорят об одном и том же: продовольствие, забота об АПК страны, улучшение качества производимых продуктов питания. Да, часто что-то идет не так. Кто-

то может провороваться, кто-то что-то сделать не так, но направление политики очевидно - продовольствие. В Австралии ситуация немного другая: еда очень высокого качества, фермеры нацелены на долгосрочную защиту своих земельных угодий. Мы, фермеры Австралии, считаем себя не столько собственниками земли, сколько ее опекунами для будущих поколений австралийцев! Но все это не означает, что фермерам в Австралии легко живется».

При всем при этом Австралия - чистый экспортер продовольствия. Небольшое население (23,1 млн чел. - только 55 место в мире), гигантская территория (7,7 млн кв. км - 6 место в мире, 6% которых обрабатываются, 1,8 га пашни на душу населения - 1 место в мире), поголовье КРС 24 млн голов - больше, чем самих австралийцев. В результате австралийский фермер производит очень много продукции по очень низким ценам. Основная проблема - это такой же диспаритет цен, как в России. Резкое подорожание всех ресурсов производства (на 150% за 10 лет), а закупочные цены на конечную продукцию держатся на одном уровне».

«Я буду счастлив получить уровень государственной поддержки, как в среднем ее получает фермер в любой другой стране мира. Не надо ни больше, ни меньше. Наше правительство должно обеспечить поддержку не меньше, чем американское поддерживает фермеров в Америке, а российское - в России. Если австралийское правительство предложит господдержку сельского хозяйства, то большинство фермеров начнут внедрять новые технологии быстрее! Результатом станет продукция более высокого качества, снижение издержек производства. Важно помнить, что любой фермер не назначает цены на про-

АПК Австралии в цифрах и фактах

23,1 млн чел. (2014) НАСЕЛЕНИЕ АВСТРАЛИИ	24 млн голов (2010) МЯСНОЕ КРС (ГОЛОВ ВСЕГО)	18 879 000 голов (2012) ЗАБИТО ОВЕЦ НА МЯСО
3% ОТ ВВП СТРАНЫ - АПК (СЫРЬЕ)	2,5 млн голов (2010) МОЛОЧНОЕ КРС (ГОЛОВ ВСЕГО)	9,45 млрд литров (2012) МОЛОКО
12% ОТ ВВП СТРАНЫ - АПК (ПОСЛЕ ПЕРЕРАБОТКИ)	68 млн голов (2010) ОВЦЫ (ГОЛОВ ВСЕГО)	2,968 млрд шт. (2012) ЯЙЦА
60% ЭКСПОРТ АПК	7 873 000 голов (2012) ЗАБИТО БЫЧКОВ НА МЯСО	

ИСТОЧНИК: СОБИНФО



АНАЛИТИКА

Перспективы развития

ГЛАВА МУНИЦИПАЛИТЕТА И РУКОВОДИТЕЛИ НАИБОЛЕЕ УСПЕШНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РАССКАЗАЛИ О СЕГОДНЯШНЕМ СОСТОЯНИИ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РАЙОНА, ПЛАНАХ И ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ



АНАТОЛИЙ КИРИЛЛОВ,
ГЛАВА МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА
ШЕНТАЛИНСКИЙ:

- На протяжении пяти последних лет государственная и региональная поддержка района постоянно растет. Если в 2009 году она составила 19 млн рублей, в 2010-м - 38 млн, в 2011-м - 56 млн, в 2012-м - 58 млн, то в прошлом году из федерального и областного бюджетов получено уже 76 млн рублей и еще на 40 млн выданы стимулирующие выплаты за производство сельхозпродукции. Эти выплаты поступили в район благодаря тому, что мы выполнили поставленные министерством задачи - увеличили производство мяса и молока, собрали 46,3 тысячи тонн зерна. В этом году план по валовому сбору зерна доведен до 50 тысяч тонн.



ВАСИЛИЙ МИХАНЬКОВ,
УПРАВЛЯЮЩИЙ ООО «КУТУЗОВСКОЕ»:

- У нашего предприятия проблем с кадрами нет. Молодые агрономы и экономисты приходят из вузов, механизаторы и повара - из профтехучилища. Получают хорошую, по меркам села, зарплату. Многие из сотрудников, что работают сейчас в «Кутузовском», вернулись в родные села с заработков на Севере, из Татарии. Рабочая сила здесь есть, ее нужно только заинтересовать оплатой труда, помощью в виде предоставления фуража, сена, соломы для их подсобных участков. Мы тесно сотрудничаем с местным профессиональным училищем, студенты которого проходят у нас практику, а после окончания учебы остаются работать. И ребята эти очень смысленные. Только вот в ПУ нужно учить их работать на современной импортной технике, которой в училищах пока нет. И если из каждых 10 выпускников «на земле» останутся хотя бы двое - это уже будет хорошо.



ФАНИЛЬ ЯВБАСАРОВ,
УПРАВЛЯЮЩИЙ ООО «КАРАБИКУЛОВО»:

- В настоящее время мы занимаемся укрупнением имеющегося у нас стада молочного КРС черно-пестрой голштинизированной породы. Закупаем сейчас племенной скот в Безенчук с целью увеличения продуктивности и повышения надоев. Хотелось бы еще увеличить поголовье, но для этого у нас пока недостаточно площадей для выпаса этого скота и выращивания дополнительного объема кормовых культур. Брать в аренду свободные земли на юге Шенталинского района, в 40 километрах от наших коровников - слишком далеко. Ведем переговоры с пайщиками, чьи угодья расположены ближе, но пока безрезультатно. Также мы продолжаем расширять ферму. В прошлом году построили еще один новый коровник, в текущем планируем достроить родильное отделение на 45 коров и 220 голов молодняка.



ВЛАДИМИР ЧУПАХИН,
РУКОВОДИТЕЛЬ КРЕСТЬЯНСКО-
ФЕРМЕРСКОГО ХОЗЯЙСТВА:

- В этом году мы собираемся серьезно заниматься в хозяйстве и молочным животноводством. Им сейчас заниматься более выгодно, так как цены на молоко достаточно высокие, а с реализацией мясного поголовья постоянно возникают проблемы из-за того, что закупщики готовы брать мясо только по очень низким ценам. В прошлом году нам удалось реализовать в Казань и Пензу 102 тонны мяса в живом весе на 3,5 млн рублей. Это невысокая цена, учитывая отменное качество так называемого мраморного мяса. Кроме того, с 1 января 2014 года снизилась субсидия при получении приплода мясного скота - с 7000 рублей за голову до 3500 рублей. Поэтому мы хоть и продолжим выращивать мясной КРС породы казахская белологовая, но больший упор будем делать на разведение скота мясо-молочной симментальской породы.



МАРИЯ ШУРКИНА,
ДИРЕКТОР ШЕНТАЛИНСКОГО РАЙПО:

- Шенталинское Райпо строит свою работу на основе программы «Развитие сельскохозяйственной и потребительской кооперации в Самарской области на 2013-2020 годы», тем самым внося посильный вклад в реализацию государственной аграрной политики, направленной на устойчивое развитие сельского хозяйства и обеспечение населения губернии продовольственными товарами, производимыми на территории нашей области. Приоритетом в работе Райпо также является социальная направленность, то есть удовлетворение потребностей сельского населения в товарах и услугах, развитие собственного производства, создание новых рабочих мест. Так, в системе Райпо, охватывающей торговлю, производство, заготовительную деятельность, общественное питание и сферу услуг, сейчас работает 146 шенталинцев.

Шенталинцы готовы к началу весенних полевых работ

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

ВСЕ АГРАРНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ШЕНТАЛИНСКОГО РАЙОНА АКТИВНО ГОТОВЯТСЯ К ВЕСЕННИМ ПОЛЕВЫМ РАБОТАМ. ОДНИ УЖЕ ВЫГНАЛИ ТЕХНИКУ НА БОРОНОВАНИЕ, ДРУГИМ ЕЩЕ ПРЕДСТОИТ ОЧИСТИТЬ ПОЛЯ ОТ ПРОШЛОГОДНЕГО УРОЖАЯ. В ЧИСЛЕ ПЕРВЫХ - САМЫЕ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ХОЗЯЙСТВА МУНИЦИПАЛИТЕТА.

МОЛОЧНОЕ «КУТУЗОВСКОЕ»

ООО «Кутузовское», обрабатывая четверть посевных площадей Шенталинского района, является самым крупным и успешным аграрным предприятием муниципалитета. В его распоряжении находится около 15 тысяч гектаров сельскохозяйственных угодий. Несмотря на то, что учредители ООО из Ульяновской области, его основное производство находится в девяти селах Шенталинского района.

В настоящее время «Кутузовское», основными видами деятельности которого являются растениеводство и молочное животноводство, располагает 1367 головами КРС, из которых 434 - коровы. Надой на одну фуражную корову в прошлом году составил 5147 кг. У предприятия имеются два коровника, два доильных зала со всем необходимым технологическим оборудованием, телятник-профилакторий, родильное отделение, отделение для сухостоя и для раздоя первотелок.

Предприятие постоянно расширяет производство и в этом году подало заявку на включение в областную программу «100 ферм». В рамках этой программы планируется реконструкция заброшенного коровника в селе Четырла. С целью наращивания объемов выпуска молока «Кутузовское» планирует довести число дойных коров до 1100-1300 голов.

«Кутузовское» можно назвать уникальным сельскохозяйственным предприятием в плане обеспечения кадрами. Когда руководители других хозяйств в один голос твердят, что рабочей силы нет и найти ее очень сложно, управляющий ООО «Кутузовское» **Василий Миханьков** разводит руками и говорит, что у них вакансий нет. В хозяйстве сейчас работает 99 человек, и много молодежи.

Механизаторы в основном в возрасте 25-40 лет.

«Хотелось бы, чтобы налоговики к аграриям изменили свое отношение, - говорит о наблевшем Василии Миханьков. - Мы столько целины в районе подняли, сотне человек предоставили возможность работать на родной земле. А нас проверяли в течение года, и теперь мы будем с ними судиться, так как не со всеми выписанными на несколько миллионов рублей штрафами согласны. От лица всех аграриев скажу, что налоговую политику в сельском хозяйстве, если мы хотим, чтобы оно развивалось, нужно менять. Разве можно нас приравнять к нефтяникам и энергетикам? А налоговое законодательство приравнивает».

Кадры в сельском хозяйстве - это огромная проблема всей страны. Предоставлением готового жилья нам удается хотя бы единицы специалистов удерживать на селе и своем предприятии

ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЕ «КАРАБИКУЛОВО»

Одно из самых рентабельных аграрных предприятий Шенталинского района - ООО «Карабикулово». Хозяйство занимается не только растениеводством, выращиванием скота и производством молока, но и полной переработкой полученного урожая и молока. Населению реализуются хлеб, мука, гороховая, пшеничная, перловая, ячневая и манная крупы, пастеризованное молоко в пакетах, ряженка, йогуртовый напиток, сметана и творог.

В прошлом году хозяйство на 9% увеличило производство молока и мяса. В хозяйстве насчитывается 601 голова КРС, в том числе 224 коровы. В этом году планируется увеличить стадо за счет приобретения племенного скота молочной черно-пестрой голштинизированной породы. Ежегодно на протяжении трех последних лет предприятие вводит в эксплуатацию новые коровники. В настоящее время достраивается родильное отделение.

Основная задача в растениеводстве, которую ставит перед собой «Карабикулово», - получение более высоких и стабильных урожаев зерновых и кормовых культур. В прошлом году валовой сбор зерна составил более 4000 тонн, что позволило полностью обеспечить себя кондиционными семенами на предстоящий сезон, фуражом для скота и зерном для переработки и выпечки хлеба.

За последние четыре года предприятие приобрело новую сельскохозяйственную технику почти на 40 млн рублей. Среди новых агрегатов на поля «Карабикулово» выходят трактор зерноуборочный комбайн марки NEW HOLLAND, кормоуборочный комбайн JAGUAR 870, посевной комплекс «Агратор - 9,5» и другая сельскохозяйственная техника.




С целью удержания молодых кадров на предприятии ООО «Карабикулово» строит жилье для своих сотрудников. За три последних года возведено четыре двухквартирных и два одноквартирных дома. «Кадры в сельском хозяйстве - это огромная проблема всей страны, - считает Фаниль Явбасаров, управляющий ООО «Карабикулово». - К сожалению, современная молодежь предпочитает получать 10-15 тысяч рублей и жить в городе, а не за те же деньги трудиться на земле. Предоставлением готового жилья нам удается хотя бы единицы специалистов».



Фермеры применяют интенсивное доращивание и откорм молодняка для получения высококачественной говядины - мраморного мяса



**СТРУКТУРА ПОСЕВНЫХ ПЛОЩАДЕЙ
В ШЕНТАЛИНСКОМ РАЙОНЕ**

ОЗИМЫЕ ЗЕРНОВЫЕ КУЛЬТУРЫ -	7842 ГА	
ЯРОВЫЕ ЗЕРНОВЫЕ КУЛЬТУРЫ -	20 388 ГА	
ТЕХНИЧЕСКИЕ КУЛЬТУРЫ -	7207 ГА	
КОРМОВЫЕ КУЛЬТУРЫ -	3341 ГА	

ИСТОЧНИК: СОБИНОФ

удерживать на селе и своем предприятии».

«МРАМОРНОЕ» КФХ

Владимир Чупахин - один из самых опытных фермеров в Шенталинском районе. Свое хозяйство он развивает с 1992 года. На собственные средства он построил три коровника, сенохранилище на 2500 тонн, овощехранилище на 600 тонн, приобрел технику для заготовки кормов.

«Это очень значительная поддержка потребительской кооперации. Именно благодаря субсидированию мы существенно обновили материально-техническую базу»

В настоящее время в распоряжении КФХ Чупахина находится 1230 гектаров пашни, 878 из которых засеяны многолетними травами. В коровниках хозяйства находятся 720 голов КРС казахской белой породы, в том числе 361 корова.

В прошлом году фермер реализовал 102 тонны мяса в живом весе, а за первый квартал текущего года - еще 24 тонны.

В основе технологии мясного скотоводства, которую применяет Владимир Чупахин в своем хозяйстве, лежит организация воспроизводства и выращивания телят по системе «корова-теленочек» до восьмимесячного возраста. Затем применяют интенсивное доращивание и откорм молодняка для получения высококачественной говядины - мраморного мяса.

Для дальнейшего увеличения производства Владимир Чупахин приобрел на собственные средства коровники в селе Тимашево, провел капитальный ремонт, полностью подготовив помещения для содержания скота. Планирует довести поголовье мясного скота до 1000 голов и реализовывать ежегодно 180 тонн мяса в живом весе. Кроме того, хозяйство расширяет сферу своей деятельности и приступает к более выгодному в настоящее время молочному животноводству.

МНОГООТРАСЛЕВОЕ РАЙПО

Губернатор **Николай Меркушкин** не устает повторять, что Самарская область должна сама себя кормить. Реализация этой государственной политики, направленной на обеспечение населения продовольственными товарами, произведенными на территории губернии, своей деятельностью способствуют предприятия

потребительской кооперации. В частности, Шенталинское Райпо.

Райпо представляет собой многоотраслевую систему, в функции которой входит торговая, производственная и заготовительная деятельность, общественное питание и сфера услуг. Предприятие постоянно развивается. Так, только в прошлом году был открыт колбасный цех, обновлено оборудование в местах общественного питания и на хлебозаводе, открыт буфет с горячим питанием в медицинском училище. Недавно приобретен новый автомобиль для развоза хлеба.

Продукция Райпо пользуется популярностью у сельчан, причем не только Шенталинского, но и соседних районов. Привлекает покупателя огромный выбор, ведь только хлебобулочных изделий Райпо выпускает 45 наименований. Широкий ассортимент и мясных полуфабрикатов, и колбас.

Много планов по развитию предприятия и на текущий год. В соответствии с новыми нормами Роспотребнадзора необходимо привести мясной цех, который будет отремонтирован. Для хлебозавода собираются приобрести тестомесильный аппарат с опрокидывателем за 1,5 млн рублей, для мясного производства - шоковую заморозку дляпельменей.

За последние 4 года у населения было закуплено сельскохозяйственной продукции на 12,7 млн рублей. За это время в виде субсидий из областного бюджета поступило почти 4,7 млн рублей. «Это очень значительная поддержка потребительской кооперации, - констатирует директор Шенталинского Райпо **Мария Шуркина**. - Именно благодаря субсидированию мы существенно обновили материально-техническую базу всех отраслей деятельности».

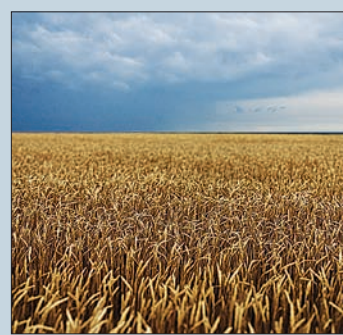


РАСТУТ КРЕСТЬЯНСКО-ФЕРМЕРСКИЕ ХОЗЯЙСТВА

В сельскохозяйственном производстве Шенталинского района находится 84,1 тысячи гектаров земли. В их числе 65,9 тысячи гектаров пашни, 17,8 тысячи гектаров пастбищ, 400 гектаров сенокосов.

Аграрное производство на текущий момент представлено 15 предприятиями, 15 крестьянско-фермерскими хозяйствами (КФХ) и 17 индивидуальными предпринимателями. «За последние два года в районе значительно увеличилось число именно КФХ - предприятий, которым сейчас создаются самые благоприятные условия для развития, - констатирует **Анатолий Кириллов**. - За 2012-2013 годы у нас открылось шесть КФХ, что позволило увеличить и поголовье скота, и создать дополнительные рабочие места для сельчан. В текущем году создаются еще три КФХ, которые подадут заявки на получение областных грантов на развитие в размере 1,5 млн рублей».

Планируется, что в 2014 году с 7,6% до 10-12% вырастет площадь земель, засеянных элитными семенами. Их уже приобрели ООО «Карабикулово» (по 20 тонн яровой пшеницы и ячменя), КФХ Абусайтова (20 тонн яровой пшеницы) и КФХ Громова (20 тонн ячменя).



НУЖНА НОВАЯ ТЕХНИКА

В уборочную кампанию прошлого года с Шенталинским районом, как и с некоторыми другими, злую шутку сыграла погода. Из-за постоянных дождей в оптимальные сроки - за две недели - убрать весь урожай не успели. 4000 гектаров, засеянных компанией «Био-тон» подсолнечником, остаются необранными по сей день. Таким образом, полевые работы в

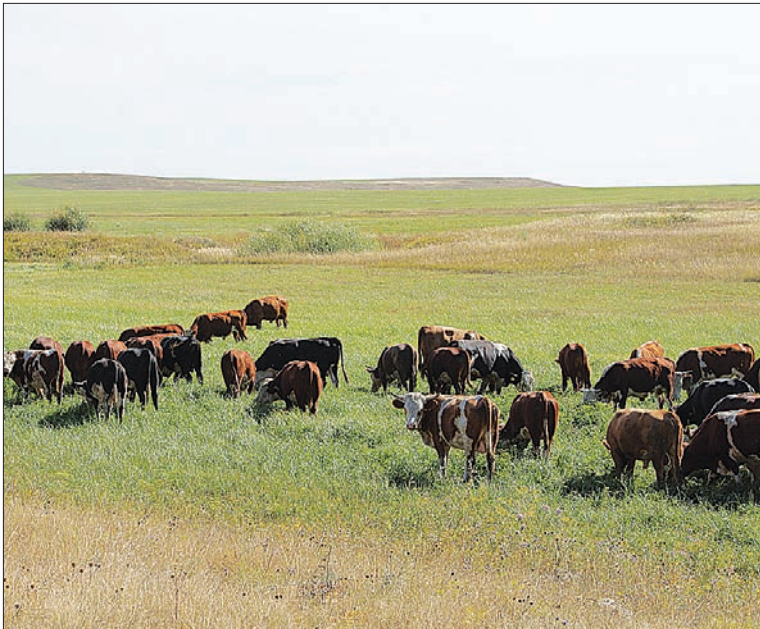
районе начнутся с уборки. И хотя урожай семечек соберут весной, и предприятию не придется тратиться на их сушку, обработку и хранение, он будет минимум в два раза меньше того, что можно было получить осенью до дождей. Поэтому в предстоящем аграрном сезоне в Шенталинском районе перед сельхозпроизводителями ставится задача увеличения парка уборочной техники. За три-четыре года он должен увеличиться в два раза. Только ООО «Кутузовское» в этом году намерено приобрести сразу 10 немецких комбайнов CLAAS, переговоры о поставках которых уже ведутся. Пополнить парк техники новым зерноуборочным комбайном планирует и ООО «Карабикулово», и другие аграрные предприятия района.

Площадь сельхозугодий Пестравского района составляет 174,4 тыс. га, в том числе 142,18 тыс. га занимает пашня, из них обрабатывается 128,3 тыс. га



БИЗНЕС

ИНТЕРВЬЮ



Искусство малых форм

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Ведущей отраслью экономики Пестравского района является сельское хозяйство, в котором занято 13 сельскохозяйственных предприятий, 36 крестьянско-фермерских хозяйств и почти 7 тысяч личных подсобных хозяйств.



у него 4 комбайна и 10 тракторов.

Одним словом, растениеводческое направление в КФХ уже встало на ноги. Поставленные задачи по нормам урожайности для зерновых и озимых культур - 15 ц/га и 20 ц/га - фермера не пугают. По его оценке, это вполне достижимо - не подвела бы погода.

С животноводческим направлением все немного сложнее. При этом Сергей Куркин уверен, что именно частная инициатива способна вернуть былую славу животноводству Поволжья.

Согласны с этим и в районной администрации. «Основным фактором положительной динамики увеличения поголовья крупного рогатого скота является предоставление субсидий гражданам, ведущим личное подсобное хозяйство на территории Самарской области, в целях возмещения затрат в связи с производством сельскохозяйственной продукции в части расходов на содержание крупного рогатого скота», - отмечается в докладе главы Пестравского района **Александра Любаева**, размещенном на официальном сайте районной администрации.

Впрочем, субсидий, по мнению Сергея Куркина, недостаточно. «Дело в том, что строить бизнес по мясному животноводству довольно непросто, - говорит он. - Прибыль тут весьма отсроченная, а инвестиции нужны сегодня». По мнению фермера, не помешала бы поддержка государства в плане строительства необходимых для содержания КРС помещений.

Крестьянско-фермерское хозяйство Сергея Куркина занимается растениеводством. В общей сложности сегодня хозяйство обрабатывает 2500 га, засеивает пшеницу, ячмень, овес, подсолнух

СПРАВКА

Площадь сельхозугодий Пестравского района Самарской области составляет 174,4 тыс. га, в том числе 142,18 тыс. га занимает пашня, из них обрабатывается 120,4 тыс. га. В 2012 году площадь обрабатываемой пашни увеличилась до 128,3 тыс. га за счет ввода в оборот ранее не обрабатываемой пашни - 5352 га.

«Запланированный уровень урожайности мы получим»

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Несмотря на все сложности, связанные с рискованными погодными условиями и непростой финансовой ситуацией в отрасли, самарские аграрии смотрят в будущее с уверенностью. Единственное, о чем они просят - гарантированный уровень цен на свою продукцию. Об этом редакции рассказал глава крестьянско-фермерского хозяйства Вячеслав Митусов.

- Для начала расскажите немного о своем хозяйстве.

- Я индивидуальный предприниматель, глава крестьянско-фермерского хозяйства (КФХ). Образовано это хозяйство было в конце 2007 года, с весны 2008 года мы начали работать. Основным направлением нашей деятельности является растениеводство. Выращиваем зерновые и различные культуры - подсолнечник.

Сотрудников - двое. И я сам работаю. В основном - сезонная работа. Но и зимой не сидим без дела. Третий год подряд на зимний период мы заключаем договор с администрацией - очищаем от снега и мусора улицы. Тракторы есть, навешиваем необходимое оборудование - и вперед.

- Выбор культур на чем основывали?

- На подсолнечник сейчас многие ставку делают. Это основная культура, на нее и сбыт надежный, и технология отработана. Мы также сеем и овес, и ячмень, и просо, и озимые культуры, но это более сложный процесс. В среднем у меня по 60 га на каждую культуру, только подсолнечник сею на площади побольше - в районе 150 га. Всего у меня в обработке 570 га.

- Каков основной рынок сбыта?

- Часть урожая зерновых культур сдаем на элеватор, но большую часть продукции покупают местные жители. А подсолнечник полностью идет на элеватор. У нас же село, это не город. Меня все знают, мы сеем, убираем, мне уже люди заказывают конкретные объемы тех или иных культур.



- Каковы основные проблемы вашего бизнеса?

- Наша отрасль в принципе непростая. И как у всех, одна ключевая проблема: есть урожай - нет цены, есть цена - нет урожая... Вот можно сравнить даже два последних года - 2012-й и 2013-й. В 2012 году не было толком урожайности, мы убрали и сразу деньги увидели, но объемов не было. А 2013 год - цена упала. Вот пример - тот же подсолнечник. В 2012 году цена была от 12 до 18 тысяч рублей за тонну. А, например, за транспортировку мы отдавали около 400 рублей. В 2013-м же цена на подсолнух упала до 7 500 рублей за тонну, а транспортные расценки поднялись до 1000, а то и 1100 рублей.

- Почему такое произошло?

- Основную роль тут сыграли перекупщики. И второй момент - погода. С учетом высокой влажности, в условиях нехватки мощностей элеваторов перекупщики сбивали цену на имеющиеся культуры. И приходилось хоть по низкой цене, все равно отдавать - чтобы не пропало.

- Государство помогает в этом вопросе?

- Как раз недавно было собрание, обсуждались эти проблемы. Региональный Минсельхоз

уже вышел на федеральный уровень с предложением, чтобы государство гарантировало какой-то пусть невысокий, но обязательный уровень цен. На пшеницу вроде понемногу ситуация стали стабилизировать, теперь хотят по подсолнечнику решить проблемы. Нам не нужно заоблачных цен, но, допустим, 10 тысяч рублей за тонну подсолнечника чтобы было гарантировано. То есть чтобы не перекупщики диктовали свои правила, а государство проводило закупки по стабильной цене.

Это бы в том числе помогало и хозяйствам планировать, какие культуры сеять и в каких объемах. Вот и сейчас я к посевной кампании готов - семена есть, техника подготовлена, а что будет востребовано осенью - остается только гадать.

- Каковы ваши ближайшие цели?

- Нам нужно удержать достигнутый уровень урожайности. Это 15 центнеров с гектара для зерновых и 20 - для озимых. Это минимум. Думаю, что эту планку мы удержим, но мы стремимся повысить урожайность. Есть цель взять комбайн в кредит, думаю, что если с ценами все будет хорошо, это получится уже в этом году.



Растениеводство. ГЛАВНАЯ ТЕМА

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ

Планы на крупный урожай

ПРЕДЛОЖЕННАЯ РЕГИОНАЛЬНЫМ МИНСЕЛЬХОЗОМ СИСТЕМА ГОСПОДДЕРЖКИ ЖЕСТКО МОТИВИРУЕТ АГРАРИЕВ НА УВЕЛИЧЕНИЕ ПОСЕВОВ ЗЕРНОВЫХ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ЗЕМЛЕДЕЛИЯ



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ,
ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

Размер несвязанной поддержки в этом году будет колебаться в весьма широких пределах: от 189 до 1400 рублей на гектар. Максимум получают те, кто прислушается к пожеланиям государства.

В течение нескольких ближайших лет региону предстоит совершить переход от привычных 13-16 ц/га по сбору зерновых культур на новые высоты урожайности. Целевой ориентир - 50 ц/га. Решить эту задачу невозможно без массового внедрения современных агротехнологий и расширения зернового клина. Если раньше власть ограничивалась увещеваниями и призывами, то в этом году перешла в активное наступление.

Основной импульс к переменам в отрасли идет от губернатора **Николая Меркушкина**. Глава региона не стесняется в выражениях, оценивая нынешнее состояние губернского АПК. Говорит он об этом часто и со знанием деталей. На состоявшемся в конце марта агрофоруме губернатор емко описал технологии, используемые сегодня самарскими земледельцами: «Три четверти

Внутренняя потребность Самарской области в зерне



озимых посеяно без удобрений. Еще Никита Сергеевич Хрущев эту задачу ставил. На каком же уровне мы сейчас работаем, если она до сих пор не решена? Нам нужно даже при 350 мм осадков научиться получать гарантированно 25-30 ц/га зерна».

Судя по всему, именно 25-30 ц/га должны стать промежуточным результатом на пути к цели, обозначенной главой региона в своих посланиях общественной ответственности. Сказать по совести, глядя на ежегодные мучения в полях и с колоссальным трудом добываемые 16-17 ц/га, финальная цифра с сегодняшних позиций выглядит недостижимой. Нет, конечно, отдельные хозяйства на экспериментальных площадках делают и 70 ц/га, но совсем другое дело - сдвинуть с мертвой точки столь масштабную систему, каковой является область. Это потребует глубокой революции в отрасли, причем менять предстоит не только и

не столько технологии, сколько менталитет аграриев.

Но настрой губернатора, похоже, предельно серьезный. Что важно, он подходит к решению сложнейшей системной задачи, опираясь на свой успешный практический опыт. В Мордовии, которой он руководил до назначения в наш регион, четверть века назад ситуация в сельском хозяйстве была примерно такая же, как у нас. В 1990 году средняя урожайность в Самарской области составила 19 ц/га, а в Мордовии - 17,6 ц/га. В прошлом году мы выдали «нагора» все те же 17 ц/га, тогда как Мордовия решает уже задачи совсем другой сложности - средняя урожайность в республике выросла до 32 ц/га (!). Причем этот показатель, как сказали нам в мордовском Минсельхозе, мог быть и выше, но часть урожая потеряли в условиях необычно дождливой осени.

ПРОДОЛЖЕНИЕ
на стр. 20

«Продукция растениеводства должна стать основной статьей экспорта»



СЕРГЕЙ ЕРШОВ,
ЗАММИНИСТРА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Самарская область может значительно увеличить валовой сбор зерна, что позволит стать одним из крупных поставщиков зерна в стране. Но для этого нужно не только существенно увеличить посевные площади зерновых как минимум на 0,5 млн га, но и их урожайность. Почему многие аграрии пока довольствуются 10-15 ц/га, ведь можно начать уважать себя и выйти на совсем другой уровень производства и результата? Сейчас в области активно развивается животноводство. Мы считаем, что животноводство может стать тем локомотивом, который потянет за собой отрасль растениеводства. Тогда аграрии смогут не искать востребованные культуры, а работать под конкретный заказ. Продукция растениеводства должна стать основной статьей экспорта. Такие культуры, как нут и ячмень, имеют высокий внешний экспортный потенциал. Пшеница обладает высоким как внутренним, так и внешним экспортным потенциалом. Тем более что наша самарская пшеница мягких сортов, часто попадающая в жару в период вегетации, является потенциально очень высокого качества.

«Мы производим больше зерна, чем требуется населению»



АНДРЕЙ ЗОРИН,
ДИРЕКТОР ООО «ЗЕРНО ЖИЗНИ» (ГК СИНКО):

- Внутреннее потребление зерновых у нас развито плохо. Если говорить о потребителях фуражного зерна, то у нас в регионе отсутствуют промышленное свиноводство и птицеводство. Правда, недавно эти отрасли получили вектор развития, но результаты этой работы будут ощутимы только через несколько лет. Если говорить о продовольственном зерне, то наша зона, несомненно, благоприятна для его производства. Но даже в плохие годы мы производим больше, чем требуется населению. В то же время при решении вопроса об экспорте зерна встает вопрос о затратах на логистику и другие сопутствующие потребности. Эти факторы снижают конкурентоспособность нашего зерна по сравнению с продукцией, которую предлагают на внешнем рынке южные районы страны. В ситуации агрохолдинга «Зерно Жизни» этот вопрос частично решен. В структуре группы компаний СИНКО есть собственный мукомольный завод и три элеватора, и еще три - в аренде. Это позволяет не продавать урожай сразу и подгадать наиболее выгодный момент на рынке.

«Чтобы окупить удобрения, цена на зерно должна быть от 7 рублей»



ОЛЕГ ГОРЯНИН,
ЗАВЕТДЕЛОМ ЗЕМЛЕДЕЛИЯ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
ГНУ САМАРСКИЙ НИИСХ ИМ. ТУЛАЙКОВА:

- Что лучше кормить: почву или само растение? Т.е. вносить минеральное удобрение в почву или применять некорневую подкормку и обрабатывать само растение? В настоящее время существуют десятки удобрений, содержащих микро- и макроэлементы в хелатной форме, которые растениям легче усвоить. Причем они намного дешевле классических твердых форм удобрений. Если сравнивать экономическую эффективность использования микро- и макроудобрений в хелатной форме, биопрепаратов с классическими минеральными удобрениями, то, например, подкормка озимых зерновых культур в физическом весе 100 кг/га аммиачной селитры стоит 1100 рублей плюс 200-300 рублей на внесение. При этом данный агроприем дает среднюю прибавку 2 центнера озимой пшеницы с гектара. Если мы посчитаем, то получится, чтобы окупить удобрения - цена на зерно должна составлять 7 рублей и выше. Поэтому если мы подкармливаем семеноводческие посевы - это оправдано. При возделывании на товарные цели рентабельно будет припосевное внесение минеральных удобрений.

«Реализация урожая сопряжена с проблемами для аграриев»



ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН,
ДОКТОР ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК, ПРОФЕССОР СГСХА:

- Губернатор поставил перед аграриями области задачу получать до 4 млн тонн зерна, как в рекордный для нас 1978 год, когда область по результатам работы сельского хозяйства получила орден Ленина. Однако по статистике с 1913 года мы такой сбор получили один раз, хотя 3 и несколько больше млн тонн мы собирали 8 раз, в остальные годы - 2 и менее млн тонн. Наша область находится в зоне рискованного земледелия, часто повторяющихся засух, и для получения высоких урожаев нужен большой труд, умение и финансовые вложения на технологии, технику, семена, удобрения, средства защиты. У нас ведь уникальная область, мы, как и все Поволжье, можем выращивать лучшую в мире по качеству пшеницу, в том числе и твердую. Однако для аграриев реализация урожая сопряжена с большими проблемами. Для того чтобы в условиях свободного рынка и особенно в условиях ВТО при большом количестве произведенного зерна оно не падало в цене, нужны зерновые интервенции, большие закупки зерна через отлаженную многофункциональную биржу, накопление зерна в элеваторах.

Индекс. «Волга Ньюс». Растениеводство. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Министерство сельского хозяйства Самарской области	ОРГАНИЗАЦИИ
1 Меркушкин Николай..... 3 848	1 352	1 министерство сельского хозяйства СО 10 005
2 Альгерот Виктор..... 2 596	-3 109	2 правительство Самарской области..... 2 982
3 Ершов Сергей..... 2 590	2 023	3 губернская дума..... 2 724
4 Путин Владимир..... 1 779	1 779	4 Био-Тон..... 2 106
5 Осюкин Иван..... 1 408	1 408	5 Россельхозбанк..... 2 052
6 Федоров Николай..... 1 370	1 370	6 Спасские сады..... 1 443
7 Морозова Ангелина..... 655	655	7 министерство сельского хозяйства РФ..... 1 437
8 Назаров Александр..... 655	655	8 ФНС..... 1 032
9 Милюткин Владимир..... 635	-1 999	9 Тепличный..... 961
10 Некрасов Роман..... 527	-917	10 Скорпион..... 720
11 Минацкая Эдуард..... 519	519	11 НАПКО..... 716
12 Фомичев Петр..... 506	-577	12 Первомайское..... 655
13 Шаров Аркадий..... 489	-445	13 Самара-Баболна..... 598
14 Махов Виктор..... 458	406	14 СГСХА..... 594
15 Анурова Людмила..... 449	-169	15 Самарамелиоводхоз..... 455
16 Фаерман Александр..... 417	417	16 Приволжское УГМС..... 442
17 Цирулев Евгений..... 397	397	17 Весна (ООО)..... 412
18 Власов Александр..... 369	248	18 ФЦП..... 396
19 Кудряшов Андрей..... 320	210	19 Россельхознадзор..... 390
20 Богомолов Евгений..... 300	-371	20 ВТО..... 385

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

В области 400 тыс. га заброшенных сельхозугодий. Если все они будут введены в оборот, то при нынешней урожайности валовый сбор составит 2,38 млн тонн



АНАЛИТИКА

Губерния строит планы на крупный урожай

НАЧАЛО
на стр. 19

«Все базируется на трех составляющих: техника, обработка почвы, семена, - охотно делится секретами советник министра сельского хозяйства Республики Мордовия **Николай Кочетков**. - Мы для себя выявили, что если по Мордовии вносятся более 100 тыс. тонн удобрений, то валовый сбор переваливает за 1 млн тонн. Зависимость простая: больше удобрений – больше урожай. В среднем в последние годы вносится до 80 кг удобрений на гектар».

Самым сложным в этом поступательном движении вперед является его начальная фаза. После того как результаты начинают расти, в том числе и экономические, возникает общая заинтересованность – и власти, и производителей. «Сейчас уже аграрии сами понимают, что нужно работать современно, - продолжает Николай Кочетков. - Мы проводим работу, показываем: чем больше вносишь удобрений на гектар, тем больше урожай. Они все это видят на практике и понимают».

В пятилетней перспективе в Мордовии планируют взять планку в 40 ц/га.

СТАТУС ЖИТНИЦЫ

Само по себе повышение урожайности – не самоцель, а

лишь один из инструментов увеличения валового сбора зерновых. Вторым инструментом является увеличение посевных площадей.

Макроэкономически ситуация выглядит следующим образом. В прошлом году зерновые в Самарской области сеяли на территории площадью в 1 млн га. При средней урожайности в 17 ц/га область получила валовый урожай в 1,7 млн тонн зерна.

В области 400 тыс. га заброшенных земель сельхозназначения. Если все они будут введены в оборот и зерновой клин увеличится до 1,4 млн га, то при нынешней урожайности валовый сбор составит 2,38 млн тонн. Соответственно, при урожайности в 25 ц/га – 3,5 млн тонн, а при 50 ц/га – 7 млн тонн.

Внутренняя потребность области в зерне складывается из потребностей пищевой переработки 350 тыс. тонн (300 тыс. тонн пшеницы и 50 тыс. тонн ячменя), семенного фонда - 191 тыс. тонн, кормов скоту - 450 тыс. тонн и оплаты зерном за паи - 120 тыс. тонн. При урожае прошлого года в 1,702 млн тонн и рефракции 72,6 тыс. тонн на внутренний и внешний экспорт остается 519 тыс. тонн.

С учетом бурного развития птицеводства в области зерно будет востребовано птицеводческими комплексами. Так, Тимашевской фабрики при

работе на максимальной мощности необходимо 65-67 тыс. тонн фуражного зерна в год, а строящаяся Сергиевская птицефабрика будет потреблять до 100 тыс. тонн фуражного зерна ежегодно.

Несложно понять, что при дальнейшем увеличении валовых показателей все «излишки» зерна уйдут за пределы региона. «Увеличение урожайности и урожаев области нужно для того, чтобы вернуть себе статус житницы Поволжья, которая должна активно экспортировать как на внутренний, так и на внешний рынок, - говорит заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Сергей Ершов**. - Наш регион вполне может значительно увеличить валовый сбор зерна. Продукция растениеводства должна стать основной статьей экспорта».

НАУЧНЫЙ ПОДХОД

Достижение максимального результата в растениеводстве зависит от целого ряда факторов. Помимо применения удобрений должна соблюдаться система научно-обоснованных севооборотов, обработки почвы, защиты растений. Кроме того, современные агротехнологии невозможно представить без использования семян высокоурожайных сортов и



ЕВГЕНИЙ НИКОНОВ,
руководитель управления
сельского хозяйства
Алексеевского района:

- У нас в районе 51 хозяйство. Урожайность колеблется от 32 ц/га до 2,5 ц/га. Хозяйства можно разделить на три вида: работающие полностью на химии, работающие только на механической обработке, хозяйства, совмещающие работу на химии и механике. Каждый подход имеет свои преимущества и недостатки. Те, у кого показатели меньше, имеют возможность посетить успешные хозяйства и увидеть, как и что нужно делать, чтобы добиться успеха. Мы понимаем, что мелкие хозяйства полностью на химию сейчас перейти не смогут из-за высокой цены. Но мы можем им показать успешные подходы к работе при механической обработке почвы. Это оказывает стимулирующее воздействие.



ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН,
доктор экономических наук,
профессор СГСХА:

- Очень часто фермеры сталкиваются с большими проблемами по реализации произведенной продукции. Вот почему у нас в области перекоп по посевам подсолнечника, многие поля под которым катастрофически теряют плодородие, остаются необработанными. Но совершенно непонятно, зачем наши аграрии сеют 500 тыс. га подсолнечника и получают, нарушая порой технологии, урожайность 8-10 ц/га, когда надо сеять 250 тыс. га и получать 18-25 ц/га. Вот тогда при низких затратах на единицу продукции будет выгодна экономика бизнеса и земля будет продуктивной для зерновых и других культур.

средств механизации. «Только при сочетании всех этих элементов можно получить максимальные урожаи сельскохозяйственных культур, - говорит **Олег Горянин**, зав. отделом земледелия и новых технологий ГНУ Самарский НИИСХ им Тулайкова. - Положение осложняется тем, что Самарская область – это зона критического земледелия по

влагообеспеченности, при этом она имеет ярко выраженную зональность. В частности, в Алексеевском районе гидротермический коэффициент (ГТК) составляет 0,5. При этом благоприятный ГТК должен быть равен единице. Такой показатель в Самарской области установлен на небольшой площади Ставропольского района и в северной зоне. В этих

Общество с Ограниченной Ответственностью «Евротел» предлагает Зерноочистительные машины Сепараторы САД Сепараторы предварительной очистки



**Реконструкция ЗАВа "под ключ"
от 1 490 000 рублей!**

- Монтаж и строительство "под ключ".
- Реконструкция и капитальный ремонт.

Назначение и область применения СПО*:

- Сепаратор предварительной очистки предназначен для отделения от зерна крупных примесей, размер которых превосходит размер зерна. При наличии циклона удаляет пыль, содержащуюся в зерновом ворохе.
- Применяется СПО на предприятиях, занимающихся послепроцессной обработкой зерна. Используется в составе зернотоков, в зернозаготовительных отделениях элеваторов, а также входит в состав комплексного оборудования на реконструирующихся и вновь строящихся ЗАВах и зернохранилищах вместе с такими сепараторами, как САД, БЦС и т.д.



*Сепаратор СПО в комплексе с сепаратором САД

Сепараторы САД способны:

- Очищать и калибровать по удельному весу с высокой точностью семена всех сельхозкультур, без ограничений по засоренности и влажности исходного материала.
- Получать зерна, сформированные в средней части колоса, т.е. биологически ценный посевной материал с максимальной всхожестью и энергией прорастания.
- Выделять в отдельную фракцию семена с повышенными посевными качествами: ВСХОЖЕСТЬЮ И ЭНЕРГИЕЙ ПРОРАСТАНИЯ.
- ДАТЬ ПРИБАВКУ К УРОЖАЮ 35-40%.
- Окупиться за сезон работы.

ОБУЧЕНИЕ И ДОСТАВКА БЕСПЛАТНО.

ООО «Евротел»

446250, Россия, Самарская область,
г. Безенчук, ул. Гагарина, д.14
Тел.: 8 (84676) 2-21-13, 2-21-66
сот. 8-902-378-16-78,

E-mail: sagog9@mail.ru,
evrotel-zerno@mail.ru

сайт: www.evrotel-agro.ru



В условиях Самарской области можно получать устойчивые урожаи озимой пшеницы на уровне 35-40 ц/га, яровой пшеницы - 20-25 ц/га, а ячменя - 30 ц/га

АНАЛИТИКА

«Больше станут получать те, кто вносит больше удобрений»

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ, ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

Новый механизм определения тарифов погектарной поддержки должен подстегивать производителя увеличивать и размер площадей, используемых для выращивания зерновых, и саму урожайность.

«Больше станут получать те, кто вносит больше удобрений и получает высокую урожайность и валовой сбор зерна, потому что именно они несут наибольшие затраты, которые должны быть компенсированы, - говорит **Виктор Альтергот**. - И мы надеемся, что нынешний год в этом направлении станет переломным для регионального АПК».

Согласно новой формуле расчета, размер погектарной поддержки, в частности, обратно пропорционален посевной площади зерновых и зернобобовых культур получателя в году, предшествующем текущему финансовому году, а также прямо пропорционален соотношению валового сбора получателя к району в целом.

«Из первого транша погектарной поддержки передовые хозяйства получают 700 рублей, включая первоначальную выплату в 187 рублей. В результате второго транша уже ближе к осени, к уборочной, хозяйства смогут получить еще 700 рублей. Общая сумма погектарной поддержки должна составить для лучших хозяйств 1400 рублей, - обещает заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия региона **Сергей Ершов**. - Критерием получения максимальной субсидии, где за расчет берется 2013 год, является увеличение посевных площадей, увеличение валового сбора, увеличение урожайности».

Для получения максимальной субсидии необходимо увеличить урожайность и валовой сбор



Таким образом, стимулируется эффективное использование собственником своих земельных ресурсов. «Новым подходом мы также боремся с сокрытием части информации себе на пользу. Больше аграрий с целью получения максимальной ставки не может скрыть посевную площадь, чтобы получить ступо математический рост урожайности», - подчеркивает **Сергей Ершов**.

Насколько весомой в экономике хозяйств будет погектарная поддержка на ее нынешнем уровне? Давайте попробуем разобраться в этом с помощью простейших расчетов.

К примеру, некое хозяйство Х., имеющее 1000 га зернового клина и сработавшее на уровне средней по области урожайности в 17 ц/га, собрало урожай 1,7 млн тонн и заработало на этом 11,39 млн рублей выручки (при цене 6700 руб./тонна). В случае применения к хозяйству максимального тарифа несвязанной субсидии 1400 руб./га поддержка государства составит 1,4 млн рублей, или 12,3% от выручки.

Для крупных хозяйств, использующих передовые агротехнологии и уже сейчас имеющих урожайность выше 30 ц/га, выручка на 1000 га составит 20,1 млн руб., а доля господдержки падает до 6,9%.

Мелкий же фермер, имеющий 20 га земли, может претендовать лишь на 3740 рублей (187 руб./га субсидии), получить которые он сможет после открытия счета в Россельхозбанке за 2000 рублей и оформления кучи бумаг, что делает для него господдержку абсолютно бессмысленной. Именно так считает глава КФХ **Вячеслав Давыдов** из Сергиевского района. По его мнению, господдержка должна быть адресной, учитывающей ситуацию каждого хозяйства в отдельности.

Но далеко не вся государственная помощь ограничивается погектарной поддержкой. Не стоит забывать и о программах поддержки закупки элитных семян, которые действуют в области. До аграриев медленно, но доходит, что можно за счет 50% субсидии закупить элитные семена дешевле сортовых.

Отдельные районы находят способы поддержать аграриев. Так, в Кинель-Черкасском районе решили из фонда стимулирующих субсидий помочь с закупкой удобрений. **Юрий Парамонов**, руководитель управления с/х Кинель-Черкасского района, сообщил, что в связи с тем, что за прошлый год район получил хорошие стимулирующие субсидии - самую большую сумму в области, принято решение из этих денег компенсировать 30% затрат на закупку удобрений.

Кроме того, министерству удалось договориться с ОАО «КуйбышевАзот» о том, что аграрии Самарской области получают скидку на приобретение удобрений. Аммиачная селитра обойдется губернским растениеводам по 10 990 рублей за тонну, в то время как рыночная цена в других регионах - от 12 500 до 13 000 рублей за тонну.

Как рассчитывается размер субсидии

Размер субсидии рассчитывается исходя из общей посевной площади сельскохозяйственных культур, засеянной производителем под урожай 2013 года, и ставок на один гектар посевной площади сельскохозяйственных культур.

Ставка субсидии на один гектар посевной площади зерновых и зернобобовых культур рассчитывается по формуле:

$$H_{\text{зерн.}} = \frac{(W_i - H * S_{\text{м.р.}}) * \frac{BC_{\text{зерна.хоз.}}}{BC_{\text{зерна.м.р.}}}{S_{\text{зерновых хоз.}}} + H$$

где **H зерн.** - ставка субсидии на один гектар посевной площади зерновых и зернобобовых культур;

W_i - размер субвенций, предоставляемых органам местного самоуправления на текущий финансовый год;

H - базовая ставка субсидии, рублей на один гектар посевной площади сельскохозяйственных культур в Самарской области, которая рассчитывается как отношение 60% общего объема субвенций, к общей посевной площади сельскохозяйственных культур по Самарской области в году, предшествующем текущему финансовому году;

S м.р. - общая посевная площадь сельскохозяйственных культур в муниципальном районе в году, предшествующем текущему финансовому году;

BC зерна хоз. - валовой сбор зерновых и зернобобовых культур в пересчете на зерновые единицы получателя в году, предшествующем текущему финансовому году;

BC зерна м.р. - валовой сбор зерновых и зернобобовых культур в пересчете на зерновые единицы в муниципальном районе в году, предшествующем текущему финансовому году;

S зерновых хоз. - посевная площадь зерновых и зернобобовых культур получателя в году, предшествующем текущему финансовому году.

По другим сельскохозяйственным культурам субсидии рассчитываются по базовой ставке субсидии на один гектар посевной площади сельскохозяйственных культур в Самарской области (H).

Базовая ставка (H) 187,4 рубля

Продукция крупных холдингов, имеющих высокую урожайность и низкую себестоимость единицы продукции, конкурентоспособна на рынке даже в условиях невысоких закупочных цен

условиях нужно подобрать свою зональную систему удобрений и другие элементы системы земледелия, чтобы получить оптимальный урожай и высокий экономический эффект».

Ученые с уверенностью говорят, что даже в непростых климатических условиях Самарской области можно получать устойчивые урожаи озимой пшеницы на уровне 35-40 ц/га, яровой пшеницы - 20-25 ц/га, а ячменя - 30 ц/га.

«Удобрения всегда были и остаются одним из основных факторов повышения урожайности сельскохозяйственных культур, - говорит доктор сельскохозяйственных наук **Анатолий Чичкин** из НИИСХ им. Тулайкова. - Они могут повысить продуктивность до 50%, причем очень быстро, в течение одного года. Так же высока окупаемость дополнительных затрат по применению удобрений».

Рациональная система применения удобрений позволила в 70-е годы получить валовые сборы зерна в Куйбышевской области на уровне 4 млн тонн (1976 и 1978 годы). Эти цифры с тех пор так и остаются непревзойденными.

Ученые из самарского НИИСХ поделились результатами экспериментов, проводившихся в совхозе «Кряж» Волжского района и одном из хозяйств Ставропольского района, в которых изучалось влияние минеральных удобрений на получение заданных урожаев. Так, урожай яровой пшеницы с использованием но-

вых систем удобрений и технологий при программировании урожая позволил получить 42-51 центнеров зерна с гектара. А урожай озимых при использовании орошения составил 70 центнеров с гектара.

«Удобрения нельзя рассматривать отдельно от всех других элементов технологии, - уточняет **Олег Горянин**. - Например, если мы не применяем защиту растений, т.е. не уничтожаем сорняки, внося удобрения, мы будем кормить сорняки, потому что они более адаптированы к погодным условиям и интенсивно потребляют и влагу, и питательные вещества почвы и удобрений».

ПОСЕЯТЬ И УБРАТЬ

Эти, казалось бы, прописные истины с трудом приживаются на многострадальной самарской земле. Согласно данным Росстата, в 1990 году область потребляла 51,5 кг удобрений на гектар, а в 2013-м - 17,3 кг, т.е. 33,6% от уровня 1990 года. Глобальная причина такого явления одна - диспаритет цен, большинство производителей просто не могут позволить себе ни удобрений, ни технологий.

«Аграрии привыкли, что удобрения не требуются для получения среднего урожая, у них две задачи: посеять и убрать», - объясняет психологию фермеров заведующий кафедрой СГСХА **Владимир Милюткин**.

Вступление страны в ВТО и отмена прямых субсидий на удобрения с 2012 года привели к тому, что мелкие и средние хозяйства практически полностью отказались от использования удобрений или снизили их до минимально неизбежных.

Валерий Борисов, директор ООО «Агро-Бор», отмечает, что его хозяйство под зерновые в прошлом году удобрений не брало совсем, и в этом году

тенденция сохранится. «Будем брать только на подкормку озимых, причем только на пшеницу. Даже на рожь, на рыхик не стали применять. По сравнению с 2008 годом мы сократили внесение удобрений под зерновые культуры на 80%», - говорит предприниматель.

Небывалая засуха 2010 года «научила» аграриев тому, что в сухой земле удобрение бесполезно. **Дмитрий Григорьевский**, директор СПК «Арзамасовский», не применял удобрения в прошлом году и не планирует делать это в нынешнем. «Удобрения слишком зависят от погоды. Вдруг опять будет засушливая погода? У нас были года, когда удобрение во время уборки еще лежало на поле», - аргументирует он причину своей экономии.

НУЛЕВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Нетрудно понять, что своими корнями бережливость самарских аграриев уходит в их бедность. Рыночные цены на продукцию колеблются в зависимости от валового сбора.

«В условиях свободного рынка, если вдруг собрать много зерна, то цена должна упасть, таков закон, - теоретизирует **Владимир Милюткин**. - Гарантий того, что так не случится, рынок сам по себе дать не может. Нужны механизмы государственного регулирования. Фермер ведь хочет от государства гарантий, что не вылетит в трубу. В США государство заключает с фермером договор на закупку урожая по средней за пять лет цене».

Диспаритет цен лишает аграриев возможности выбора. Цена на дизельное топливо в 2008 году была 9000 руб. за тонну, а в 2014-м уже - 30000 руб., цена аммиачной селитры за тот же период выросла с 6 до 11,2 руб./кг. Средства защиты растений с 2008 года в среднем подорожали в 2 раза, а с учетом роста курса евро, подорожают к сезону полевых работ еще на 20%. Цена на продукцию аграриев в то же самое время упала в полтора раза. «Я поднял старые накладные и вижу, что цена реализации в 2008 году была 9100 рублей, - сетует **Валерий Борисов**. - Тогда как в середине марта 2014 года цена закупки зерна на элеваторе - 6700 руб. за тонну».

ПРОДОЛЖЕНИЕ

на стр. 24

Диспаритет цен

	2008 г.	2014 г.
ЦЕНА НА ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО	9000 руб./т	30000 руб./т
ЦЕНА АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ	6 руб./кг	11,2 руб./кг
ЦЕНА РЕАЛИЗАЦИИ ПШЕНИЦЫ	9100 руб./т	6700 руб./т

ИСТОЧНИК: СОБИНФО

Благодаря применению минеральных удобрений в 1976 и 1978 годах были получены наибольшие валовые сборы зерна в истории области - около 4 млн тонн



ИНТЕРВЬЮ



КАКИЕ КУЛЬТУРЫ СЛЕДУЕТ ВЫРАЩИВАТЬ НА САМАРСКОЙ ЗЕМЛЕ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ НАУКИ? КАКОВА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УДОБРЕНИЙ? КАКОВЫ ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ ГУБЕРНСКИХ АГРАРИЕВ? НА ЭТИ И ДРУГИЕ ВОПРОСЫ ОТВЕЧАЮТ ЗАВ. ОТДЕЛОМ НИИСХ ИМ. ТУЛАЙКОВА ОЛЕГ ГОРЯНИН И ДОКТОР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ НАУК АНАТОЛИЙ ЧИЧКИН

СЕРГЕЙ АТЛАСОВ

«Некоторым аграриям в работе мешает консерватизм»

- Какой урожайности можно добиться, применяя удобрения в условиях Самарской области?

А.Ч.: В земледелии есть закон ограничивающего фактора. В наших условиях ограничивающим урожаем фактором является влага. Она позволяет получать урожаи озимой пшеницы на уровне 35-40 ц/га, яровой пшеницы - 20-25 ц/га, а ячменя - 30 ц/га. Губернатор поставил задачу повысить урожайность до 50 ц/га, поэтому сельхозтоваропроизводителям еще предстоит большая работа. На данном этапе наша задача - повысить урожайность максимально до уровня, который определяется ограничивающими факторами.

В условиях СНИИСХ, на опытных делянках мы получали при орошении 70 центнеров зерна с одного гектара озимой пшеницы. А урожай яровой пшеницы с использованием новых систем удобрений и технологий при программировании урожая позволил получить 42-51 центнер зерна с гектара.

О.Г.: Можно еще добавить, что рациональная система применения удобрений была одной из причин того, что в 70-е годы были получены наибольшие валовые сборы зерна в Самарской области - около 4 миллионов тонн зерна (1976 и 1978 годы).

Применение удобрений нельзя разрывать с другими элементами системы земледелия (научно обоснованных севооборотов, системы обработки почвы, защиты растений, высокоурожайных сортов и их семеноводства, системы машин). Только при сочетании всех этих элементов можно получить максимальные урожаи сельскохозяйственных культур.

Положение осложняется тем, что Самарская область - это зона критической нехватки влаги. Вредоносность скрытостебельных вредителей (шведская, гессенская, злаковая муха и др.) в большинстве лет была минимальной. Однако их появление связано не только с изменениями климата, но и с низкой культурой земледелия. Причем приход новых вредителей - это постоянно идущий процесс. Клоп вредная чере-

пашка Ставропольского района и в северной зоне. В этих условиях нужно подобрать свою зональную систему удобрений и другие элементы системы земледелия, чтобы получить оптимальный урожай и высокий экономический эффект.

- Влияет ли изменение климата на аграриев Самарской области?

О.Г.: Процесс изменения климата непрерывен, в настоящее время по сравнению с началом прошлого века температура повысилась практически на один градус. Увеличилось количество осадков. Но все эти изменения произошли в основном за счет зимних месяцев. Это способствовало улучшению условий для роста и развития озимых культур.

В вегетационный период произошло смещение летних осадков на более поздние сроки, что благоприятно для пропашных и поздних зерновых культур, а два сезона года - весна и лето - сильно сблизились. Стало нормой наступление ранней жаркой погоды. Общее количество осадков за вегетационный период не уменьшилось. Но в мае их количество уменьшилось, условия для возделывания яровой пшеницы и ячменя стали жестче. Это послужило одной из причин, почему в области не стали возделывать яровую пшеницу, которая в 70-х годах была основной культурой и ее площади доходили до 850 000 га. Сейчас яровая пшеница возделывается на площади не более 100 000 га.

Смягчение климата в зимний период способствовало миграции вредителей из более южных районов. Дальнейшее потепление климата может привести к появлению вредителей, которые до этого не были типичными для нашей зоны.

Например, раньше мы не знали, что такое саранча на полях области. Вредоносность скрытостебельных вредителей (шведская, гессенская, злаковая муха и др.) в большинстве лет была минимальной. Однако их появление связано не только с изменениями климата, но и с низкой культурой земледелия. Причем приход новых вредителей - это постоянно идущий процесс. Клоп вредная чере-

пашка совсем недавно вредил только на юге Самарской области. Сейчас он снижает урожайность по всей области.

Что касается защиты растений от болезней, вредителей и сорняков, то раньше считалось, что основной недобор урожая связан с засоренностью посевов. Борьба с сорняками была общепринятой мерой, она включала в себя агротехнические и химические методы борьбы. Также обязательный прием - протравливание семян. Учитывая, что фитосанитарная обстановка у нас в области напряженная, все партии семян должны протравливаться.

В последние 2-3 года роль защиты растений от вредителей в получении высоких урожаев выходит на первое место. В частности, в 2012 году отмечалась хорошая перезимовка клопа вредной черепашки. И тот из сельхозпроизводителей, кто не обратил на это внимание, понес убытки. Отдельные посевы озимых были уничтожены клопом до 100%. В такой ситуации возрастает роль высококлассных агрономов, которых у нас в области почти

торые окупаются прибавкой урожая при определенных, меняющихся ценах на зерно.

- Какие самые частые ошибки допускают самарские аграрии с точки зрения научного подхода к возделыванию сельскохозяйственных культур?

О.Г.: Локальное изменение климата привело к необходимости корректировки отдельных технологических операций. В частности, если раньше для озимой ржи оптимальный срок посева был с 10 по 20 августа, а для озимой пшеницы с 20 по 30 августа, то в настоящее время вегетация сдвинулась на 8 дней. Соответственно, для того чтобы растения не переросли, мы должны их сеять несколько позже, чтобы они успешно перезимовали. То же касается яровых зерновых. Если раньше считалось, что яровую пшеницу нужно сеять в оптимально ранние сроки, то в последние годы дожди, проходящие в июне-июле, ставят под сомнение целесообразность сверх ранних посевов данной культуры. Оптимальные сроки посева гороха, ячменя, овса по-прежнему ранние, но яровую пшеницу надо сеять после этих культур. Эти изменения не совсем общеизвестны.

Некоторым аграриям в работе мешает консерватизм. Они работают по старинке и не хотят ничего менять. Однако есть и передовые хозяйства, которые стремятся следовать за ситуацией. Вообще, агрономия это не просто профессия, она требует еще и призвания.

А.Ч.: Проблема в том, что в сельском хозяйстве сейчас немало людей, считающих, что на этом можно разбогатеть. Они скупают землю, но ее не использовали, ждали, когда она подорожает, и перепродавали. В результате у нас в области есть поля с сорняками и древесными растениями. Необходимо усилить государственный контроль за использованием земель сельскохозяйственного назначения, установить материаль-

Смягчение климата способствовало миграции вредителей из южных регионов. Роль защиты растений в получении высоких урожаев выходит на первое место

не осталось. Должен быть мониторинг за посевами.

- Какова экономическая эффективность использования удобрений?

А.Ч.: В институте подобным исследованиям уделяется большое внимание. Нами был разработан алгоритм экономической эффективности удобрений. Для каждой культуры при внесении 20, 40, 50, 70, 120 кг д.в. определены прибавки урожая и их стоимость. Наши наблюдения показывают, что происходит затухание эффективности действия удобрений: прибавки урожая снижаются при увеличении доз удобрений в расчете на 1 кг. На основании этих данных для каждой культуры определены безубыточные дозы удобрений, ко-

ную ответственность за нерациональное их использование.

- Какие культуры наиболее экономически целесообразны для выращивания на самарской земле с точки зрения науки?

О.Г.: В условиях рыночной экономики производство должно отвечать трем требованиям. Оно должно быть востребованным, конкурентоспособным и доходным. При возделывании сельскохозяйственных культур, для того чтобы стабилизировать производство и избежать рисков, необходима их диверсификация (разнообразие). Это связано с тем, что различные культуры имеют разные биологические особенности и риски, т.е. они зависят от осадков различного периода. Самая востребованная культура сейчас - это пшеница, так как без хлеба человек прожить не может. При этом структура зерновых культур должна быть пересмотрена. Ведущее положение должны занимать озимые культуры.

Самой эффективной культурой в настоящее время является подсолнечник, но неразумное увеличение площадей под этой культурой может привести к негативному результату. С остальными культурами сложнее. Например, до 2012 года одной из высокодоходных культур был нут. А в 2013 году Украина произвела большое количество продукта, и цены упали. То же касается таких коммерческих культур, как лен. Да, стабильная по цене соя. Но соя культура муссонного климата, и возделывание ее без орошения возможно только на небольшой площади Ставропольского района, в северной зоне вырезают только единичные сорта. На остальной части области в богарных условиях эффективность культуры существенно падает. Еще пример, просо - в 2013 году это была самая эффективная зерновая культура, потому что его практически никто не возделывал. Один килограмм этой культуры стоил 8 рублей при цене на пшеницу 5-6 рублей. При этом урожайность проса в 2013 году превышала урожайность яровой пшеницы в 1,5-2 раза.



На севере области реально получать урожай озимых до 30 ц/га, на юге - до 25 ц/га, по яровым культурам - 20-25 ц/га, по подсолнечнику - 18-20 ц/га

ИНТЕРВЬЮ

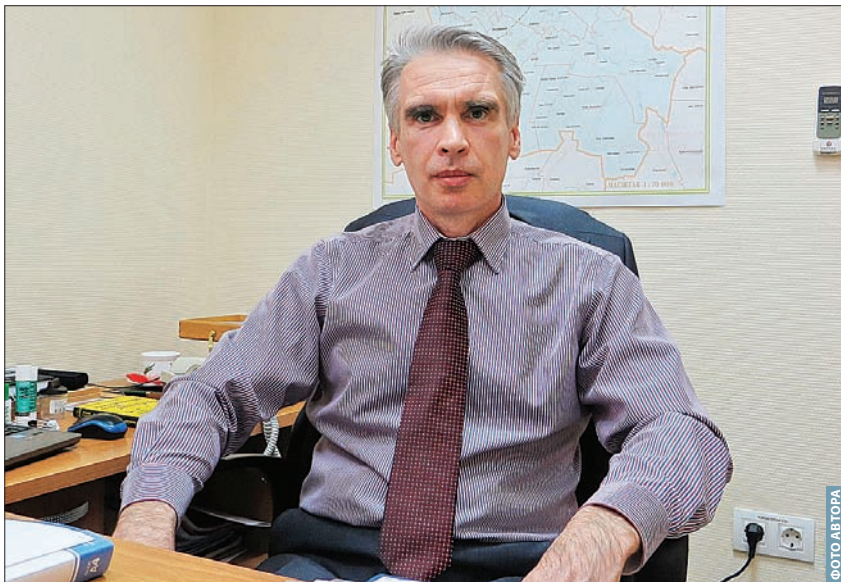


ФОТО АВТОРА

КАКИХ РЕЗУЛЬТАТОВ МОЖНО ДОСТИЧЬ, ПРИМЕНЯЯ ВЫСОКИЕ АГРОТЕХНОЛОГИИ НА ПРАКТИКЕ? ЧТО ВАЖНЕЕ ДЛЯ БИЗНЕСА – УРОЖАЙНОСТЬ ИЛИ МАРЖА? О БОЛЕЕ ЧЕМ 20-ЛЕТНЕМ ОПЫТЕ «РАЗУМНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ» РАССКАЗЫВАЕТ ДИРЕКТОР ОДНОГО ИЗ КРУПНЕЙШИХ АГРОХОЛДИНГОВ РЕГИОНА ООО «ЗЕРНО ЖИЗНИ» (ГК СИНКО) АНДРЕЙ ЗОРИН

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«Важен не столько высокий, сколько стабильный результат»

- Как вам кажется, насколько реально выполнить задачу, поставленную губернатором, и выйти на средние по области показатели урожайности на уровне 50 ц/га?

- Прежде чем делать какие-либо прогнозы и оценки, нужно, в первую очередь, напомнить, что Самарская область находится в зоне рискованного земледелия. Это означает, что при благоприятном стечении обстоятельств и погодных условий мы можем получить хороший урожай. Но в случае засухи, как было летом 2010 года, или, наоборот, чрезмерных осадков урожайность зерновых культур не будет высокой.

50 ц/га – это цель, к которой надо стремиться. На мой взгляд, имеющиеся 17,3 ц/га увеличить, конечно, можно и нужно. На севере области реально получать урожай озимых до 30 ц/га, на юге – до 25 ц/га, по яровым культурам соответственно – 20-25 ц/га, по подсолнечнику - 18-20 ц/га. Я имею в виду возможные средние многолетние значения, не принимая в расчет периоды подъема и спада.

- Какие этапы формирования производственной структуры проходили предприятия, входящие в ваш агрохолдинг?

- ГК СИНКО начала заниматься земледелием в 1999 году. Тогда в состав группы компаний вошло сельхозпредприятие, расположенное на севере Саратовской области. Постепенно мы заходили на другие площадки в Саратовской и Самарской областях. Сегодня в составе агрохолдинга 15 сельхозпредприятий, которые обрабатывают более 110 тыс. га.

Вы правы, предполагая, что каждое из них претерпело ряд изменений по части производственной структуры, и, как правило, все изменения носили один и тот же характер, но с разными частностями. Всю систему вкупе я называю «разумным земледелием», и вводилась она в работу поэтапно.

Для начала мы провели оптимизацию землепользования. Производство должно быть

максимально простым и технологичным, поэтому оптимизация сводится, по сути, к упрощению севооборота, сокращению количества возделываемых культур и укрупнению полей. Это позволяет применять более производительную технику и наиболее оптимально использовать имеющиеся ресурсы. Ведению эффективного земледелия способствует и некоторый стандарт, касающийся площади обрабатываемых земель. Для себя мы определили, что это от 10 тыс. га на юге области и от 8 тыс. га – на севере.

Далее следует подбор севооборота. В нашей практике – пятипольный севооборот. Логика рассуждений примерно такова: одна из самых маржинальных культур в наших условиях – подсолнечник. После него, согласно всем агрономическим канонам, которые тоже, разумеется, следует учитывать, – пар. Третья культура в нашем севообороте – озимая пшеница, далее – яровые зерновые (пшеница, ячмень, овес). Замыкают пятерку масличный лен и нут в равных пропорциях. Такое «расписание» культур позволяет нам существенно сократить риски. Во-первых, благодаря диверсификации возделываемых культур по погодным условиям (критические периоды вегетации протекают в разные периоды), а во-вторых, благодаря максимально растянутому срокам сева и уборки, что позволяет максимально эффективно использовать производственные ресурсы.

Помимо названного, этот этап предполагает и техническое обеспечение разработанного севооборота. Если обратиться к нашему опыту, то парк сельхозтехники по большей части состоит из продукции отечественных производителей. Отбрасывая все геополитические тонкости, сюда же я причисляю продукцию украинских и белорусских производителей. Такой приоритет объясняет высокая ремонтпригодность и возможность участия в программах субсидирования. В то же время, несмотря на формально более высокую надежность импортной техники, каждая ее поломка влечет за собой высокие издержки.

После организации севооборота и закупки техники очередь за организацией системной работы со средствами защиты растений. Первое, на что надо обратить внимание здесь, это борьба с сорняками посредством гербицидов. В современных условиях это недорого и довольно эффективно. Сюда же следует отнести и работу с минеральными удобрениями. Этот шаг, конечно, требует не только серьезных вложений, но и мобилизации технологических и организационных ресурсов предприятий: закупка, доставка химии, переоборудование техники под внесение удобрений и др. Для большего эффекта необходимо также пополнить арсенал химии фунгицидами, инсектицидами и регуляторами роста. По своему опыту могу сказать, что первый год работы «по полной» показал хороший результат. В сезоне 2013 года в ряде хозяйств нам удалось достигнуть

2010 год оказался экономически успешным, несмотря на стремящуюся к нулю урожайность, производители получили доход за счет высокой цены на подсолнечник

отличных результатов по урожайности озимых культур: на некоторых полях она превышала 55 ц/га.

- Насколько эти этапы «налаживания» растянуты во времени?

- Стратегия по первому этапу должна быть разработана еще до начала полевых работ. Решения вопросов по приобретению техники – дело двух и более сезонов, то же самое касается химии и удобрений. Все зависит от финансовой обеспеченности. Нам хватало, как правило, двух сезонов для приведения работы на новом предприятии к общему знаменателю. Если говорить о работе на результат, то он проявлялся уже через три сезона. И это несмотря на то, что мы, как правило, заходили на предприятия, находящиеся в плачевном состоянии, где даже тракторов и комбайнов на ходу оставались единицы.

- Каковы масштабы использования удобрений под разные типы культур на ваших предприятиях?

- Здесь есть определенная вариативность. Под подсолнечник, например, мы не используем удобрений вовсе. Эта культура потребляет много калия, и его в почве вполне достаточно. Еще одно условие успешного произрастания подсолнечника – наличие в почве достаточного количества доступного фосфора, и, не скрою, с ним сложнее, особенно на юге области. Но мы осознанно не идем на интенсификацию выращивания подсолнечника, так как при высоких урожайностях есть риск не успеть его убрать. Именно поэтому мы считаем разумной урожайность в пределах 16-20 ц/га.

С озимыми культурами ситуация иная, здесь мы используем в основном азотные удобрения. Причем применяем дважды за сезон: весной по последним заморозкам или когда земля

просохнет, и техника сможет выйти в поле. С прошлого года стали применять фосфорное рядковое удобрение при посеве. Общая норма составляет от 60 до 80 кг действующего вещества на гектар.

Яровые культуры, как правило, удобряются еще до посева либо одновременно с севом. Норма применения минеральных удобрений в данном случае составляет 30-35 кг действующего вещества на гектар. Этот комплекс мероприятий в прошлом году позволил нам получить три четверти урожая пшеницы 3 класса. В этом сезоне мы ставим задачу увеличить этот процент, хотя, конечно, многое будет зависеть еще и от погодных условий при формировании урожая и уборке.

- Каков критический уровень урожайности, позволяющий выходить в ноль?

- Вопрос крайне сложный и требующий детального разбора каждого конкретного случая. Например, 2010 год оказался экономически успешным,

несмотря на стремящуюся к нулю урожайность зерновых культур и подсолнечника. Тогда производители получили доход за счет высокой цены на подсолнечник. В то же время в 2013 году, имея рекордные валовые объемы производства – впервые за всю историю мы «сделали» 150 тыс. тонн зерна, прибыль была меньше. На это повлияли и цены на рынке, и дополнительные расходы на сушку подсолнечника (осень выдалась очень дождливой), и некоторые другие логистические затраты. Таким образом, вопрос урожайности, несомненно, важен, но с точки зрения бизнеса важнее, какую маржу она принесет.

В этом отношении показателен опыт агрохолдингов-варягов, в том числе и федеральных структур. Они вкладывали большие средства в интенсификацию производства в Самарской области, но в итоге пришли к выводу, что она не приносит желаемой прибыли. Местные же производители за годы работы научились считать деньги и контролировать издержки производства. Наверное, у каждого сельхозпроизводителя есть свой ответ на вопрос «А что если засуха?». Все работают по кредитной схеме, поэтому вопрос раздумных затрат и своевременного погашения задолженности перед банками стоит довольно серьезно. Именно поэтому важен не столько высокий, сколько стабильный результат.

- Каковы шансы на выживание не крупных хозяйств?

- Место для не крупного товаропроизводителя всегда останется. Есть культуры, которыми могут заниматься только они. Это, к примеру, отдельные овощные культуры и технологически сложные, но высоко маржинальные, такие как, например, гречиха и др. Мелким фермерам и производителям средней руки в организационном плане проще внедрить орошаемое земледелие, хотя, конечно, оно требует немалых затрат, но и отдача другая. В конечном итоге агротехника и экономика орошаемого земледелия совершенно иные.



АНАЛИТИКА

Губерния строит планы на крупный урожай

НАЧАЛО
на стр. 19-21

В сложившихся условиях большой урожай зерновых для агрария - это проблема, а не радость. Получение большей урожайности требует затрат, а прибыли по-прежнему не приносит.

В самарском Минсельхозе знают эту арифметику. «При низкой урожайности 10-15 ц/га и сложившихся рыночных ценах, зерновые не всегда являются рентабельной культурой, - соглашается **Сергей Ершов**. - А вот при получении урожайности в 25-30 ц/га при незначительном росте затрат на гектар зерновые становятся экономически выгодной культурой и рентабельнее подсолнечника».

Примерно такие же цифры назвали нам и в Саранске. «При урожайности в 10-12 ц/га хозяйство будет находиться на грани банкротства. По состоянию рынка критической урожайностью в республике является 20 ц/га, при которой хозяйство выходит в ноль», - подчеркнул советник министра сельского хозяйства Республики Мордовия **Николай Кочетков**.

СИСТЕМА МОТИВАЦИИ

Продукция крупных холдингов, имеющих высокую уро-

жайность и низкую себестоимость единицы продукции, конкурентоспособна на рынке даже в условиях не самых высоких закупочных цен. Более того, технологии крупных производителей позволяют вырастить пшеницу высокого класса (1 и 2), в отличие от практически фуражного зерна, получаемого многими другими хозяйствами. Поэтому задача министерства, районных управлений по сельскому хозяйству убедить аграриев переходить на современные агротехнологии.

«Аграрий должен прийти к пониманию необходимости выпускать качественную продукцию, а не фуражную пшеницу, - продолжает **Сергей Ершов**. - Фуражное зерно не является конкурентоспособной продукцией. В условиях ВТО продукция должна быть востребована на мировом рынке зерна, как этого уже добились крупные холдинги. Фермеры, живущие натуральным хозяйством, посеявшие что попало, что-то вырастившие, что-то скормившие своей скотине или живности, не имеют в новых условиях перспектив. Такие производители будут вынуждены укрупняться, объединяться».

Власть не намерена ограничиваться призывами и лозун-

гами и подкрепила свою аграрную политику новой системой мотивации. Господдержка теперь будет распределяться в прямой зависимости от движения хозяйств в указанном направлении. «Вилка» тарифов несвязанной поддержки колеблется в интервале от 187 до 1400 рублей на гектар. Максимальную поддержку получают те, кто не снизил площади сева зерновых и добился роста урожайности.

Регулирование деятельности товаропроизводителей на территориях возложено на районные администрации. Местные власти теперь в единой упряжке с аграриями - размер трансфертов, получаемых муниципалитетами из областного бюджета, завязан на выполнение плановых показателей по валовому сбору зерновых и зернобобовых культур.

Ежегодно министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области подписывает с муниципальными районами специальные соглашения. В этом году всем районам даны задания «на вырост», если они будут выполнены, регион соберет зерновых на 10-15% больше, чем в прошлом.

«В каждом районе есть свои резервы, как по росту урожайности, так и по увеличению сева зерновых культур, - объясняет идеологию действий Минсельхоза **Сергей Ершов**, - Ведь районы различаются очень сильно: есть в области хозяйства, собравшие 50 ц/га, а есть собравшие 5 ц/га. Подобные диспропорции должны быть устранены».

Устранить диспропорции будет нелегко, для этого потребуются коренная ломка мышления аграриев, большинство из которых пока не мыслят системными категориями. Многие из них видят выход в севе подсолнечника, полностью отказываясь от зерновых культур. Такой подход, во-первых, не долгосрочен, считают в Минсельхозе, а во-вторых, даже подсолнечник можно выращивать эффективно, используя системный научный подход, не занимая под него большие площади.

Сергей Ершов рассказал, что в министерстве даже рассматривали вопрос законодательного ограничения на объемы подсолнечника. «Мы уже видим данные по структуре посевных площадей на 2014 год, подсолнечника будет меньше на 12-15%. Тот же подсолнечник можно высевать, используя современные гибриды, дающие урожайность 25 ц/га, что дает возможность засеять четверть миллиона гектаров и получить те же урожаи, что и при урожайности 10 ц/га на полумиллионе гектаров. И эту математику уже многие руководители хозяйств начинают понимать», - уверен он.

А вот руководитель СХА имени Пушкина **Владимир Горячев** напоминает о проблеме, которая вроде бы отошла на второй план в ходе жаркой дискуссии о том, что сеять и чем удобрять, но своей актуальности не потеряла. «Главное, что в селах не осталось рабочих рук. Хоть что делай. Хоть какие деньги будут давать на удобрения, на гектар, но если нет рабочей силы, значит, некому работать. Значит, на селе не будет коренных изменений. В нашем Похвистневском районе не осталось агрономов и зоотехников. Все,



кто работают, - практики, а дипломированных специалистов совсем нет», - говорит он, дополняя картину общего упадка.

НА УРОВНЕ РАЙОНОВ

Для проведения в жизнь новой аграрной политики у муниципальных властей есть несколько финансовых инструментов: гектарная поддержка, субсидии малым формам хозяйствования, субсидии на краткосрочное и инвестиционное кредитование. А также иные средства убеждения, в том числе и наглядные.

В Алексеевском районе, например, в этом году создаются три демонстрационные площадки, которые будут выполнять сугубо образовательную функцию. «Район большой, поэтому будут площадки на юге, юго-западе и северо-востоке района, каждая по 1000 га, - рассказывает руководитель муниципального управления сельского хозяйства **Евгений Никонов**. - Каждый сможет туда подъехать и сам все увидеть: какие методы обработки использовались, какие удобрения и когда, какие семена сеялись и так далее. Площадки будут сделаны на основе хозяйств, использующих три разных подхода: чистая химия, чистая механика и смешанный подход».

Плановое задание для Алексеевского района выросло по сравнению с прошлым годом почти в два раза - с 25 до 45 тыс. тонн. Такая существенная разница связана с тем, что после анализа результатов в других районах с близкими размерами пахотных площадей, в Минсельхозе признали прошлогоднее задание несколько заниженным. В Алексеевском районе по этому поводу не ропщут. «Уже были проведены кустовые совещания с руководителями хозяйств. С каждым обговорили контрольные цифры. Пока никто не отказался. Такие встречи также являются элементом воздействия на аграриев», - рассказывает **Евгений Никонов**.

Коскинский район в прошлом году стал лидером по всем показателям, собрав 119,5 тыс. тонн зерна при средней урожайности 26,1 ц/га, существенно превысив плановое задание (97,5 тыс. тонн). На 2014 год передовой район получил задание собрать 105 тыс. тонн при урожайности 21,1 ц/га.

Для того, чтобы справиться с задачей и сохранить лидерские

позиции, необходимо выполнить три условия, считают в Косках. Во-первых, должна соблюдаться структура посевных площадей. Не должно быть перегибов с посевами подсолнечника. Не менее 60% в структуре посевов должны составлять зерновые культуры. Во-вторых, увеличение доли удобряемой пашни. Сейчас в районе в среднем вносится 20 кг удобрений на га. И в-третьих, использование элитных семян.

«В прошлом году было использовано только 6% элитных семян по зерновым культурам, поэтому аграриям района есть куда расти по этому показателю, - оценивает потенциал развития руководитель районного управления сельского хозяйства **Евгений Строкин**. - Если брать в расчет подсолнечник и кукурузу, где семена F1 первой репродукции приравниваются к элитным, то процент элитных семян доходит в районе до 18%».

Наиболее проблемная ситуация сложилась в Сергиевском районе. В прошлом году он был аутсайдером по валовому сбору зерна, провалив план - 44,5 тыс. тонн зерна при задании 55 тыс. тонн. Состояние дел в районе раскритиковал министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот**: «Этот результат - показатель не только объективных причин. Есть, конечно, и вина погодных условий, но какой разброс в урожайности хозяйств - от 24 центнеров с гектара до 2,8 ц/га! Разница в 10 раз может говорить о безразличии к земле».

Несмотря на то, что посевная площадь в районе увеличивается на 14,6 тыс. га и составит 74,7 тыс. га, местные растениеводы по-прежнему делают упор на технические культуры. В общей структуре посевных площадей под технические культуры выделено 51% земли. Как сообщает районное управление сельского хозяйства, доля технических культур доминирует в связи с более высокой рентабельностью. Ранее, во время штабного заседания, специалисты областного Минсельхозпрода настоятельно рекомендовали местным растениеводам перестроить структуру, ведь под подсолнечник в районе планируется отдать около 40% всей пашни, а это недопустимо, так как норма сева этой культуры составляет максимум 15% на район.

Два решения – одно действие!

Паллас™ 45
syngenta.

Филиал ООО «Сингента»
443030, Россия, г. Самара, ул. Урицкого, 19,
«Деловой Мир», этаж 9, офис 5
тел.: (846) 372-6295.

**Урожайность винограда в условиях Самарской области составляет 20 тонн на га, при общей площади виноградников в регионе - 450 га**

АНАЛИТИКА

«Виноград – это, во-первых, вкусно, а во-вторых, красиво»

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

За последнее десятилетие виноградарство вышло далеко за пределы южного ареала возделывания благодаря укрывным технологиям, созданию новых сортов винограда с очень ранними и ранними сроками созревания, выведению более морозоустойчивых сортов. Все это дало возможность выращивать культуру и в суровых условиях Среднего Поволжья.

В масштабе страны результаты весьма скромные, но это начало. Так, по данным Росстата, на 2012 год общая площадь виноградников в РФ составляет 61,5 тыс. га, из них в Краснодарском крае, лидере отечественного виноградарства – 24,1 тыс. га, а в Самарской области – 0,2 тыс. га. По данным регионального Минсельхоза, в 2013 году общая площадь виноградников составила 450 га. Объемы пока невелики, но перспективы продукта просто огромные.

Только виноградарь способен ответить на вопрос: почему виноградарство? Глава ФХ «Елисеев» Сергей Елисеев считает виноград продуктом с большим рыночным потенциалом. «Виноград - это, во-первых, вкусно, а во-вторых, красиво», - говорит он.

Виноград лучше всего растет в песчаных почвах, там, где теплее. Поэтому в нашей области это Большая Черниговка, Большая Глушица, а также Алексеевский район. Виноград делится на сорта: суперранние, ранние, ранне-средние, средние, среднепоздние, поздние - понятно, в зависимости от срока созревания. При выращивании севернее виноград можно высаживать на южных склонах холмов или гор. Лидер губернского виноградарства глава КФХ Виктор Климанов делится технологическим секретом - «один градус уклона дает 100 км сдвига на юг, с точки зрения количества получаемого солнца. Мы выращиваем в селе Сколково на склоне 15 градусов, т.е. расположены как бы на широте Ростова». Местность в Самарской области холмистая, местами из-за неровностей почвы мало приспособленная для выращи-

вания зерновых культур, а вот для винограда как раз подходит.

Главных проблем у самарских виноградарей две: отсутствие понятного рынка сбыта продукции и квалифицированных кадров. Причем проблема со сбытом есть не у всех, тут эксперты разошлись во мнениях, а у мелких хозяйств ее вообще не должно быть. В торговые сети попасть никто и не стремится, а на налаживание своего рынка просто нужно время. А вот кадровая проблема - это серьезное препятствие для резкого развития виноградарства в регионе. Сергей Елисеев отмечает, что «профессиональных виноградарей в нашей области нет, их не готовят в учебных заведениях. Приходится обучать самому, а это очень трудозатратно. Виноград требует постоянного обслуживания. Проблему нельзя решить временными рабочими».

ЭКОНОМИКА ВИНОГРАДАРСТВА

Затраты на организацию 1 га производства складываются из закупки саженцев - около 300000 рублей (при цене саженцев 120 рублей и необходимости 2500 кустов на га). 5 га виноградников - это уже промышленное производство для нашей области. Итого 1,5 млн рублей.

В условиях Самарской области процесс выращивания винограда не требует обильного и регулярного полива. Если сезон не засушливый, то ничего дополнительно предпринимать не надо, а в случае засухи достаточно 1-2 полива за сезон. Если ферма семейная, то труда двух-трех человек будет достаточно для ухода за кустами, что не требует дополнительных затрат.

Урожайность винограда зависит от сорта и возраста куста, но в среднем в нашей области составляет 20 тонн на га. Продукция виноградарства принципиально отличается от других сельскохозяйственных культур своим разнообразием и сроками хранения. Во-первых, выращенный столовый сорт винограда можно реализовать по цене около 100 рублей за килограмм, что дает 2 млн на гектар, что при затратах до 0,5 млн на га совсем не плохая экономика.

В случае неудачи с реализацией виноград отправляется



на дробилку и из него делается сок, который разливается по емкостям хранения, в которых он будет долго храниться и не портиться. В любое удобное время сок может быть реализован. Если был выращен технический сорт винограда, то первым этапом делается сок. В случае неудачи с продажей сока из него можно сделать вино и положить его на хранение. А вино, пожалуй, единственная продукция сельского хозяйства, которая тем больше дорожает в цене, чем дольше хранится.

Большинство сельхозпродукции вообще не выдерживает длительные сроки хранения. Если у виноградаря не получилось вино хорошего качества, то «его можно подвергнуть перегонке и сделать виноматериал для переработки в другие виды алкогольной продукции», - говорит Сергей Елисеев. Виноградарство - это экологически чистое производство, так как нет отходов. Кожура идет на корм скоту, на изготовление витаминов. Косточки - на изготовление виноградного масла.

ВЗАИМООТНОШЕНИЯ С ГОСУДАРСТВОМ

Государство воспринимает нетрадиционные культуры как отвлечение ресурсов от решения задачи по обеспечению продовольственной безопасности региона. Тем не менее главная победа виноградарей - это подписание постановления премьер-министром Дмитрием Медведевым в июле 2013 года, которое дополнило перечень продукции, которую производят и перерабатывают сельскохозяйственные товаропроизводители. Другими словами - виноград и продукцию виноградарства приравняли к сельскохозяйственной продукции. В список включили вина, произведенные из российского винограда, и другие продукты, такие как соки, изюм. Виноградари ожидают следующего шага государства - закона о гаражном виноделии, который должен принять упрощенную схему лицензирования и удешевить этот процесс. Это позволит начать массово производить натуральный полезный для здоровья местный продукт. До принятия закона союзом виноградарей Самарской области прорабатывается вопрос получения одной коллективной лицензии на всех, т.е. создать консорциум самарских производителей.



ВИКТОР КЛИМАНОВ,
глава КФХ Климанов В.Б.:

- Предприятие не должно быть большим. Виноградники во Франции 2-7 га, не более. Каждый фермер производит в промышленных, но небольших количествах. Такую ферму может обслуживать небольшое число человек, достаточно одной семьи. Нет производств на 1000 гектаров. В Италии государственные предприятия закупают виноград у виноградарей и производят по своим стандартам вино и соки. Действует своя форма кооперации. Плохо, что государство как у нас стоит в стороне от этого процесса. Я не предлагаю государству вкладываться в виноградники, но пусть государство вложится в переработку, что также поспособствует борьбе с фальсификацией продукции, в целом повысится ее качество.



СЕРГЕЙ ЕЛИСЕЕВ,
глава ФХ Елисеев:

- Виноград, который поставляется с юга, чтобы его довести, покрывают средствами защиты - фунгицидами. Смыть их практически невозможно, так как ягода небольшая, фунгицида много, он впитывается в кожуру, и покупатели все это едят. Так полезный продукт виноград превращается во вредный продукт. При выходе на рынок с местным виноградом потребитель не видит разницы, ему не хватает квалификации. Люди, попробовавшие местный виноград, уже знают его отличия и стараются закупать в больших количествах на семейные или корпоративные мероприятия. Круг потребителей медленно, но развивается. Рынок местного винограда совершенно новый.

Площади виноградников



КФХ Климанов

- предлагает более 76 сортов винограда;
- консультации с выездом на место специалистов;
- составление бизнес-планов;
- правильный подбор сортов винограда.

«Кинельский виноград»
446430, Самарская область,
г. Кинель, ул. Звездная, 12 (база реализации)
Тел.: 8-908-373-50-50, 8-927-658-33-15
www.vinograd-kinel.ru

Наша компания проводит мониторинг рынка сельскохозяйственных технологий, средств химической защиты растений, питания растений и семян



КОМПАНИЯ



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Здоровье растений - наша забота

КОМПАНИЯ ООО НПП «АГРОСФЕРА» БЫЛА ОБРАЗОВАНА В 2010 ГОДУ. ОСНОВНОЙ ЦЕЛЬЮ ЕЕ СОЗДАНИЯ БЫЛА ПРЯМАЯ РАБОТА С СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕМ ПО ПОСТАВКЕ КАЧЕСТВЕННЫХ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ ПРОИЗВОДСТВА КИРОВО-ЧЕПЕЦКОЙ ХИМИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ

НИКОЛАЙ АНАТОЛЬЕВИЧ
ПРОСАНДЕЕВ,

директор
ООО НПП «АгроСфера»

- Когда пришло понимание того, что нужно продавать не осязаемый продукт, а услугу в продукте?

- Современный рынок средств защиты и питания растений насыщен огромным количеством препаратов и производителей. Сельхозтоваропроизводителю достаточно тяжело сделать правильный выбор препаратов. Можно провести аналогию. Представьте, вы зашли в аптеку и увидели изобилие лекарств. Но как определить, какое из них вам подходит больше всего? По признаку красивой упаковки, цены или рекомендации провизора, но решение должен принимать только врач. Врач - это человек, который вникает в проблему пациента и выписывает наиболее действенное лекарство. Работа нашей компании строится по принципу врачебной практики. Есть только одна проблема с рас-

тениями - они, в отличие от людей, не умеют говорить и рассказать о своих проблемах не могут. Доступный способ «разговорить» растение - это провести соответствующие анализы. С целью «налаживания диалога» между растениями и фермером в 2014 году создана Агрономическая лаборатория.

После «диалога» с растением и выявлением проблемы наши специалисты предложат пути и средства ее решения, а для этого в нашем арсенале есть широкий спектр средств: от химических средств защиты растений производства Кирова-Чепецкой химической компании до элементов питания компании Atlantica. Последние успешно используются в течение 30 лет в засушливых районах Испании и других стран Европы.

- Что вы ответите аграриям, переставшим использовать удобрения после отмены субсидий и жалующимся на их неэффективность в условиях засух?

- Мы знаем и отслеживаем разработки наших западных партнеров. Например, в нашем ассортименте есть кальциевая селитра с бором компании Yara, Норвегия. Ее принципиальное отличие от аналогичных продуктов на рынке в том, что удобрение заключено в уникальную оболочку, которая начинает растворяться при соприкосновении с почвой без присутствия влаги. Также в этом году в нашей компании должны появиться пробные партии

жидких удобрений, которые особенно актуальны для засушливого климата нашего региона. В ассортименте компании Atlantica есть продукты, помогающие растению сохранить имеющуюся влагу, благодаря которой растения могут пережить засушливые периоды.

- Какие услуги компания предлагает по семенам?

- В начале 2014 года наша компания заключила дилерское соглашение с производителем А.М.Г. Agroselect на поставку гибридных семян подсолнечника напрямую от производителя - из Республики Молдавия. Благодаря этому мы имеем возможность поставлять качественные семена нашим клиентам по довольно привлекательной цене. В условиях Самарской области производственные посевы гибридов подсолнечника молдавской селекции позволяют получать урожай на уровне 30 ц/га и более.

- Каков принцип выбора поставщиков?

- Наша компания постоянно проводит активный мониторинг рынка сельскохозяйственных технологий, средств химической защиты растений, питания растений и семян, по результатам которого отбираются наиболее эффективные продукты и технологии и затем тестируются в условиях Поволжья. После этого компания ООО НПП «АгроСфера» рекомендует клиентам ту или иную технологию производства сельскохозяйственных культур.

НИКОЛАЙ ВЛАДИМИРОВИЧ
РУХЛЕВИЧ,

заведующий ООО «Аграрная лаборатория»

- Цели и задачи открывшегося предприятия?

- Сельхозтоваропроизводителю важно знать, какие элементы питания и в каком количестве содержатся в почве, чтобы корректно рассчитать нормы внесения минеральных удобрений на запланированную урожайность. Не менее важно знать, что происходит с растением во время вегетации. Для развития диалога «фермер - растение» было создано ООО «Аграрная лаборатория».

- Где находится ваша лаборатория?

- Территориально мы находимся в поселке Усть-Кинельский. Расположение удобно для наших клиентов, так как поселок является одним из сельскохозяйственных центров нашей области.

- Каким оборудованием укомплектована лаборатория?

- По рекомендациям ведущих специалистов авторитетных компаний было подобрано наиболее эффективное и практичное оборудование, которое позволяет проводить анализы не только в камеральных, но и в полевых условиях. Одним из примеров такого оборудования является передвижная почвен-

ная лаборатория Lasa Agro немецкого производителя Hanna. Основными преимуществами данного оборудования является быстрота и точность проведения анализа. В нашем лабораторном арсенале имеется экотест для проведения функциональной диагностики растений. Основными преимуществами являются: мобильность, простота проведения тестов и высокая точность.

Сотрудники лаборатории имеют в своем распоряжении наборы измерительных приборов, позволяющие оперативно определить содержание солей в почве, кислотность почвенного и рабочего растворов, фотосинтетическую активность и другие показатели непосредственно в поле.

- Где обучались ваши кадры?

- Штат лаборатории - три человека, каждый из которых имеет базовое агрономическое образование. Сотрудники лаборатории постоянно повышают свою профессиональную квалификацию. Последнее повышение квалификации проходило в ООО «Лаборатория №1» г. Краснодар в январе 2014 года. Следующее выездное обучение запланировано провести летом 2014 года во Всероссийском НИИ агрохимии им. Д.Н. Прянишникова, г. Москва.

- Какие услуги вы уже предлагаете и какие планируете оказывать в будущем?

- ООО «Аграрная лаборатория» оказывает услуги по двум основным направлениям: агрохимический анализ почвы и функциональная диагностика растений. В ближайшее время в перечень услуг лаборатории также предполагается включить оценку качества семенного материала и урожая сельскохозяйственных культур.

- Опишите своих потенциальных клиентов.



Кроме средств защиты растений, удобрений и препаратов для питания мы представляем семена гибридов подсолнечника

- Нашими клиентами могут быть любые сельскохозяйственные предприятия Самарской и других близлежащих областей преимущественно овощной и садоводческой специализации. Также наши услуги могут быть полезны хозяйствам, занимающимся производством зерна.



АЛЕКСАНДР ЮРЬЕВИЧ ПОЛЕШКО,

менеджер по продажам
ООО НПП «АгроСфера»

- Что вы предлагаете клиентам?

- Средства защиты растений, которые включают в себя фунгицидные протравители семян, фунгициды по вегетации, гербициды, инсектициды, препараты для питания растений на основе микроэлементов, стимуляторов роста и современные удобрения для основного внесения. Мы представляем высококачественные препараты по конкурентоспособным ценам. Оказываем услуги по протравливанию семян, опрыскиванию посевов. Но главное - мы предлагаем нашим клиентам услуги по агрономическому сопровождению. Для этого у нас есть штат агрономов, вооруженных приборами для проведения диагностики, занимающихся постоянным мониторингом закрепленных за ними районов (хозяйств). Они отслеживают ситуацию в полях, оперативно проводят анализы и выдают рекомендации.

- Как компания взаимодействует с клиентом?

- Все начинается со знакомства с клиентом. Мы проводим анализ условий, в которых он работает: изучаем структуру посевных площадей, систему обработки, семенной материал, агротехнику. После этого мы предлагаем программу по защите растений, питанию, нацеленную на повышение урожайности. Внедряя такую программу в производство, мы берем на контроль все важные точки: под-

готовка к посеву, посев, фазы роста растений, наиболее восприимчивые к повреждениям, обработки посевов, уборка урожая. После этого просчитываем эффективность программы.

Приобретая нашу продукцию, клиент получает агрономическое сопровождение бесплатно.

Нужно понимать, что средства защиты и препараты для питания растений являются продуктами с отсроченным эффектом, поэтому при работе с ними обязательно надлежащее агрономическое сопровождение.

- Продукцию каких производителей вы предлагаете рынку?

- Мы предлагаем средства защиты растений Кирово-Чепецкой химической компании, так как это препараты высокого качества, которые хорошо себя зарекомендовали в нашем регионе и на всей территории России. По желанию клиента мы можем поставить препараты ведущих зарубежных брендов.

У нас сформирована широкая линейка препаратов для питания растений. Это препараты направленного действия, позволяющие своевременно и качественно реагировать на потребности растений в различных (изменяющихся) условиях роста и развития. В основном это биологические препараты испанского производства компании Atlantica Agrícola Natural. Линейка удобрений для основного внесения у нас представлена норвежским производителем Yara, израильским ICL.

Кроме средств защиты растений, удобрений и препаратов для питания мы представляем семена гибридов подсолнечника молдавского производителя НИЦ AMG Agroselect. Еще в советские времена Молдавия поставляла в СССР множество отличных гибридов.

Компания AMG Agroselect смогла сохранить и приумножить данный потенциал. Селекционеры компании продолжают развивать линейку продукции за счет собственных родительских линий, ежегодно испытывая порядка тысячи комбинаций.

Цены на гибриды компании значительно ниже, чем на аналоги западных именных брендов, а урожайность не хуже. Цена на гибриды Дрофа и Ксения - 4100 рублей за посевную единицу, на новые гибриды Талмаз, Зимбру, Перформер, Кодру и Дачия - 4200 рублей за посевную единицу.

- Какие формы расчетов вы предлагаете своим клиентам?

- Наиболее предпочитаемая форма - это, конечно, предоплата. Такой подход позволяет лучше спланировать свои затраты, а также снизить их. Клиенты, работающие по предоплате, своевременно оплачивающие счета, всегда получают дополнительные скидки и условия.

Однако условия современного сельского хозяйства таковы, что многие предпочитают приобретать нашу продукцию, оплачивая по частям: часть по предоплате, часть - осенью «под урожай». Мы идем этим клиентам навстречу, предлагая разные гибкие варианты расчетов.

сопровождению хозяйств. Открытие лаборатории также позволяет нам решать поставленные задачи намного эффективнее.



АЛЕКСЕЙ ЕВГЕНЬЕВИЧ СТАРОСТИН,

главный агроном
ООО НПП «АгроСфера»

- Какие агрономические услуги предлагает предприятие?

- Мы предлагаем сельхозтоваропроизводителю готовый пакет услуг, который включает в себя консультационные услуги, услуги по сопровождению предприятия на протяжении всего производственного цикла, разработку и внедрение адаптивных технологий питания и защиты растений. Наша работа складывается из следующих этапов:

Изучение предприятия. Мы стараемся понять, как работает предприятие сегодня и какие направления работы могут являться перспективными, на какие культуры следует обратить внимание.

Проведение комплексных анализов. Для того чтобы полностью понимать специфику производства данного предприятия, нужно видеть актуальную картину, которая позволит более эффективно использовать уже имеющиеся ресурсы. С этими задачами успешно справляются специалисты нашей компании, у которых имеется целый инструментарий для проведения экспресс- и полного анализа почвы, функциональной диагностики, уровня фотосинтетической деятельности и многих других.

Разработка производственной программы. После изучения хозяйства и по результатам полученных анализов разрабатывается конкретная технологическая схема возделывания культуры. То есть поэтапно прописываются аг-

роприемы, которые необходимо будет проводить в течение всего цикла производства. Программа согласовывается всеми специалистами компании, и приняты всеми сторонами, начинается следующий этап работы.

После того как разработанные программы согласованы и приняты всеми сторонами, начинается следующий этап работы.

Сопровождение предприятия. Совместно со специалистами хозяйства мы осуществляем контроль по правильному и своевременному проведению всех мероприятий по разработанной программе (протравливание семян, опрыскивание посевов и др.). Осуществляется контроль за порядком приготовления рабочих жидкостей, определение pH и ЕС воды и рабочего раствора для исключения проблем с совместимостью препаратов. После проведения необходимых агроприемов специалисты компании осуществляют контроль за состоянием посевов, проводят необходимые измерения и учет, отбирают растительные пробы для комплекса лабораторных анализов.

Следует отметить, что при возникновении проблемы (увеличение численности вредителей, вспышки болезней и др.) наши агрономы в кратчайшие сроки выезжают на предприятие для проведения обследования посевов. По результатам обследования выдаются рекомендации по методам предотвращения распространения вредителей, болезней и сорняков. Учет урожая проводится в сопровождении специалистов компании. Отбираются пробы для проведения анализов на качество. Учет проводится не только на опытных посевах, но и на контрольных.

Подведение итогов. После того как были проведены все необходимые агроприемы, анализы и учтен урожай, компания представляет хозяйству отчет о проделанной работе.

Предоставленный отчет показывает руководителю экономическую эффективность использования данной технологии возделывания и позволяет принять решение о целесообразности ее дальнейшего применения в данном конкретном хозяйстве.

В итоге хозяйство, применив предложенную схему работы на части полей, как правило, на следующий год внедряет нашу технологию на всех площадях.

На правах рекламы.

ООО НПП «АгроСфера»
443063, г. Самара,
Ново-Вокзальный тупик, 21/36,
2 этаж, офис 1
E-mail: agrosfera-samara@mail.ru
Сайт: www.as-fs.ru
Генеральный директор:
Просандеев Николай Анатольевич.
Тел./факс (846) 997-11-07, 979-77-23

- Агрономическое сопровождение хозяйств
- Консультационные услуги
- Удобрения
- Средства защиты растений
- Семена
- Услуги по протравливанию семян
- Услуги по внесению удобрений и по обработке полей химическими средствами защиты растений
- Фумигация складов
- Диагностика минерального питания растений
- Комплексное агрохимическое обследование.

ООО «Агрономическая Лаборатория»
446442, Самарская обл,
пгт. Усть-Кинельский, ул. Шоссейная, 76
E-mail: agrolab63@mail.ru
Заведующий лабораторией:
Рухлевич Николай Владимирович
Тел: 8-937-993-05-63, 8-908-401-48-63
Главный агроном:
Старостин Алексей Евгеньевич
Тел: 8-927-002-65-26, 8-927-650-42-19
Тел./факс (846) 997-11-07, 979-77-23

- Анализ почвы на содержание основных элементов питания перед внесением основного удобрения
- Функциональная экспресс-диагностика минерального питания растений
- Определение содержания азота на основании листовой диагностики и определение содержания азота в почве
- Определение уровня pH и активности питательных солей в почве
- Составление и выдача рекомендаций по внесению элементов питания.

По результатам почвенной и листовой диагностики специалисты производят подбор и корректировку доз удобрений с учетом:

- содержания элементов питания в почве и растениях
- уровня pH
- предшественника
- планируемой урожайности.

Реклама

Самым востребованным банковским продуктом в АПК Самарской области является кредитование, как в прошлом 2013-м, так и в нынешнем 2014 году



ИНТЕРВЬЮ



СЕГОДНЯ АПК САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ИСПЫТЫВАЕТ ЦЕЛЫЙ РЯД ОБЪЕКТИВНЫХ ТРУДНОСТЕЙ. НАШ РЕГИОН ПРИЗНАН ЗОНОЙ РИСКОВАННОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ, ЧТО СУЩЕСТВЕННО ОСЛОЖНЯЕТ ЖИЗНЬ СЕЛЬЧАН, А ПОДДЕРЖКА ФИНАНСОВОГО РЫНКА, НА КОТОРУЮ ОНИ ОЧЕНЬ РАССЧИТЫВАЮТ, НЕ ВСЕГДА ПРИХОДИТ ВОВРЕМЯ. НА ЭТУ ТЕМУ МЫ ПОГОВОРИЛИ С ДИРЕКТОРОМ ДЕПАРТАМЕНТА ПРОДАЖ КОРПОРАТИВНЫМ КЛИЕНТАМ ФИАБАНКА ОКСАНОЙ КРЫГИНОЙ

СЕРГЕЙ ГВОЗДЕВ

«Наша цель - решить задачу клиента»

- Как вы оцениваете состояние аграрного сектора Самарской области: какие тенденции вам заметны с вашей, «банковской» точки зрения? Какими продуктами вашего банка они сейчас пользуются?

Самым востребованным банковским продуктом в АПК Самарской области является кредитование, как в прошлом 2013-м, так и в нынешнем 2014 году. При этом данный продукт является наиболее трудно оформляемым для сельского хозяйства. Учитывая высокую зависимость этого вида бизнеса от погодных условий, от биологических особенностей производственных процессов и форс-мажорных обстоятельств, банки неохотно соглашаются на выдачу кредита. Как правило, обязательным требованием банков является наличие высоколиквидного залога, что, к сожалению, может позволить себе далеко не каждый фермер.

На сегодняшний день в ФиаБанке самыми распространенными продуктами среди клиентов, занимающихся сельскохозяйственной деятельностью, помимо продуктов кредитования, является расчетно-кассовое обслуживание, а также выпуск и обслуживание корпоративных карт.

- Считается, что в Самарской области аграрии перекредитованы. 2 года подряд в регионе стояла засуха - много урожая погибло, и сельчанам, по мнению экспертов, сейчас просто нечего выдавать в залог. Все имущество и так заложено по кредитам. Наблюдаете ли вы проблемы перекредитованности? Какие альтернативные варианты кредитования вы готовы предложить аграриям, в случае если у них, например, не хватает залогов?

С точки зрения макроэкономики перекредитованность данного сектора - отрицательный фактор, т.к. потенциально ведет к росту невозвратов и рискам банковской системы в целом.

Соответственно, требование к залогам - это скорее необходимость, а не прихоть банков. На сегодняшний день самые востребованные у аграриев кредиты - это кредит на пополнение оборотных средств (для проведения посевных и уборочных работ, закупки сырья и кормов для скота) и кредит на покупку основных средств (техника, оборудование для пищевой переработки, приобретение скота и др.).

- Не так давно Герман Греф на встрече с президентом страны Владимиром Путиным заявил, что Сбербанк наблюдает увеличение рисков в секторе сельского хозяйства. Также Греф заявил, что по итогам I квартала 2014 года банк наблюдает ухудшение позиций предприятий аграрного сектора. Согласны ли вы с его оценкой? В чем основные проблемы? Как это сказывается на работе с предприятиями сельского хозяйства в ФиаБанке?

Нельзя не согласиться с мнением Германа Грефа: позиции аграрного сектора ухудшились. С другой стороны, не стоит забывать, что специфика сельского хозяйства - в сезонном характере, и самый ответственный и тяжелый период приходится на первую половину года. Как известно, весенний день год кормит, и от качества в срок выполненных работ зависит не только будущий урожай, но и благополучная зимовка следующего года. Несмотря на все вышесказанное, клиенты Фиа-Банка, работающие в сфере сельского хозяйства, не спешат реструктурировать кредиты, выплаты продолжают по намеченным курсам, и в целом ситуация стабильная.

- Не секрет, что одним из преимуществ регионального банка перед федеральным является близость к клиенту. Готов ли ФиаБанк предлагать клиентам в сфере сельского хозяйства, например, обучение предпринимателей, помощь в решении текущих проблем и т.д.?

ФиаБанк не просто готов, но уже активно помогает. В своей ежедневной работе сотрудники Банка проводят консультации как действующим, так и потенциальным клиентам. Подсказывают, помогают, советуют, стараются максимально эффективно решить задачу клиента. Кроме этой работы Банк проводит специальные мероприятия и акции. С 1 апреля в новом офисе ФиаБанка - на Партизанской, 19 в Самаре - клиентов ждет приятный сюрприз: акция «Добро пожаловать!». В рамках этой акции новые клиенты - индивидуальные предприниматели и юридические лица смогут открыть расчетный счет бесплатно. Для удобства клиента - бесплатное заверение копий документов, предоставляемых клиентом для открытия расчетного счета, и бесплатная сверка

На сегодняшний день самые востребованные у аграриев кредиты - это кредит на пополнение оборотных средств (для проведения посевных и уборочных работ, закупки сырья и кормов для скота) и кредит на покупку основных средств (техника, оборудование для пищевой переработки, приобретение скота и др.)

копий документов с оригиналом и их заверение. А клиентам, впервые заключившим соглашение об оказании услуг электронного банкинга с использованием системы «iBank2» или «Faktura.ru», предоставляется в подарок 3 месяца бесплатного обслуживания расчетного счета с использованием системы «Клиент-банк»!

А с 17 марта 2014 года впервые в истории Тольятти открыла двери «Академия малого бизнеса» и предпринимательства. Все желающие получить ответы на вопросы организации и ведения бизнеса могут бесплатно обучиться основам предпринимательской деятельности. Проект предполагает краткосрочное повышение финансовой грамотности предпринимателей. Учебные программные блоки

охватывают основные виды деятельности бизнеса. На занятиях освещаются самые последние изменения в законодательстве, в управлении и организации бизнеса.

При появлении необходимости у наших клиентов создать обучающую программу узкого направления для предприятий, занимающихся сельским хозяйством, специалисты банка обязательно примут данное направление в работу.

Наша задача не просто быть удобным для клиента банком, но являться надежным партнером, сотрудничество с которым будет приносить клиентам перспективу развития и стабильное будущее.

- Какая работа ведется по сотрудничеству с малыми предприятиями, крестьянско-фермерскими хозяйствами?

Помимо работы с крупными и средними клиентами, наш банк заинтересован в развитии клиента сегмента малого бизнеса, увеличении объемов его деятельности. Мы понимаем, что от этого напрямую зависит и прибыль финансового института. Известно, что на ранних стадиях развития малому бизнесу зачастую не хватает финансирования и других видов поддержки. Этот вопрос был тщательно изучен нашими специалистами. В результате в ФиаБанке были разработаны акции и комплексные решения, направленные на поддержку малого бизнеса и предпринимателей.

Для последних мы разработали комплексное решение «Разумный выбор», в рамках

которого клиентам - малым предприятиям, ИП, нотариусам и адвокатам, - открывшим расчетный счет в ФиаБанке на базе тарифа «Комфортный», предоставляется бесплатно индивидуальная карта международного образца VisaClassic, а также сертификат на предоставление скидки 20% от одного из партнеров ФиаБанка на предоставление бухгалтерских, юридических услуг, услуг по разработке интернет-сайта, бизнес-планированию, ИТ и по подбору персонала, а воспользоваться этим комплексом услуг можно в течение всего года.

Если клиенту понадобится дополнительное финансирование, он может обратиться в любое отделение ФиаБанка, получить необходимую консультацию и дополнительную информацию. Сотрудники обязательно подскажут, как ему лучше получить финансирование под свои задачи.

- Каковы последние новости работы банка, чем можете поделиться с клиентами?

В марте банк открыл три новых офиса - один в Самаре, два офиса в Уфе. Планируем открыть еще 6 офисов в течение года в других регионах - по одному в Ульяновске, Москве, Севастополе и Пензе, два офиса в Симферополе.

Кроме того, по многочисленным просьбам клиентов и для их удобства продлили режим работы офисов банка по всей стране. Теперь в будние дни они работают с 9.00 до 20.00, а в субботний день с 10.00 до 17.00.

Много лет назад банк провозгласил: «ФиаБанк - финансовый архитектор вашей жизни». А это значит, что сотрудники банка готовы не просто предложить услуги по имеющейся продуктовой линейке, но и помочь каждому клиенту максимально эффективно решить его финансовую задачу.

(846) 971-00-00

8-800-100-95-90

(звонок по России бесплатный)

www.fiabank.ru | fiabank.ru

ЗАО «ФИА-БАНК». Генеральная лицензия Банка России № 2542 от 06.11.2003 г. На правах рекламы.



ФиаБанк

Животноводство. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ



Великая куриная революция

ЗАПУСК И ВЫВОД НА ПОЛНУЮ МОЩНОСТЬ СЕРГИЕВСКОЙ ПТИЦЕФАБРИКИ ПОЗВОЛИТ ОБЛАСТИ В ВОСЕМЬ РАЗ УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА МЯСА ПТИЦЫ В ТРЕХЛЕТНЕЙ ПЕРСПЕКТИВЕ



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

В 2017 году Самарская область станет экспортером куриного мяса. Если знать, что сегодня регион едва закрывает треть своих потребностей, такой прогноз выглядит почти фантастическим.

Залогом светлого завтра должен стать запуск и вывод на полную мощность Сергиевской птицефабрики, строительство которой началось прошлым летом. Новая птицефабрика будет представлять собой целый комплекс производств: помимо головного предприятия в селе Калиновка в него войдут реконструированные фабрики в Кротовке и Подбельске. Общая мощность комплекса составит 120 тысяч тонн мяса птицы в год.

Ожидается, что к этому же времени будут реконструированы и остальные предприятия отрасли, что позволит Тимашевской птицефабрике производить 45 тыс. тонн, а Тольяттинской – 30-35 тыс. тонн мяса в год. Если при этом удастся реанимировать и птицефабрику в Обшаровке, которая после реконструкции способна выйти на объемы в 40-50 тыс. тонн, то итоговая цифра в

Птицеводство. Объемы производства

2014 ГОД, ТЫС. ТОНН В ГОД		2017 ГОД, ТЫС. ТОНН В ГОД	
ТИМАШЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА	30	СЕРГИЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА	120
ТОЛЬЯТТИНСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА	13	ТИМАШЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА	45
МЕЛКИЕ ФАБРИКИ ВМЕСТЕ	около 4	ТОЛЬЯТТИНСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА	35
ИТОГО	47	ОБШАРОВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА	50
		ИТОГО	250

ИСТОЧНИК: СОБИИФО

250 тысяч тонн ошеломит любого знакомого с ситуацией. Столько птицы в регионе не производили никогда, даже в советское время. К примеру, в 1987 году птицеводческое хозяйства тогда еще Куйбышевской области произвели в совокупности 34,58 тыс. тонн мяса.

По данным регионального Минсельхоза, в 2012 году двумя крупными местными производителями (ОАО «Тольяттинская птицефабрика», ООО «Цыпочка») и рядом мелких в общей сложности было поставлено на рынок 32 тыс. тонн мяса птицы. В 2013 году благодаря началу работы ООО «Тимашевская птицефабрика» было произведено 44,3 тыс. тонн мяса птицы. 2014 год имеет все шансы также закончиться ростом, несмотря на уход с рынка ООО «Цыпочка», но зато с выходом на полную мощность Тимашевской птицефабрики (30 тыс. тонн), а

именно – 48,4 тыс. тонн, при сохранении производства мелкими участниками.

Восьмикратный рост производства будет означать переход области из статуса сильного импортера в статус 50-процентного экспортера – внутренние потребности региона составляют 120 тысяч тонн мяса птицы в год.

СЛОЖИВШАЯСЯ СИТУАЦИЯ И ЕЕ ПРИЧИНЫ

Сегодняшние показатели области на фоне других регионов выглядят более чем скромно: маленькая Мордовия в 2012 году произвела 63,8 тыс. тонн мяса птицы, Пензенская область – 109,4 тыс. тонн, Татарстан – 141,8 тыс. тонн, а флагман отечественного птицеводства – Белгородская область – 719,9 тыс. тонн!

ПРОДОЛЖЕНИЕ
на стр. 30

«Основные наши надежды связаны с Сергиевской птицефабрикой»



СЕРГЕЙ ЛЕБЕДЕВ,

РУКОВОДИТЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ЖИВОТНОВОДСТВА И ПЛЕМЕННОГО ДЕЛА МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- На этот год на птицеводство в области заложено 65 млн рублей субсидий на произведенную продукцию, а также действуют субсидии на возмещение затрат на приобретение техники и оборудования в размере 20-30%. Тимашевская фабрика выходит на объемы производства 30-35 тыс. тонн, а Тольяттинская – 12-13 тыс. тонн, и субсидии будут поделены пропорционально. Это два крупных игрока рынка, и сумма, с небольшой поправкой на очень мелких производителей (Пестравского и Большеглушицкого районов), будет поделена между двумя действующими фабриками. Основные наши надежды, понятно, связаны с Сергиевской птицефабрикой, строительство которой началось в прошлом году рядом с селом Калиновка. В середине 2015 года проект должен выйти на проектную мощность 50 тыс. тонн в год. А после полноценного запуска Подбельской и Кротовской площадок проект должен выйти на 100 тыс. тонн в год в 2016 году.

«Губернатором поставлена задача построить птицекомплекс будущего»



КОНСТАНТИН ПОЗМОГОВ,

ДИРЕКТОР ООО «ЕВРОПЕЙСКИЕ БИОЛОГИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ»:

- Губернатором поставлена задача построить птицекомплекс будущего. Сергиевский проект самый передовой в России. В нем сочетаются лучшие европейские и российские наработки. Меккой российского птицеводства считается Белгород, так вот Сергиевский проект просто на голову выше. Мы ставим самое современное оборудование по убою, разделке, упаковке и расфасовке мяса птицы (Marel, Stork, Cabinplant, Mandini). Это позволит поставлять на рынок большой ассортимент продукции в виде охлажденной разделанной тушки и тушки целиком. Кроме того, в проекте есть цех глубокой переработки мощностью 30 тонн в сутки, производящий колбасы, копчености, формованные изделия. Абсолютно инновационным будет инкубационный цех, не имеющий пока аналогов в России. В нем используется революционная технология компании HatchTech – HatchBrood – выращивание цыплят до 4-дневного возраста в инкубаторе, и только потом цыпляток уходит на доращивание в промышленные цеха.

«К сожалению, диспаритет цен ощущается весьма остро»



АНДРЕЙ ПИВНОВ,

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ТИМАШЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»:

- Наши планы на 2014 год – 30 тыс. тонн. Такой объем производства адекватен рыночной ситуации, и экономика предприятия находится в норме. Уже в этом году будут построены к имеющимся двум площадкам еще две откормочных площадки, а также будет увеличена мощность убойного завода с 4 до 6 тыс. голов в час. Таким образом, мы сможем выйти на план производства 45 тыс. тонн в 2015 году. Такие объемы позволят и далее быть прибыльным предприятием. К сожалению, диспаритет цен ощущается весьма остро. Мы начинали строить фабрику в 2010 году, стоимость кормов была 12 рублей, а сейчас, весной 2014 года, она составляет 20 рублей за килограмм, за последний год подорожание составило 10%. В связи с резким скачком курса доллара и евро мы ожидаем соответствующего роста цен на корма в ближайшее время. За это время также выросли цены на газ, на электроэнергию. Закупочная цена мяса птицы в 2010 году составляла 78 рублей за килограмм, а сейчас около 70 рублей за килограмм.

«Самарские пчеловоды готовы обеспечить область медом»



НИКОЛАЙ ПЕРЕГУДОВ,

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ГИЛЬДИИ ПЧЕЛОВОДОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Сейчас российскому пчеловоду доступны самые современные технологии из любых стран, Германии, например. Интерес у местных пчеловодов ко всему передовому есть, но в сложившихся рыночных условиях, после вступления в ВТО ситуация ухудшилась, и сейчас многие продают свои хозяйства. Государство должно скорее обратить внимание на проблемы отрасли и ввести государственное регулирование рынка, в частности контроль импорта. Не соответствующий стандарт импортный «мед» просто не должен попадать на российский рынок. Мы, самарские пчеловоды, полностью готовы обеспечить область медом. Как розницу, так и промышленные закупки. На данном этапе государство не демонстрирует своего прямого интереса к меду. В советские времена существовали закупочные конторы облпотребсоюза. Пчеловоды заключали с ними договор и продавали мед по 5 рублей за килограмм. Простой расчет показывает, что, продав 1 тонну меда, пчеловод мог позволить себе купить советский легковой автомобиль. Сейчас пчеловоды скорее выживают.

Индекс. «Волга Ньюс». Животноводство. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Константин Позмогов – руководитель компании, занимающейся возведением Сергиевской птицефабрики, не может оставаться без внимания СМИ. Реализация одного из отраслевых мегапроектов, призванных до неузнаваемости изменить лицо губернского птицеводства, находится под неуслынным контролем главы региона и вездесущей общественности. Активное участие АДС «Электроцит» в программе строительства жилищно-коммунальных комплексов в губернии обеспечило первым лицам ассоциации места в ТОП-5 нашего рейтинга.	ОРГАНИЗАЦИИ
1 Меркушкин Николай..... 6 332	951	1 министерство сельского хозяйства СО 11 586
2 Альбертот Виктор..... 2 826	-1 641	2 Обшаровская птицефабрика..... 8 296
3 Поповинкин Андрей..... 2 537	2 112	3 Россельхозбанк..... 4 835
4 Позмогов Константин..... 1 921	973	4 Цыпочка (ТД)..... 4 604
5 Егоров Юрий..... 1 609	1 609	5 ГАНЗА..... 3 659
6 Титов Вячеслав..... 1 576	1 576	6 губернская дума..... 3 535
7 Волков Борис..... 1 541	1 406	7 СВ-Поволжье..... 3 031
8 Сомов Николай..... 1 409	1 015	8 Электроцит-Стройиндустрия..... 2 855
9 Дмитриев Виктор..... 1 363	988	9 Валес (ГУП)..... 2 462
10 Григорьевский Юрий..... 1 273	1 273	10 Сергиевская птицефабрика..... 2 309
11 Валитов Гумар..... 1 273	1 273	11 Доминант..... 1 803
12 Богомолов Евгений..... 1 179	908	12 Арбитражный суд Самарской области..... 1 765
13 Альдебенев Николай..... 1 110	1 110	13 прокуратура..... 1 761
14 Лебедев Сергей..... 954	713	14 Птицефабрика Безенчукская..... 1 536
15 Гриншпун Алексей..... 893	425	15 Электроцит..... 1 452
16 Анкуда Николай..... 818	22	16 Телличный..... 1 417
17 Лескин Алексей..... 813	813	17 РОСБИ..... 1 307
18 Фурсов Олег..... 813	813	18 Василина..... 1 214
19 Афанасьев Георгий..... 787	577	19 Птицефабрика Волжская..... 1 120
20 Неустров Алексей..... 758	713	20 правительство Самарской области..... 1 000

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

Внутренний спрос на мясо птицы в России составляет 26 кг в год на душу населения. В Европе этот показатель приближается к 50 кг



АНАЛИТИКА

Великая куриная революция: в восемь раз за три года

В 2017 ГОДУ САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ СТАНЕТ 50-ПРОЦЕНТНЫМ ЭКСПОРТЕРОМ КУРИНОГО МЯСА, ХОТЯ СЕГОДНЯ С ТРУДОМ ПОКРЫВАЕТ ЛИШЬ ТРЕТЬ СОБСТВЕННЫХ ПОТРЕБНОСТЕЙ

НАЧАЛО
на стр. 29

Эксперты рынка сходятся во мнении, что основной причиной такого положения вещей явилась нерасторопность самарских птицеводов. В определенный момент, когда пришло время переходить на современные методы хозяйствования, вкладывать деньги в техническое перевооружение, этого сделано не было.

В результате самарские фабрики - большей частью морально и технически устаревшие - проиграла конкуренцию предприятиям из Белгорода и Мордовии, успешным привнести в производство новые технологии, оборудование, подходы к производству в целом, выйти на совершенно другие объемы и, как самое важное следствие этого, другие издержки на единицу продукции.

Современное птицеводство, как и все прочие отрасли сельского хозяйства, вынуждено существовать в условиях жесточайшего диспаритета цен. «Мы начинали строить фабрику в 2010 году, стоимость кормов была 12 рублей, - рассказывает Андрей Пивнов, генеральный директор ООО «Тимашевская птицефабрика», - а сейчас, весной 2014 года, она составляет 20 рублей за килограмм. За последний год корма подорожали на 10%. В связи с резким скачком курса доллара и евро мы ожидаем соответствующего роста цен на корма в ближайшее время. За этот период также выросли цены на газ и электроэнергию. Закупочная цена мяса птицы в 2010 году составляла 78 рублей за килограмм, а сейчас

Когда пришло время вкладывать деньги в техническое перевооружение, этого сделано не было, в результате самарские фабрики проиграла конкуренцию предприятиям из Белгорода и Мордовии

около 70 рублей. Получается классическая ситуация диспаритета - издержки производства растут, цена реализации продукции падает», - сетует бизнесмен.

Этими же причинами обусловлен и недавний уход с рынка ООО «Цыпочка» из Обшаровки. «Важно понимать, что Обшаровской фабрике очень много лет, - рассуждает руководитель управления животноводства и племенного дела регионального Минсельхоза Сергей Лебедев. - Все, что там есть, морально и физически устарело. С имеющимся допотопным оборудованием Обшаровская фабрика в современных сложившихся условиях работать с прибылью просто не могла. У фабрики есть собственник, который принял решение о прекращении данного вида бизнес-деятельности. Собственник посчитал, что при сложившихся закупочных ценах на рынке мяса птицы предприятие не может быть прибыльным. С каждым днем функционирования предприятия убытки продолжают накапливаться. Фирма должна поставщикам кормов, а также должна крупные суммы двум банкам - Россельхозбанку и Сбербанку. Общая сумма долга оценивается в 800 млн рублей, большая часть из которых - это банковские кредиты».

24 марта состоялся суд по возбуждению дела о банкротстве ООО «Цыпочка». В начале апреля была представлена кандидатура арбитражного управляющего.

СВОЯ РОЗНИЦА ИЛИ СЕТИ?

Основными конкурентами региональных птицефабрик сегодня являются: ЗАО «Белая птица», ЗАО «Приосколье» (Белгородская область), ОАО «Октябрьская птицефабрика», ОАО «Чамзинская птицефабрика» (Республика Мордовия) и ОАО «Птицефабрика Михайловская» (Саратовская область), а также импорт из ближнего и дальнего зарубежья. На долю внутреннего импорта приходится около 65% всей продукции.

Любопытно, что каждое из ныне действующих пред-

приятий отрасли придерживается своей маркетинговой политики. Руководитель Тимашевской фабрики Андрей Пивнов, ведет реализацию через продуктовые сети. «Уже есть реализация через X5 Retail Group, проводим переговоры с «Магнитом» и Metro Cash & Carry», - говорит Пивнов, и его логику можно понять, производство в Тимашево на данный момент самое современное, себестоимость продукции самая низкая и объемы производства соответствуют запросам крупных сетей.

На Тольяттинской птицефабрике ситуация иная. Несмотря на проведенную модернизацию, низкие объемы выпуска продукции и наличие массы нерешенных проблем не позволяют предприятию кардинально снизить издержки. Поэтому единственный путь для этой фабрики сегодня - развитие собственной торговой сети. «За семь лет наша фирменная сеть расширилась с 10 до 54 точек, - рассказывает Александр Копасовский, директор ОАО «Тольяттинская птицефабрика». - Сегодня мы самостоятельно торгуем в Самаре, Тольятти, Безенчуке, Новокуйбышевске, Жигулевске, Сызрани, Приволжье. Но чтобы реализовать всю свою продукцию с прибылью, нам нужно в два раза больше торговых точек. То, что мы не можем реализовать через свою розницу, мы продаем оптом по ценам, которые нам не выгодны. Продажа через торговые сети - это утопия, так как там самые низкие закупочные цены и сплошные штрафные санкции».

ФАКТОР ПЕРЕРАБОТКИ

Задача снижения издержек на единицу продукции с одновременной попыткой увеличить цену продажи является сегодня главной для региональных птицеводов. Чем больше добавленной стоимости в продукте, тем дороже его можно продать. Литр нефти продается на бирже по 21,8 рубля (при цене 100 долларов за баррель), а вот



КОНСТАНТИН ПОЗМОГОВ,
директор ООО «ЕвроБиоТех»:

- Птицеводство в последние годы очень прогрессивно развивалось. В 2013 году мы произвели 3,8 млн тонн мяса, что равно внутреннему спросу России. Это 26 кг мяса птицы в год на душу населения. Однако, по последним данным диетологии, данного белка желательно потреблять 30 кг в год. В Европе этот показатель приближается к 50 кг. Поэтому рано говорить о перепроизводстве мяса птицы. С другой стороны, покупательская способность населения не повышается. На первом этапе развития рынка рост внутреннего производства должен быть обеспечен ростом внутреннего потребления. На втором этапе Россия должна выйти на экспорт мяса птицы.

уже бензин как продукт переработки можно продать за 32 рубля за литр. Точно так же переработка мяса птицы в охлажденные полуфабрикаты позволяет продавать мясо дороже. Глубокая переработка - это наилучший вариант, так как существенно поднимает среднюю цену реализации продукции.

Александр Копасовский отмечает, что если бы не было переработки, то экономика фабрики была бы в гораздо худшей ситуации. «Благодаря этому наша средняя цена реализации за три месяца около 80 рублей, а опт всего 71-73 рубля, - говорит бизнесмен. - Только за счет своей переработки средняя цена реализации одного килограмма продукции выше. 30% продукции уходит оптовикам по дешевой цене, а 70% проходит ту или иную переработку».

ФАКТОР ОБЪЕМА ПРОИЗВОДСТВА

В условиях вхождения в Таможенный союз и ВТО конкурентную борьбу выдержат только крупные производства. Эксперты несколько расходятся в оценке мини-



АЛЕКСАНДР КОПАСОВСКИЙ,
генеральный директор
ОАО «Тольяттинская
птицефабрика»:

- Наша область «хуже», чем некоторые другие. Например, у фабрик во Владимирской области с объемами производства как у нас - 11-13 тыс. тонн в год - все в порядке, так как к ним в область мясо не везут, не считают их хорошим рынком сбыта. У них держится оптовая цена более 80 рублей за килограмм, а розничная - чуть более 100 рублей. У нас же цена на мясо около 70 рублей. Комбикорма за прошлый год подорожали в два раза, было 11-12 тыс. рублей тонна, а стало 20-21. Пшеница была 5 тыс. рублей за тонну, в прошлом году цена дошла до 12 тысяч. Хорошо, что мы сами производим комбикорм, иначе ситуация сложилась бы катастрофическая.

мальных требований, но цифра никак не меньше 30 тыс. тонн в год. Александр Копасовский считает, что в связи с открытием Таможенного союза России, Казахстана и Белоруссии сама Белоруссия, Украина через Белоруссию, а также американские окорочка тем же путем поставляются на рынок России сверх оговоренных квот. Как следствие, ряд фабрик в прошлом году был вынужден остановить производство и находиться в состоянии банкротства. «По моим данным, - делится информацией руководитель Тольяттинской птицефабрики, - 44 предприятия в 2013 году встали. Конкуренцию выдерживают крупные холдинги, производящие свыше 40 тыс. тонн мяса в год, такие как белгородские, пензенские, мордовские и ряд других крупных компаний».

У российских производителей была форса между кризисом 1998 года, подстегнувшим отечественных производителей продуктов питания, и 2012 годом, когда заработали сразу несколько факторов: ВТО, Таможенный союз, ухудшилась ситуация по диспаритету цен. Далекое не все пред-



На всех трех площадках Сергиевской птицефабрики будет занято в общей сложности 1400 человек, из которых около 900 человек непосредственно в Сергиевске

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

СПРАВКА

Рынок мяса птицы

Птицеводство было первым направлением животноводства, по которому Россия сумела выйти на самообеспечение. В 2002 г. был ограничен импорт мяса птицы (в первую очередь - куриных окорочков из США), что дало толчок развитию внутреннего производства. По данным ГК «Черкизово», весь рынок мяса птицы в России в 2013 г. составил 4,3 млн т, 88% из которых пришлось на отечественную продукцию. При этом в птицеводстве самая низкая из всех видов мяса доля импорта: за 2012 г. она составляла 14%, тогда как в свиноводстве - 34%, а в производстве говядины - 43% (по данным ГК «Черкизово»).

Минэкономразвития в ежемесячном мониторинге экономической ситуации указывает, что в январе 2014 г. производство птицы на убой выросло на 3,3% к январю 2013 г. Но и министерство отмечает низкую рентабельность и снижение инвестиционной привлекательности отрасли из-за снижения цены реализации с 74,2 руб./кг в январе 2014 г. против 78,3 руб./кг годом раньше.

Из расчета на душу населения в 2013 году в России было произведено 25,9 кг мяса птицы. (В 1990 году - 12 кг.) Производство яиц осталось на уровне 2012 года - 41,1 млрд шт. Успешная работа отрасли в 2013 году стала возможна благодаря государственной поддержке производителей. Из федерального бюджета на компенсацию удорожания корма было выделено 6,1 млрд руб. (179,4 млн долларов).

В условиях вхождения России в Таможенный союз и ВТО конкурентную борьбу выдержат только крупные предприятия, производящие не менее 30 тыс. тонн мяса птицы в год

приниматели смогли вовремя отреагировать. Эксперты считают, что затраты на организацию современного бизнеса с мощностью 15 тыс. тонн и 45 тыс. тонн различаются, но не в три раза, тогда как такие объемы уже позволяют получить требуемую низкую себестоимость продукции.

Птицеводство - это высокотехнологичный, конвейерный бизнес. Чем более эффективно и экономично оборудование и технология организации производства будут использоваться, тем вероятнее получить товар без брака, без потерь на болезни, без потерь на производстве. Сергей Лебедев указывает на очевидное: «Все в технологиях. Можно получать готовую к забою птицу за 40-50 дней, а можно за 36-40 дней. Среднесуточный привес может быть 40 граммов, а можно 55 граммов. Все эти мелочи существенно меняют экономику птицеводства. Современные технологии позволяют быть более эффективными. Современное энергосберегающее оборудование также дает существенную экономию в нашем суровом климате. Мясное птицеводство всегда было самой быстро окупаемой отраслью, а с использованием

новых технологий положение дел должно только улучшиться. Однако не надо забывать, что оборудование стоит денег, а значит, появляются кредиты, и собственник должен четко рассчитать свою способность нести определенную кредитную нагрузку».

КАДРОВАЯ ПРОБЛЕМА

Обе действующие фабрики испытывают сложности с кадрами. Андрей Пивнов отмечает, что особенно не хватает специалистов среднего звена, зоотехников, ветврачей. «Мы предлагаем комфортные условия работы, хорошие зарплаты, поэтому у фабрики получается переманивать специалистов из других регионов. Предприятию не хватает квалифицированных кадров, которые после прохождения небольшой переподготовки на базе предприятия готовы приступить к работе на современной технике», - говорит генеральный директор ООО «Тимашевская птицефабрика».

Александр Копасовский рассказал, что на тольяттинской фабрике работают жители 11 сел, а также города Жигулевска. «По штату должно быть 1100 человек, а по факту работает 970. Слишком близко крупный мегаполис и привлечь сотрудников крайне трудно, поэтому штат не укомплектован. Зарплата на фабрике в среднем 15000 рублей, а в городе можно найти и выше, - сетует бизнесмен. - При текучести кадров 15-20% в год мы учим кадры на местах по методу наставничества, так как у большинства квалификация никак не свя-

зана с сельским хозяйством».

Андрей Пивнов оптимистичен и очень рассчитывает на то, что в ближайшее время в образовательные учреждения соответствующего профиля вернут подготовку специалисты по направлению «птицеводство», особенно в связи с тем, что 16 средних специальных учебных заведений с января 2014 года переданы в ведение регионального Минсельхоза. «Меня приглашали на соответствующие совещания. Мы планируем участвовать в предлагаемых программах взаимодействия, как в целевой подготовке специалистов, так и в других, формат которых еще полностью не сформирован», - говорит он.

С введением в строй Сергиевской птицефабрики кадровая проблема встанет еще острее. Константин Позмогов, директор ООО «Европейские биологические технологии», компании, являющейся оператором нового проекта, сообщил о том, что на всех трех площадках фабрики будет занято в общей сложности 1400 человек, из которых около 900 человек непосредственно в Сергиевске. Подготовка кадров под нужды проекта ведется уже сейчас: «Начата работа на основе социального партнерства с СГСХА, техникумами в Сергиевске и Кинель-Черкассах. Кадровый костяк будет подготовлен в местных учебных заведениях, но определенное количество специалистов - технологов, ветеринаров - будем обучать по программе птицеводства в Голландии, контракт на эту тему уже прописан, - говорит Константин Позмогов. - Планируем отправить на обучение не менее 20 специалистов, чтобы они уже могли обучить другой персонал здесь в Сергиевске. Поставщики оборудования компания Vencomatic обеспечивают сопровождение выращивания в первых 2-3 турах, чтобы вывести производство на самые высокие технологические параметры и, соответственно, обучать людей здесь, на месте. Это взаимное партнерство прописано в контрактах».

«Банкротство Обшаровки стало для всех сюрпризом»



НИКОЛАЙ БАЛУКОВ

МИНСЕЛЬХОЗ ПЫТАЛСЯ УБЕДИТЬ СОБСТВЕННИКА ПРОДОЛЖАТЬ ПРОИЗВОДСТВО, НО ТЩЕТНО

СЕРГЕЙ ЛЕБЕДЕВ, руководитель управления животноводства и племенного дела министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области

- Как ситуация с птицеводством в Самарской области отличается от общероссийской?

- Обратите внимание, что в последние годы Россия практически полностью обеспечила себя мясом птицы. Птицеводство нашей области ничем особо не выделяется. Ситуация с Обшаровкой стала в IV квартале для всех полным сюрпризом. Министерство пыталось сдержать ситуацию и убедить собственника продолжать производство, но тщетно. Однако в 2013 году заработала на полную мощность большая Тимашевская птицефабрика с мощностью 3 тыс. тонн в месяц, 36 тыс. тонн в год.

Основные наши надежды, понятно, связаны с Сергиевской птицефабрикой, строительство которой началось в прошлом году рядом с селом Калиновка. В середине 2015 года проект должен выйти на проектную мощность 50 тыс. тонн в год. А после полноценного запуска Подбельской и Кротовской площадок проект должен выйти на 100 тыс. тонн в год в 2016 году. Это очень серьезные объемы, если сравнивать с тем, что у нас традиционно было в области в последние годы. Это уже более чем достаточно для нужд области, и область сможет экспортировать мясо в другие регионы.

Это развитие создает новые рабочие места. На Тимашевской птицефабрике это 800 рабочих мест при 36 тыс. тонн, на Сергиевской будет работать аналогичное число людей, но при выпуске 50 тыс. тонн.

- Можно ли было избежать банкротства Обшаровки птицефабрики?

- На Обшаровской птицефабрике есть собственник, который принял решение о прекращении данного вида бизнес-деятельности. Собственник считал, что при сложившихся закупочных ценах на рынке мяса птицы предприятие не может быть прибыльным.

С имеющимся допотопным оборудованием Обшаровская фабрика в современных сложившихся условиях работать с прибылью уже просто не могла



Когда по инициативе министерства была организована встреча с банками и Борис Михайлович Волков настаивал на перекредитовании, то банкиры задали резонный вопрос о перспективах бизнеса и его способности отдать новый кредит и, к сожалению, не услышали в ответ сколь-нибудь рационального плана вывода бизнеса на режим, когда он сможет генерировать выручку и отдавать долги. Главным аргументом было резкое падение цен и, пока они таковыми являются, невозможность заниматься бизнесом. На этом разговор закончился.

Важно понимать, что фабрике очень много лет. Все, что там есть, морально и физически устарело. С имеющимся допотопным оборудованием Обшаровская фабрика в современных сложившихся условиях работать с прибылью просто уже не могла.

- Будут ли высвободившиеся с Обшаровской фабрикой специалисты трудоустроены на других птицеводческих предприятиях области?

- По инициативе министерства около 100 человек из Обшаровки были предложены на Тимашевскую птицефабрику. Но для большинства это не вариант, так как речь идет о вахтовом методе. Потребность в кадрах там есть, как специалистов, так и массовых профессий. Прорабатываем вопрос трудоустройства людей на месте. Есть ООО «Сад», которое планирует расширить производство и сможет принять на работу до 100 человек массовых профессий. Есть завод абразивных материалов, ныне недействующий, но по инициативе администрации Приволжского района появился инвестор, готовый его реанимировать и вывести на проектную мощность. Соответственно, возникнет потребность в местных кадрах. Людям на местах с помощью выезда сотрудников Минтруда помогли оформить документы, если граждан неправомерно уволили.

Производство мяса птицы в Самарской области

ПРОИЗВЕДЕНО ПТИЦЫ НА УБОЙ В ЖИВОМ ВЕСЕ, ТЫС. ТОНН					
	2009 год	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год
ОАО «Тольяттинская птицефабрика»	11,2	11,5	12,3	12,7	13,1
ООО «Цыпочка»	13,8	14,0	13,8	14,3	12,6
ООО «Гардарика»	0,4	2,1	2,2	2,5	2,4
ООО «Птичник плюс»	1,4	1,4	1,45	1,5	1,7
ООО «Адель»	-	0,2	0,7	0,8	1,0
ООО «Большеглушицкий бройлер»	-	-	0,1	-	0,2
ОАО «Безенчукская птицефабрика»	7,3	0,7	-	-	-
ООО «Тимашевская птицефабрика»	-	-	-	-	13,3
Итого:	34,1	29,9	30,55	32	44,3

ИСТОЧНИК: «АПК&ПИЩЕПРОМ»

Для снижения зооветеринарных рисков промплощадка Сергиевской птицефабрики находится на расстоянии 5 км от стада ремонтного молодняка



ИНТЕРВЬЮ



О ТОМ, КАК ПРОДВИГАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО СЕРГИЕВСКОЙ ПТИЦЕФАБРИКИ, ОБ ЭТАПАХ РЕАЛИЗАЦИИ ЭТОГО СУПЕРПРОЕКТА И О ЕГО ПОТЕНЦИАЛЬНОМ ВЛИЯНИИ НА СИТУАЦИЮ В ОТРАСЛИ РАССКАЗЫВАЕТ ДИРЕКТОР ООО «ЕВРОПЕЙСКИЕ БИОЛОГИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ» КОНСТАНТИН ПОЗМОГОВ

ВЛАДИМИР БОБРОВ

«Сергиевский проект - самый передовой в России»

На какой стадии находится реализация вашего амбициозного проекта?

- Определена окончательная концепция проекта. Оформлено СРО на «ЕвроБиоТех», мы являемся заказчиками-застройщиками, и мы же являемся генподрядчиками проекта. Заключены контракты с поставщиками оборудования на сумму около 2 млрд рублей. Уже оплачены авансовые платежи. Прорабатываются инженерные системы. Заканчивается рабочая стадия проектирования. С ноября 2013 года, когда было получено разрешение на строительство, начат нулевой цикл. На начало апреля в стадии завершения находятся «нулевые циклы» основных объектов: завода по убою и переработке птицы, инкубатора, элеватора и комбикормового завода. Также закончены работы по подведению внешнего электроснабжения – уложено 97 км кабеля от подстанции Серноводск до комплекса, смонтирована РП общей мощностью 18 мегаватт. Уже в апреле будем ставить объект под напряжение. К внутренним инженерным сетям должны приступить в июле. По внешним сетям: проходит окончательное согласование проект по газоснабжению. В рамках проекта развития газовых сетей Самарской области будет строиться ГРС на площадке самого комплекса, новый газопровод, расширяющий мощности Сергиевского района по газу.

На Кротовской и Подбельской площадках пока ведется мониторинг, прорабатывается концепция проекта, а в ближайшее время начнется проработка технико-экономического обоснования. Уже в этом году, осенью, должны начаться строительные работы.

Каково будет взаимодействие Сергиевской, Кротовской и Подбельской площадок?

- В перспективе все три площадки будут представлять собой единый комплекс. Основные инфраструктурные объекты будут находиться в Се-

ргиевском районе: убойный завод мощностью 10,5 тыс. голов в час, инкубатор на 52,7 млн яиц в год. В с. Кабановке Кинель-Черкасского района будут элеватор на 77 тыс. тонн и комбикормовый завод производительностью 30 тонн в час, цех по переработке сои. Подбельская и Кротовская будут промплощадками по выращиванию бройлеров. Весь комплекс будет работать в замкнутом технологическом цикле.

Как учтены зооветеринарные риски проекта?

- Для того чтобы снизить риски зооветеринарного фона, проект и разнесен на такие большие расстояния. Промплощадка в Сергиевске на 4,3 млн голов одновременного содержания находится на расстоянии 5 км от стада ремонтного молодняка на 183 тыс. птицемест, и, в свою очередь, обе находятся на расстоянии 5 км от площадки родительского стада на 290 тыс. птицемест. Именно для того, чтобы снизить концентрацию птицы и ветеринарные риски по выращиванию бройлеров, площадки откорма разнесены по трем районам: Сергиевский, Кинель-Черкасский (Кротовская площадка) и Похвистневский (Подбельская площадка).

Каковы технические параметры проекта?

- В год на всех трех площадках будет производиться 120 тыс. тонн мяса. Реализация проекта разбита на этапы. На первом этапе будет построена Сергиевская площадка, ее запуск планируется на второе полугодие 2015 года, и выход в 2016 году на мощность 50 тыс. тонн в год. Только после подключения двух других площадок будет получена плановая мощность проекта - 120 тыс. тонн в год, на которые проект должен выйти к концу 2017 года.

В чем отличие Сергиевского проекта от предшественников?

- Губернатором поставлена задача построить птицекомплекс будущего. Сергиевский проект - самый передовой в России. В нем сочетаются лучшие европейские и российские наработки. Меккой россий-

ского птицеводства считается Белгород, так вот Сергиевский проект просто на голову выше. Мы ставим самое современное оборудование по убою, разделке, упаковке и расфасовке мяса птицы (Marel, Stork, Cabinplant, Mandini). Это позволит поставлять на рынок больший ассортимент продукции в виде охлажденной разделанной тушки и тушки целиком. Кроме того, в проекте есть цех глубокой переработки мощностью 30 тонн в сутки, производящий колбасы, копчености, формованные изделия. Абсолютно инновационным будет инкубационный цех, не имеющий пока аналогов в России. В нем используется революционная технология компании HatchTech - HatchBrood - выращивание цыпленка до 4-дневного возраста в инкубаторе, и только потом цыпленок уходит на доращивание в промышленные цеха.

На фоне крупных компаний, таких как ГК «Черкизово», ЗАО «Приосколье», АПК «Мираторг», Сергиевский проект получается средних размеров. Но давайте рассмотрим проект на фоне окружающих Самарскую область регио-

В Сергиевском проекте сочетаются лучшие европейские и российские наработки. Меккой российского птицеводства считается Белгород, наш проект просто на голову выше

нов. Если для области нормой потребления мяса считается 130 тыс. тонн в год, а производилось до недавнего времени всего 32 тыс. тонн, то нас также окружают дефицитные по мясу регионы: Саратовская область производит всего 60 тыс. тонн, Оренбуржье - 80 тыс. тонн, Башкирия - 80 тыс. тонн, Ульяновская область - 50 тыс. тонн. С вводом в строй Сергиевского проекта, выходом на полную мощность Тимашевской фабрики и продолжением работы Тольяттинской птицефабрики Самарская область превращается из ре-

гиона-импортера в регион-экспортер мяса птицы. В любом случае, рынок мяса общий, и товарные потоки перетекают из региона в регион.

В связи с ростом курса евро и зависимости проекта от поставок импортного оборудования (35% от общего объема закупки), что приводит при 20% повышении курса евро к повышению стоимости проекта в пределах 4%, снижения или изменения закупок оборудования не планируется. Проект был рассчитан на 5% удорожание и остается жизнеспособным. Мы изначально принесли курс на экономию при строительстве, поэтому взяли на себя функции генерального подрядчика, закупили спецтехнику, запускаем свой бетононасосный узел (завод на 60 кубов в час), но ни в коем случае не будем экономить на технологиях и на самом современном оборудовании. Иначе проект теряет актуальность.

Какие важные изменения и дополнения вносились в проект?

- Самое существенное изменение проект претерпел в плане размещения площадок выращивания бройлеров, род-

дительского поголовья и поголовья ремонтного молодняка. С учетом нового накопленного практического опыта, с учетом новых ев-

ропейских зооветеринарных требований, площадки были разнесены на расстояния, позволяющие минимизировать риски зооветеринарного фона. Из Сергиевска комбикормовый завод был вынесен в Кабановку на расстоянии 40 км от основной площадки, так как на таком производстве большой грузопоток, присутствие транспорта из соседних регионов и высокие риски. Завод удачно оказался в географическом центре трех откормочных площадок. Площадка ремонтного молодняка как я уже говорил, также вынесена от Калиновки в сторону Кара-

баевки, как наиболее сильно подверженная зооветеринарным рискам, причем вынесена совсем отдельно с учетом розы ветров, где никакие потоки не пересекаются не будут.

Какое количество рабочих мест создаст Сергиевский проект?

- По проекту должно быть 1400 человек на всех трех площадках, из них около 900 человек - непосредственно в Сергиевске. Уже начата работа на основе социального партнерства с СГСХА, техникумами в Сергиевске и Кинель-Черкассах. Кадровый костяк будет подготовлен в местных учебных заведениях, но определенное количество специалистов: технологов, ветеринаров будем обучать по программе птицеводства в Голландии, контракт на эту тему уже подписан. Планируем отправить на обучение не менее 20 специалистов, чтобы они уже могли обучить другой персонал здесь, в Сергиевске. Поставщики оборудования компания Vencomatic обеспечивают сопровождение выращивания в первых 2-3 турах, чтобы вывести производство на самые высокие технологические параметры и, соответственно, обучать людей здесь на месте. Это взаимное партнерство прописано в контрактах.

Персонал подразумевается возить из соседних населенных пунктов. Однако по результату встречи с участием министра сельского хозяйства и главы Сергиевского муниципального района было принято решение о выделении участка земли под малоэтажное строительство для специалистов комплекса. Более того, глава района пообещал выделить отдельную улицу с готовой инфраструктурой. Будем участвовать в программе развития сельских территорий, когда с участием работодателя строится жилье сотрудникам. Мы прекрасно понимаем, что привлечь специалиста высокого уровня с узкой специализацией без своего жилья просто невозможно. Улица должна быть готова в 2016 году, а пока для сотрудников за счет работодателя снимается жилье.



На Тольяттинской птицефабрике работают жители 11 сел, а также города Жигулевска. Штатная численность - 1100 человек, фактическая - 970 человек

ИНТЕРВЬЮ



МИХАИЛ НОСКОВ

ЧТОБЫ УСПЕШНО КОНКУРИРОВАТЬ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА, ТОЛЪЯТТИНСКОЙ ПТИЦЕФАБРИКЕ ПРЕДСТОИТ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ИЗЫСКАТЬ СРЕДСТВА НА МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА. О НЕПРОСТЫХ БУДНЯХ ПРЕДПРИЯТИЯ РАССКАЗЫВАЕТ ЕГО ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АЛЕКСАНДР КОПАСОВСКИЙ

ФЕДОР НОСКОВ

«В планах собственника продажа фабрики»

Охарактеризуйте, пожалуйста, сегодняшнее состояние дел в отрасли?

- В последние годы в птицеводстве по России наблюдался стабильный рост. Объем производства равен спросу населения страны на продукцию птицеводства. Страна на 100% обеспечена собственным мясом птицы. Однако в связи с открытием таможенного союза России, Казахстана и Белоруссии сама Белоруссия, Украина через Белоруссию, а также американские окорочка тем же путем поставляются сверх оговоренных квот на рынок России. Как следствие, ряд фабрик в прошлом году были вынуждены остановить производство и находятся в состоянии банкротства. По моим данным, 44 предприятия в 2013 году встали. Конкуренцию выдерживают крупные холдинги, производящие свыше 40 тыс. тонн мяса в год, такие как белгородские, пензенские, мордовские и ряд других крупных компаний. В связи с большими объемами производства их себестоимость намного ниже. Но даже большим компаниям сейчас крайне тяжело, так как высок уровень закредитованности. На федеральном уровне никаких субсидий мы теперь не получаем. При президенте Медведеве было обещано, что уровень рентабельности птицеводства будет поддерживаться на уровне не ниже 10%. Этого не случилось. Все субсидии только на региональном уровне, на единицу произведенной продукции.

На нашем предприятии ситуация сейчас не менее сложная. Высокий уровень закредитованности. Мы брали кредиты на развитие производства и на пополнение оборотных средств на корма, общий размер кредитов - 238 млн рублей, а также кредиторская задолженность, в основном поставщикам кормов, порядка 140 млн рублей. В результате убыток по результатам 2013 года составил 153 млн рублей. Мы ждем весеннего периода, когда традиционно продажи заметно увеличиваются, идет продажа инкубационного яйца, продажа молодняка населению, что после плохих продаж января-марта, когда мясо продается плохо, начиная с апреля-мая растет цена реализации продукции, это позволяет нам традиционно выравнивать экономику предприятия. Однако уже в прошлом году ничего подобного не произошло. Цена не только не увеличилась, а даже упала. Причиной этого я вижу влияние Таможенного Союза. Если говорить о ценах, то белорусское мясо на

10 рублей дешевле отечественного. Если наша цена - 73 рубля за килограмм, то в Самару привозят и за 68, и за 62 рубля.

Также необходимо не забывать о специфике именно нашей области. Она всегда относилась к денежным. Производители из других областей Самару всегда рассматривают как рынок сбыта продукции. Любые излишки продукции в Белгороде, Мордовии, Пензе, Оренбурге, Набережных Челнах в первую очередь попадают на наш рынок. Как следствие демпинга уже встала Обшаровская птицефабрика, Тольяттинская птицефабрика находится в тяжелом положении, и Тимашевская фабрика, несмотря на наращивание объемов производства, тоже находится в тяжелом положении.

Влияние американского импорта сейчас менее заметно, чем в 90-е годы, но точно знаю о присутствии американских окорочков в Сызрани. Белоруссия активно поставляет в Москву. В Москву и Санкт-Петербург, которые раньше были нашим рынком сбыта, за 73 рубля уже продать ничего нельзя, цены упали.

- Есть ли специфика Самарской области с точки зрения птицеводства?

- Наша область хуже, чем некоторые другие. Например, фабрики во Владимирской области с объемами производства, как у нас - 11-13 тыс. тонн в год. У них все в порядке, так как к ним в область мясо не везут, не считают их хорошим рынком сбыта. У них держится оптовая цена более 80 рублей за килограмм, а розничная - чуть более 100 рублей за килограмм. При условии подорожания электроэнергии, газа и других издержек бизнеса такая цена нормальна и позволяет существовать. У нас же цена на мясо стоит в районе 70 с небольшим рублей. Комбикорма за прошлый год подорожали в два раза, были по 11-12 тыс. рублей за тонну, а стали по 20-21 тыс. рублей за тонну. Пшеница была 5 тыс. рублей за тонну, в прошлом году цена дошла до 12 тыс. рублей за тонну. Шрот поднялся с 3-4 тыс. рублей до 11-12 тыс. рублей за тонну. Масло с 28-29 тыс. рублей за тонну поднялось до 45 рублей за тонну. Хорошо, что мы сами производим комбикорм, иначе ситуация сложилась бы катастрофическая.

- Каков предпочтительный рынок сбыта вашей продукции?

- Нам предпочтительнее сбывать здесь, в области. После смены собственника за семь лет была сильно расширена сеть фирменной торговли. У нас было 10 точек, а сейчас уже 54:

Безенчук, Приволжье, Новокуйбышевск, Самара, Тольятти, Жигулевск, Сызрань. Но чтобы реализовывать всю свою продукцию с прибылью, нам нужно в два раза больше торговых точек. То что мы не можем реализовать через свою розницу, мы продаем оптом по ценам, которые нам невыгодны. Продажа через торговые сети - это утопия, так как там самые низкие закупочные цены и сплошные штрафные санкции.

- Как развивается переработка продукции?

- Со сменой собственника семь лет тому назад пришла череда модернизаций. Было закуплено импортное (бельгийское, французское, немецкое) оборудование, реконструирован колбасный цех. В 2013 году прошел реконструкцию цех разуба. Сейчас завод производит свыше 100 наименований продукции: разуб, колбасные изделия, котлеты,пельмени и прочее. Если бы не было переработки, то экономика фабрики была бы в гораздо более худшей ситуации. Благодаря этому наша средняя цена реализации за три месяца - около 80 рублей, а опт, как я называл выше, - всего 71-73 рубля. 30% продукции уходит оптовикам по дешевой цене, и 70% проходит ту или иную переработку. Колбасных изделий по-

Самарская область всегда была денежным регионом, отличным рынком сбыта. Любые излишки продукции из соседних регионов в первую очередь отправляют к нам

лучается около 60 тонн в месяц, разуба - от 250 до 300 тонн в месяц. Общий объем - около 900 тонн в месяц.

- Что было сделано для модернизации основного производства?

- Из 55 корпусов было реконструировано 12 корпусов с новыми клетками, новым технологическим оборудованием. Был произведен вынос полностью изношенного водовода наружу. Построен и запущен в работу в 2009 году цех грануляции, что позволяет получить более эффективные корма. Финансирование проекта было полностью из своих средств. Проточное поение было заменено на ниппельное, что позволило сэкономить на воде с 3000 кубов в сутки до 2000 кубов. Проводятся мероприятия, дающие экономию газа, тепла, электроэнергии.

- Какие планы на 2014 год?

- В планах собственника продажа фабрики. Новому собственнику для развития понадобится по минимуму - 800 млн рублей, а по максимуму - 1,5 млрд рублей. Как минимум необходим новый убойный цех и реконструкция части корпусов, что позволит увеличить объем выпуска продукции и снизить себестоимость. Самым слабым звеном сейчас является именно убойный цех. На момент создания фабрики плановый объем составлял 3 тыс. тонн в год в живом весе. Сегодня мы выдаем 13 тыс. тонн мяса в год, а убойный цех у нас тот же самый. 150 человек трудятся друг у друга на головах. Перспективных планов на заводе много - вплоть до увеличения производства более чем в три раза, до 45 тыс. тонн в год. На реализацию наращивания производства уйдет 1,5-2 года, причем не останавливая производство, чтобы постепенно вводить второй и третий цеха.

- Может ли существовать птицеводство в малых формах?

- Сейчас такая ситуация сложилась, что выживает крупнейший. Однако правительство должно быть заинтересовано, чтобы работали все фабрики в разных регионах. Ведь банкротство птицефабрики - это безработица для нескольких близлежащих сел.

На улице оказываются несколько сотен человек. На нашей фабрике работают жители 11 сел, а также из города Жигулевска. По штату должно быть 1100 человек, а по факту работают 970 человек. Слишком близко крупный мегаполис, и привлечь сотрудников крайне трудно, поэтому штат не укомплектован. Зарплата на фабрике - 15000 рублей в среднем, а в городе можно найти и выше. При текучести кадров 15-20% в год мы учим кадры на местах по методу наставничества, так как у большинства квалификация никак не связана с сельским хозяйством.

- Как повлияет на ваш бизнес запуск Сергиевской птицефабрики?

- Если у фабрики не будет развития, если не будет вложений, чтобы увеличить объем производства - это нас срывает наповал. Вариантов всего два: реконструкция и выход на 45 тыс. тонн в год, вхождение в Сергиевский проект, который уже задействует Кротовскую и Подбельскую площадки. Мы можем быть как откормочной площадкой, так и местом размещения родительского стада.

В Самарской области около 20 тыс. пчеловодов, в среднем каждый из них производит 31,8 кг меда в год, а заработок составляет от 5,6 до 10,5 тыс. руб. в год



АНАЛИТИКА

Самая маленькая отрасль нуждается в поддержке

ПЧЕЛОВОДСТВО - ОДИН ИЗ САМЫХ ДОСТУПНЫХ ВИДОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОМЫСЛА. ЧТОБЫ ОРГАНИЗОВАТЬ ПАСЕКУ, ПОТРЕБУЮТСЯ ОТНОСИТЕЛЬНО НЕБОЛЬШИЕ ДЕНЬГИ, ДА И ПРОИЗВОДСТВО МЕДА НЕ ТРЕБУЕТ КАКИХ-ТО СЕРЬЕЗНЫХ ЗАТРАТ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

В России нет закона «О пчеловодстве», его нет и в Самарской области, что осложняет жизнь местных пчеловодов. При поддержке губернатора такой закон может быть написан в течение года и отдан на обсуждение законодателям.

Формально в России ФЗ «О пчеловодстве» был принят Госдумой 20 ноября 1998 года. Однако президент **Борис Ельцин** тогда его отклонил, сославшись на то, что этот вопрос надо решать на региональном уровне. В Башкортостане, Мордовии и ряде других субъектов именно так и поступили, приняв собственные документы, которые регулируют существование самой маленькой отрасли животноводства. В Самарской области пока такого закона нет, а потому деятельность пчеловодов носит стихийный характер и попадает под действие других, не отраслевых, законодательных актов. В которых в лучшем случае регламентируется их ответственность, но никак не права.

Доходит до смешного. Как рассказал нам председатель гильдии пчеловодов Самарской области **Николай Перегудов**, фермеры требуют деньги за возможность поставить ульи на их полях и угодьях. «С нашей, пчеловодческой точки зрения это полный абсурд, - считает Перегудов. - Пчелы

помогают многим культурам. Опыляя подсолнух, они поднимают его урожайность где-то на 40%. Овощные культуры - огурцы, томаты - зависят от опыления пчелами практически на 100%».

Алчность губернских фермеров весомая, но не единственная причина, побудившая пчеловодов проявить законотворческую инициативу. В конце марта прошла встреча представителей Гильдии с заместителем министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Юрием Григорьевским**, на которой была официально озвучена необходимость принятия регионального закона «О пчеловодстве».

Идею одобрил и губернатор области **Николай Меркушкин**. Разработкой закона займутся специалисты Минсельхоза совместно с представителями Гильдии пчеловодов, предполагается, что при этом будет изучен и использован опыт других субъектов РФ. По мнению Николая Перегудова, работа по написанию закона будет закончена в течение года, после чего он будет отправлен на рассмотрение в губернскую думу.

Ожидается, что в новом законе будет прописан порядок размещения стационарных и передвижных пазек, регламентирована племенная работа, очерчены нормы ветеринарно-санитарного сопровождения деятельности пчеловодов. Важнейшим аспектом закона должна стать формализация взаимоотношений с растениеводцами, и в частности - обязательное оповещение о применении средств агрохимии и других возможных угрозах для жизни пчел.

ПЧЕЛОВОДСТВО МЕЛКИХ ФОРМ

В Самарской области в 2012 году, по данным Росстата, произвели 636 тонн меда в ЛПХ (100,2% к 2011 году) и 3 тонны в КФХ (33% к 2011 году). Всего

в области около 20000 пчеловодов, и в среднем на каждого из них приходится 31,8 кг меда за год, или 7 трехлитровых банок.

При цене от 800 до 1500 рублей за трехлитровую банку средний пчеловод заработал от 5,6 до 10,5 тыс. рублей, а рынок произведенного в Самарской области меда можно оценить от 113,6 до 213 млн рублей в действующих розничных ценах. По оценке куратора пчеловодства управления сельского хозяйства Ставропольского района **Михаила Прохорова**, в среднем на один район приходится 800 пчеловодов-любителей, средняя пасека состоит из 18-20 пчелосемей. Государственных хозяйств в области не осталось совсем, а крупным считается хозяйство от 200-300 пчелосемей. Таких в каждом районе не более пяти.

Начинающий пчеловод должен быть готов к целому вороху трудностей. Однако, несмотря на это, отрасль развивается, и молодежь пополняет ряды пчеловодов с завидной регулярностью. Возможно, главной причиной этого является относительно низкая стоимость входа: чтобы начать заниматься этим промыслом, требуется всего 50000 рублей, именно в такую стоимость обходятся сегодня 5 ульев со всей «инфраструктурой».

Опытный пчеловод **Михаил Прохоров** приводит такую статистику отрасли: «Первоначальные затраты в пределах 10000 рублей на одну пчелосемью. Я рекомендую начинать с четырех-пяти. Окупаемость затрат будет зависеть от числа допущенных ошибок, но вот если ездить со старшим наставником, то уже в первый год можно сделать около 8000 рублей с одной пчелосемьи (40 кг на пчелосемью при скромной цене реализации 200 рублей за килограмм), т.е. почти окупить первоначальные затраты. А, уже имея опыт, со второго года выходить на чистую прибыль».



СЕРГЕЙ ЛЕБЕДЕВ,
руководитель управления животноводства и племенного дела министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области:

- Если специальность «Пчеловод» будет востребована, и кто-то обратится с запросом на подготовку специалистов, то в силах министерства открыть такую специальность. Сергиевский техникум уже готовит зоотехников, в СГСХА есть предмет «Пчеловодство». Достаточно будет просто расширить имеющиеся объемы преподавания дисциплин, и можно на выходе получить специалиста другого профиля. Последняя тенденция подготовки - это подготовка специалистов только целевыми наборами под конкретные предприятия. Будет запрос, будет и подготовка. Ресурсы есть, и есть возможность оперативно отреагировать на рыночный запрос.



МИХАИЛ ПРОХОРОВ,
зоотехник, пчеловод, куратор пчеловодства управления сельского хозяйства Ставропольского района:

- Мед получается дороже, чем полученный на стационарных пасеках, в малых хозяйствах из Пензы, Саратова и деревень. Они держат не более 20 семей, оставляют себе пару флагов для семьи, а остальное реализуют. Зная, что их издержки меньше, они продают дешевле, рублей за 800, и это нельзя назвать демпингом, так как их издержки объективно ниже, чем наши.

Наша минимально выгодная цена реализации - 1200 рублей за банку. Обижает, что мед за все мои 38 лет работы в пчеловодстве ни разу не закупался крупными заводами нашей области для питания своих работников у местных производителей.

Получается, что средний пчеловод Самарской области за год может заработать 160 тыс. рублей. Именно поэтому пчеловодство считается лучшим «бизнесом» для пенсионеров и личных подсобных хозяйств. Оно не позволяет заработать много денег, но дает ощутимую прибавку в доходе семьи.

Проблема рынка в засилии пчеловодов с любительским отношением к процессу и продукту. Как правило, это малые стационарные пасеки, производящие ограниченный объем собранного меда случайных растений, невысокого качества. В отрасли остро стоит кадровая проблема, так как в нее массово идут люди без специальной подготовки, а настоящих специалистов уже давно не готовят местные образовательные учреждения. Несмотря на активные усилия регионального Минсельхоза по возрождению системы профессиональной подготовки, организовать программы обу-

чения не так просто - набора на дневную форму зоотехники в средних учебных заведениях области нет уже многие годы, а пчеловодство, как и любая практическая деятельность, полна своей специфики.

ЦИВИЛИЗОВАННОГО РЫНКА МЕДА НЕТ

Парадоксально, но Россия плохо представлена на мировом рынке меда вовсе не потому, что производит мало меда, или потому, что существуют торговые барьеры, или потому, что наш мед не соответствует международным стандартам - вовсе нет. Основная причина в том, что российский мед очень дорогой. Мировая цена на мед только в прошлом году поднялась до уровня, который российский пчеловод считает нормальным.

С другой стороны, в пчеловодстве сложился свой уклад жизни, своя структура и размер производственных издер-

В пчеловодстве

относительно невысокая стоимость входа: чтобы начать заниматься этим промыслом, требуется всего 50000 рублей - цена 5 ульев со всей «инфраструктурой»



В советское время пчеловод, держащий всего 25 пчелосемей, мог продать мед государству по 5 руб. за кг, за год заработать 5 тыс. руб. и купить автомобиль

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ



СПРАВКА

Зачем нужны пчелы, и кто ест мед?

Пчелы в качестве опылителей крайне важны в сельском хозяйстве, и это приводит к тому, что фермеры во многих странах договариваются с пчеловодами о взаимовыгодном разведении пчел вблизи сельскохозяйственных угодий. Многие дикие пчелы живут вдали от сельскохозяйственных угодий и иногда становятся жертвами специальных программ по уничтожению комаров, непарного шелкопряда (*Lymantia dispar*) и других насекомых-вредителей. Инсектициды (препараты, используемые для уничтожения вредных насекомых) могут уничтожить большое количество пчел - как напрямую, так и загрязняя цветки растений. Прирост численности пчел зависит как от эффективности самих пчел, так и от их численности.

Министерство предпринимательства, инноваций и занятости Новой Зеландии приводит следующие данные о среднедушевом потреблении меда в 32 странах мира в 2007 году: лидеры потребления Турция, Германия, Новая Зеландия, Австрия, Украина, Швейцария, Греция потребляют от 1,01-1,53 кг меда в год, в середине списка стоят США, Франция, Дания, Канада, Великобритания - 0,55-0,59 кг/год, а Россия затесалась в компанию к Японии, Италии и Норвегии с показателем 0,32-0,38 кг/год. Если бы разброс стран не был бы столь существен и корреляция с благосостоянием и благополучием экономики не была бы столь мала, то можно было бы рассуждать на тему: почему в России так мало потребляют меда? Но так как статистика скорее обескураживающая, то говорить об «отставании» России в этом плане странно. А учитывая, что для пчеловодов Запада мед приносит только 30% заработка, о меде можно говорить как о побочном, но востребованном рынке продукта пчеловодства.

«Мы там, где есть цветение»



НИКОЛАЙ ПЕРЕГУДОВ,
председатель гильдии
пчеловодов Самарской области

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

- Как обстоит дело с качеством меда на рынке, насколько много фальсификата?

- Помимо уже упомянутой ситуации с поставками из Китая хотелось бы отметить, что и покупатель не всегда грамотный и разбирается в меде. Например, большинство считает, что если мед засахарился, то он ненатуральный. А как раз наоборот. Например, подсолнечный мед засахаривается в течение одного месяца, а бывает, и двух недель. Гречишный мед кристаллизуется в течение 1-1,5 месяцев. Только настоящий липовый мед не подвержен кристаллизации при правильном хранении. Поэтому у большинства потребителей неправильное представление. А вот если мед жидкий и не липовый, то это мед, сделанный на основе подкормки пчел сахаром, он не может кристаллизироваться. К сожалению, меда на сахаре довольно много. Тому есть простое экономическое объяснение. Килограмм сахара стоит 30 рублей, а мед все-таки продается дороже.

Одной из целей существования Гильдии пчеловодов мы ставим обучение потребителя тому, как правильно выбрать и купить натуральный мед. В отличие от фальсификации некоторых других продуктов, фальсификация меда не делает его опасным для потребителя, но лишает полезных качеств. Единственная ошибка, которую могут допустить неграмотные пчеловоды, это неправильно пролечить пчел от варроатоза, не после откачки меда, а до, тогда сам мед становится источником вредных химикатов. Но это не фальсификация, а именно технологическая ошибка.

Проблема безграмотности пчеловодов стоит довольно остро. Ведь раньше в каждой деревне было по 2-3 пчеловода, а сегодня люди пытаются хоть как-то заработать денег и массово идут заниматься пчеловодством, не имея ни опыта, ни образования.

Проблема безграмотности пчеловодов стоит довольно остро, сегодня люди массово идут заниматься пчеловодством, не имея ни опыта, ни образования

ловода, а сегодня люди пытаются хоть как-то заработать денег и массово идут заниматься пчеловодством, не имея ни опыта, ни образования.

Если вы бываете на рынках, то видите, что стало сложно купить моноцветковый мед. Причина кроется не в том, что мало цветов одного вида, а в том, что пчеловоды не соблюдают технологию откачки, как следствие, мед от разных медоносов смешивают в одном улье. Другим объяснением является существование стационарных пасек, где пчелы сами решают, куда им летать, и мед получается смешанный. Настоящее пчеловодство - это мобильный бизнес. Мы там, где есть цветение. Эспардет отцвел, едем на липу, после едем на донник, потом на гречку, после - на подсолнечник. И таким образом мы можем получать моноцветковый мед в достаточных количествах. Но данная организация дела подразумевает немного другую экономику. Нужен транспорт, нужны платформы, телеги.

- Какова перспектива выращивания органического меда?

- Наш российский мед в целом формально соответствует понятию органический продукт. Своих пчел я никогда не повезу на поля, где сильно развита агротехника, много химии и удобрений. Причем сами пчелы ощущают присутствие химии в растениях и не летят на поля, где было внесено много удобрений. В какой-то степени для нас пчелы - это контролеры качества продукции. Цветет огурец, и пчела его опыляет, значит, все технологии соблюдены, все правильно.

В случае принятия общероссийского закона «О пчеловодстве» и соответствующих актов об органическом меде, он может стать хорошей статьей экспорта. На Западе ощущается нехватка органического меда.

Полную версию интервью Николая Перегудова читайте на сайте АгропромСамара.рф

Существует конфликт интересов крупных хозяйств, вынужденных контролировать издержки, и частников, для которых пчеловодство - лишь подспорье в семейной экономике

жек, поэтому катастрофическое падение цены на мед с 250 до 50 рублей за килограмм всего за год не могло не вызвать отрицательной реакции пчеловодов. Причинами называют и вступление в ВТО, и поток продукции из Китая, а также, что специфично для Самарского региона - засилье внутрисамарского импорта. Существует конфликт интересов крупных хозяйств, экономика которых основана на кочевом ведении бизнеса, и, как следствие, дополнительных затратах на ГСМ, ремонт тележек, и частников, для которых пчеловодство - это лишь подспорье в семейной экономике, нередко носящее характер хобби. Они могут себе позволить продать трехлитровую банку за 800 рублей и радоваться, а специализированное хозяйство не может.

Главная беда пчеловодства, считает Николай Перегудов, заключается в том что в стране нет цивилизованного рынка меда. После вступления в ВТО пчеловоды отметили, что резко увеличился поток искусственного меда из Китая, который продается просто за бесценок.

Все «виды» меда, находящиеся в массовой розничной продаже со звучными названиями: прополисный, маточный и другие, по мнению профессионалов, не что иное, как ароматизированный мед, сделанный на основе сахара, поэтому его себестоимость не превышает 30 рублей за килограмм (цена 1 килограмма сахара), а цена реализации в оптовом канале - 50 рублей. Именно его рядовые россияне видят в сетевых магазинах. До вступления в ВТО цена меда была около 350-400 рублей за килограмм. А сейчас даже по личным договоренностям цена реализации не превышает 300 рублей, сетуют устные пчеловоды. В таких условиях ни о каком экспорте российского меда не может быть и речи, хотя мировой рынок органического меда оценивается экспертами как дефицитный.

В советское время существовали центральные закупочные конторы, которые приобретали мед по 5 рублей за килограмм. Средний пчеловод, держащий всего 25 пчелосемей, мог сдать свою 1 тонну в год и получить 5000 рублей, достаточных для покупки автомобиля.

Мед распределялся по школьным, дошкольным учреждениям, больницам, военным частям. Ничего такого сейчас нет и в помине. Каждый пчеловод вынужден обрабатывать своей клиентурой, только это позволяет сбывать мед по нормальной цене. Купить местный мед в торговых сетях нельзя. Если оригинальный

продукт обладает целебными свойствами, то подделка, лежащая на прилавках, вредна для здоровья (диабетикам) или как минимум не полезна.

ЦИВИЛИЗОВАННОСТЬ И ГОСПОДДЕРЖКУ

Все ожидания губернских пчеловодов связаны с принятием закона и, как следствие, с возможным появлением господдержки отрасли. Парадоксально, но первый закон, регулирующий деятельность пчеловодов, - «Постановление об охране пчеловодства» - был подписан еще Лениным в апреле 1919 года. Руководитель управления животноводства и племенного дела **Сергей Лебедев** отмечает, что «если закон о пчеловодстве будет принят на региональном уровне, его исполнение полностью ляжет на региональный бюджет. Предполагаемые виды поддержки могут включать: погашение процентных ставок по кредитам на приобретение пчелосемей, техники, оборудования, строительства, субсидии на произведенную продукцию.

Если программа будет принята сейчас, после того как бюджет уже расписан, значит, либо будут выделены дополнительные деньги из бюджета Самарской области, либо имеющиеся статьи будут перераспределены».

Отрасль пчеловодства должно ожидать бурное, но подзаконное развитие. Учитывая внимание властей к появлению самарских продуктов на прилавках магазинов, можно ожидать, что сдвинется с мертвой точки и проблема цивилизованного сбыта продукции пчеловодства. Если до принятия закона отрасль варилась в собственном соку, то уже в следующем году она может стать полноправным участником АПК области. Конечно, это пока все только предположения, но, опираясь на опыт других регионов, можно сказать, что именно так там все и происходит.

Мал золотник, да дорог

ОБЪЕМЫ ГОСПОДДЕРЖКИ ПЧЕЛОВОДСТВА В СУБЪЕКТАХ РФ



ИСТОЧНИК: «АПК&ПИЩЕПРОМ»

В ближайшие 2-3 года в области будут построены 100 малых ферм на основе государственно-частного партнерства, это фермы на 100-200 коров



ИНТЕРВЬЮ

АНАЛИТИКА

«ГУП «Велес» повысит потенциал КРС в губернии»

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

По итогам прошлого года Самарская область заняла первое место в ПФО по приросту поголовья КРС. Основной вклад в это достижение внес ГУП СО «Велес», поставляющий скот в виде товарных кредитов. О задачах, стоящих перед предприятием в текущем году, рассказал его генеральный директор Николай Анкуда.



ЮЛИЯ ТРУЦОВА

ПОВЫШЕНИЕ КОЛИЧЕСТВА И КАЧЕСТВА

- Какую задачу предстоит решить «Велесу» в 2014 году в первую очередь?

- Приоритетной задачей на этот год является обеспечение качественными животными как минимум 30 фермерских хозяйств вместимостью 50-200 голов по областной программе «100 молочных ферм». В ежегодном Послании губернатора Самарской области **Н.И. Меркушкина** поставлена важная задача: «Обеспечить рынок собственным натуральным молоком. В ближайшие 2-3 года в области нужно построить 100 малых ферм на основе государственно-частного партнерства, это фермы на 100-200 коров. Высокопродуктивный скот в виде товарного кредита на 8 лет будет предоставлять ГУП «Велес», которому предстоит взять на себя инновационные функции, за счет селекции и генетики улучшить качество стада. Если мы пройдем этот путь за 3-5 лет, мы полностью обеспечим себя собственным натуральным молоком». При этом предприятиям, которые строят коровники или проводят их полную реконструкцию для участия в этой программе, мы предоставляем товарный кредит молочными породами КРС уже не на 3-5 лет как обычно, а на 6-8. Делаем это для того, чтобы аграрий имел возможность спокойно работать на возмещение своих затрат и расплатиться сначала с кредитами на строительство, а уже потом думать о возврате животных «Велесу».

- Увеличение количества КРС – это основная часть деятельности «Велеса». Но сейчас остро ставится вопрос и о повышении потенциала имеющегося в области скота. Что делается в настоящее время для его решения?

- Передовая наука и практика показывают, что повышать потенциал КРС целесообразно с помощью воспроизводства посредством искусственного осеменения или путем пересадки эмбрионов. Мы сейчас вплотную подошли к внедрению такого опыта. В этом году мы намерены зарегистрировать и сформировать Региональный исследовательский селекционный центр на базе «Центра репродуктивных технологий», который расположен в селе Сырейка Кинельского района. Там уже работают ученые, занимающиеся трансплантацией эмбрионов, ведет-

ся подготовка специалистов по искусственному осеменению.

В рамках реализации этого проекта мы заключили соглашение о сотрудничестве с немецкой ассоциацией племенных хозяйств, занимающихся разведением голштинской молочной породы КРС. В течение ближайших 3-4 месяцев немецкие коллеги поставят нам высококачественный биоматериал, на основе которого наши специалисты будут заниматься селекцией на территории Самарской области.

Также проведены переговоры и намечены мероприятия по сотрудничеству с ОАО «Мордовиягосплем» (Респ. Мордовия, генеральный директор **Горбачева Н.Н.**); чешскими коллегами и их представительством в Самаре ООО «Геносервис Руско» (директор **Петухова М.В.**).

Помимо этого, значительно улучшить качество и повысить потенциал крупного рогатого скота, находящегося в распоряжении хозяйств губернии, позволит активная деятельность сервисных центров по племенной работе и искусственному осеменению. До конца текущего года мы планируем довести их число до восьми. Сейчас они уже функционируют в Хворостянском, Сергиевском и Кинельском районах. На днях в Исаклах открываем центр, в котором будут обслуживаться хозяйства еще трех ближайших районов – Клявлинского, Шенталинского и Кошкинского. В течение ближайшего месяца на базе сельхозтехникума будет создан центр в Большой Глушице, где для решения селекционных задач создается опытное хозяйство. Техникум же берет на себя задачу обучения специалистов для таких центров. Также уже есть договоренности по созданию подобных сервисов в Волжском и Большечерниговском районах.

ВСЕ ПОГОЛОВЬЕ НА КОНТРОЛЕ

- Если подводить итоги работы ГУП «Велес» за три года его существования, к какому результату вы пришли?

- За все время работы для хозяйств Самарской области нами поставлено около десяти тысяч голов КРС. С учетом полученного от них потомства общее поголовье сейчас составляет почти 23 тысячи. И обеспечение его сохранности – одна из главных задач «Велеса».

- Прокомментируйте, пожалуйста, события, которые взбудоражили всю область в марте. На ваш взгляд,

можно ли было спасти животных, погибших в Алексеевском районе?

- Безусловно. Отмечу, что эти животные не имеют отношения к поставкам по целевым программам, которые осуществляются «Велесом» за счет средств, выделенных из бюджета Самарской области. В случае возникновения у хозяйств, взявших товарный кредит в «Велесе», сложностей с обеспечением животных кормами, у нас есть все необходимые ресурсы, позволяющие не допустить возникновения критической ситуации. В первую очередь, прежде чем поставить скот по поступившей заявке, специалисты ГУП тщательно изучают возможности хозяйства – наличие помещений, пастбищ, кормов, профессиональных работников. Во-вторых, мы постоянно проводим мониторинг поставленного КРС, посещая каждое предприятие раз в два-три месяца. Поэтому при малейших подозрениях на ненадлежащий уход за животными мы можем решить вопрос различными способами вплоть до перевозки скота в другое хозяйство.

- Губернатором ставится задача развития прежде всего молочного животноводства. Поступают ли заявки от фермеров на поставку мясного КРС и других видов скота?

- Нельзя сказать, что таких заявок значительное количество, но они есть. Сейчас уже практически нет необходимости закупать мясные породы КРС для хозяйств Самарской области. В первый год работы «Велеса» мы поставляли в основном именно такой скот. Хозяйства отдавали предпочтение мясным породам, потому что этих животных и пасти проще, и доить не надо, и по кормовой базе у них не самые высокие требования. Сейчас эти фермеры уже возвращают товарный кредит приплодом, который получили от поставленного нами скота. Это поголовье и направляется по новым заявкам на мясные породы.

Кроме того, поступают заявки на поставку овец. Это перспективное направление животноводства, позволяющее заменить овцой свиней и минимизировать тем самым вспышки заболеваний, которые происходят в частных подворьях среди свиного поголовья. К сожалению, фермерам, которые берут товарный кредит овец, в настоящее время процентную ставку не субсидируют. Но, надеюсь, этот вопрос будет решаться в ближайшем будущем.

В Богдановке готовятся принять животных

ФЕДОР НОСКОВ

Первая из десяти молочных ферм, которые планируется возвести в рамках программы развития молочного производства в Самарской области, выйдет на проектную мощность в этом году. Построенный в селе Богдановка Кинельского района комплекс примет пилотную партию животных, численностью в 500 голов, уже в мае. Еще столько же коров завезут на ферму в октябре текущего года.



АНДРЕЙ САВЕЛЬЕВ

Строительство первой очереди молочного комплекса в Богдановке практически закончено. Готовы коровник на 500 голов, системы навозоудаления, подведения воды, освещения, вентиляции. Завершается строительство доильно-молочного блока, родильного отделения. Полностью готова лагуна по хранению навоза.

«В середине мая будет завезен скот голштинской породы черно-пестрой масти из США. К приезду животных все точно будет готово, так как самые ресурсоемкие работы уже проведены», – заверила нас **Елена Климова**, исполнительный директор СХП «ЭкоПродукт».

Осенью «ЭкоПродукт» планирует достроить в Богдановке еще один коровник, также будут закончены объекты второй очереди – помещения для ремонтного молодняка и телят. В октябре на новую ферму будет завезено еще 500 голов.

Елена Климова рассказала о намерении начать в следующем году работы по реализации проекта строительства завода по переработке молока на 30 тонн в сутки. «В планах начать производство по всей классической линейке молочных пищевых продуктов: от питьевого молока до сыров. Но для нас сейчас важно запустить проект по производству сырья на полную мощность, после чего планы по строительству завода начнут приобретать реальные очертания», – подчеркнула исполнительный директор СХП «ЭкоПродукт».

Проекты еще трех ферм, каждая численностью по 2400 голов, проходят стадию согласования оборудования. Все они начнут строиться в 2014 году. Одна площадка уже прошла согласование в Борском районе, по двум другим окончательного решения пока не принято. Напомним, что всего в рамках областной программы будет построено 20 молочно-товарных ферм в Богатовском, Борском, Шенталинском, Ставропольском, Волжском, Кинельском и Челно-Вершин-

ском районах области. Детали программы в настоящее время дорабатываются, и скорее всего список муниципалитетов будет расширен.

Кроме крупных молочных комплексов программа предусматривает создание в области 100 малых ферм при содействии центра по племенному животноводству ГУП СО «Велес». В работу госучреждения были внесены изменения, теперь «Велес» имеет возможность предоставлять товарные кредиты на восемь лет, а не на пять, как это было ранее. А сами фермы строятся из расчета максимального возмещения 11,1 млн руб., 50% от общих затрат.

«Мы не ограничиваем поголовье, хозяин вправе выбрать проект и на 50, 100 и даже 200 голов, если у него на это есть силы», – говорит **Сергей Лебедев**, руководитель управления животноводства и племенного дела регионального Минсельхоза. «Задача проекта – восстановить те хозяйства, которые готовы работать в новых условиях и выйти на современный уровень. На данном этапе мы собрали 15 заявок на участие в проекте. Могу сказать, что очереди у нас нет. Это ведь довольно тяжелый бизнес и тяжелая каждодневная работа. Одной из причин является массовая проблема с тем, что фермы старые, брошенные и не имеют должного юридического оформления прав собственности».

Сергей Лебедев напомнил также о возможности получения грантов на создание семейных ферм. В отличие от проекта 100 малых ферм, деньги здесь выдаются не на возмещение затрат, а до начала проекта. 10 млн рублей на целевое использование подразумевает необходимость вложить 6 млн своих ресурсов. «В итоге у получателя есть 18 месяцев на реализацию бизнес-плана», – говорит Сергей Лебедев. – Например, семья **Исаковых** из Хворостянского района за этот срок отремонтировала ферму, взяла грант, поставила 100 коров в 2014 году. Важно видеть главное – дойное стадо в области увеличивается, что является основной целью всех упомянутых мероприятий и проектов».



ЕЛЕНА КЛИМОВА,

исполнительный директор СХП «ЭкоПродукт»:

- Наш проект является пилотным по программе «10 молочных ферм», но массовых официальных обращений по поводу деталей проекта мы не видим. Определенный частный интерес присутствует, но масштабных проработок с другими потенциальными участниками не проводилось, пока. Инвесторы наблюдают за нашим проектом и хотят на нашем опыте убедиться в его жизнеспособности в сложившихся рыночных условиях.



В период работы стенда Самарской области состоялась презентация НКО «Ассоциация производителей КРС голштинской породы»

РЕПОРТАЖ

Миссия в Брно: ориентир на международные стандарты животноводства



СЕРГЕЙ ГВОЗДЕВ

С 30 марта по 3 апреля состоялся очередной визит делегации Самарской области в Чехию. Программа была насыщена различного уровня мероприятиями. С чешской стороны основным модератором и организатором программы выступила компания Genoservice Corp. a.s.

Среди наиболее значимых событий визита следует отметить коллективный стенд Самарской области на Международной ветеринарной выставке Animal Vetex в Брно, в работе которого приняли участие представители целого ряда региональных компаний, а также министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области.

Финансирование данного мероприятия проводилось в рамках программ Министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области.

Центральным мероприятием поездки стал круглый стол «Таможенный союз - Чешская Республика», организованный Евразийской экономической комиссией под руководством директора департамента агропромышленной политики Казакевича В.М. (г. Москва). Были рассмотрены вопросы реализации сельскохозяйственной политики в Чешской Республике и странах Таможенного союза, а также вопросы организации племенного животноводства как одного из направлений агропромышленной политики.

Производства - ферма Долни Лутынь и ферма Яблоньков Навси, представленные делегации для посещения чешской

стороной, имеют следующие характеристики: 573 головы дойного стада, средняя продуктивность 11,5 тыс. литров на голову и 597 голов дойного стада, средняя продуктивность 13 тыс. литров на голову соответственно. Ферма Дештна - 600 голов дойного стада, средняя продуктивность 10 тыс. литров на голову. Ферма Радостин - 1450 голов дойного стада, средняя продуктивность 11,5 тыс. литров на голову. Всеми участниками деловой миссии были отмечены высокие производственные показатели, достигаемые при отсутствии больших капиталовложений в строительство новых помещений для животных. Основа молочного бизнеса - владение искусством сбалансированного кормления, использование качественной генетики и организация работы персонала - является неотъемлемым законом, позволяющим обеспечивать достижение рекордных в мировом измерении экономико-производственных показателей.

В период работы стенда Самарской области состоялась презентация НКО «Ассоциация производителей КРС голштинской породы». Чешские коллеги смогли пообщаться как с исполнительным директором, так и с учредителями ассоциации, чтобы оценить соответствие международным стандартам целей, задач, основных направлений деятельности ассоциации, а также системы организации племенного учета в хозяйствах: идентификация животных, оценка экстерьерного профиля, анализ родословной, учет производимого молока. Итогом совместной работы стало предложение



чешской стороны о подготовке документов российской ассоциации для вступления в европейскую коалицию Ассоциаций голштинского скота.

Много общих тем для обсуждения появилось после презентации ассоциации с представителями делегации Республики Казахстан. По словам и.о. директора департамента животноводства министерства сельского хозяйства Республики Казахстан **Еркебулана Ахметова**, в Республике ассоциации заводчиков по породам являются неотъемлемой частью структуры племенной работы. Признание племенного статуса животного происходит только после выдачи племенного сертификата ассоциацией конкретно на голову.

Большое внимание к работе стенда Самарской области было уделено делегацией Евразийской экономической комиссии (г. Москва), участниками официальной делегации Республики Беларусь и Республики Казахстан, Торгово-промышленной палаты РФ в Республике Чехия.

Руководство выставочного комплекса Брно также высоко оценило уровень организации, большой интерес, проявленный со стороны чешского делового сообщества, актуальность представленных материалов на стенде Самарской области. Оно выразило надежду на дальнейшее сотрудничество с правительством Самарской области и наградило благодарственными письмами всех участников деловой миссии.

Основа молочного бизнеса - владение искусством сбалансированного кормления, использование качественной генетики и организация работы персонала

На столе у каждого руководителя



Читают по всей области

170 000 экземпляров в неделю
680 000 экземпляров в месяц
8 160 000 экземпляров в год

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ВО ВСЕХ МУНИЦИПАЛИТЕТАХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

САЙТ С ПОСЕЩАЕМОСТЬЮ БОЛЕЕ 100000 УНИКАЛЬНЫХ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ЕЖЕМЕСЯЧНО
vkonline.ru



12+
реклама

Телефоны отдела рекламы:
**(846) 30-30-331,
30-30-336**

Конезавод «Самарский» занимается разведением спортивных пород лошадей: русских и орловских, а также арабских чистокровных



ИНТЕРВЬЮ

Агрохолдинг «Василина» возрождает «Конезавод «Самарский»

С ЗАКРЫТИЕМ САМАРСКОГО ИППОДРОМА, КАЗАЛОСЬ, РУХНУЛИ ПОСЛЕДНИЕ НАДЕЖДЫ НА ВОЗРОЖДЕНИЕ КОНЕВОДСТВА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ. ОДНАКО ПРИХОД НОВОГО СОБСТВЕННИКА, АГРОХОЛДИНГА «ВАСИЛИНА», НА АГРОКОМПЛЕКС «КОНЕЗАВОД «САМАРСКИЙ» В ФЕВРАЛЕ 2012 ГОДА ПОЗВОЛЯЕТ НАДЕЯТЬСЯ НА ВОЗВРАЩЕНИЕ БЫЛОЙ СЛАВЫ. О СОСТОЯНИИ ПРЕДПРИЯТИЯ, ПРОДЕЛАННОЙ РАБОТЕ И ПЛАНАХ НА БУДУЩЕЕ РАССКАЗЫВАЕТ ДИРЕКТОР «КОНЕЗАВОДА «САМАРСКИЙ» ДЗАЛАЕВ АРТУР ТАЙМУРАЗОВИЧ.

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

ПРЕДПРИЯТИЕ СЕГОДНЯ

Конезавод работает как заводчик спортивных пород лошадей. На данный момент мы разводим две породы рысаков: русские и орловские, а также арабские чистокровные лошади. Общее поголовье - 120 голов лошадей. Из них 35 голов маточного поголовья русских рысаков, 10 голов маточного поголовья орловских рысаков, 8 голов маточного поголовья арабской породы. Остальное это уже шлейф - молодняк и жеребцы-производители.

Большое значение для предприятия имеет растениеводство. При прошлом собственнике, ГК «Амонд», для которого сельское хозяйство не является профильным бизнесом, растениеводству не уделялось должного внимания. Далеко не все земли были в обороте. Сейчас все земли, находящиеся в собственности, полностью задействованы. У нас в аренде 5175 га пахотных земель в нашем, Красноярском районе и с этого года еще 40 000 га в Сергиевском районе по договору аренды, что позволяет заводу уже сегодня обеспечивать себя полностью кормами. В прошлом году мы заготовили 900 тонн сена и соломы и более 400 тонн фуража. Излишки растениеводческой продукции предприятие реализует. Расширение площади обработки земли позволит предприятию быть гарантированно независимым по кормовой базе, а также иметь возможность развивать другие направления растениеводства уже начиная с сезона 2014 года.

На предприятии круглогодично трудится 30 человек, а в сезон полевых работ мы даем работу еще 30 людям.

КАКОВА СИТУАЦИЯ В СПОРТИВНОМ КОНЕВОДСТВЕ В РОССИИ И САМАРЕ

К сожалению, в связи с закрытием Самарского ипподрома коневодство в нашей области получило отрицательный импульс развития. Многие частники, любители перестали заниматься коневодством, так как без выступлений интерес

к этому занятию у людей пропадает.

С приходом нового собственника, с вхождением в холдинг «Василина» у предприятия появились условия содержать лошадей на ипподромах. На ипподромах России возрождается тотализатор, прибылью от работы которого можно частично окупить затраты на содержание и выращивание лошади. Содержание одной лошади на ипподроме обходится не менее чем в 20000 в месяц. Поэтому без призовых, без тотализатора содержать лошадей с такими затратами невыгодно.

В Перми и Челябинске нет больших ипподромов, но есть маленькие ипподромы. Проводятся официальные выступления, соревнования. Ипподромы лицензированы. Результаты получают официальную фиксацию. Участие лошади в официальных забегах отмечается в ее паспорте, что очень важно в нашем деле, так как резко повышает стоимость всех кровных родственников победителя. На малых ипподромах практически любой желающий может испытать свою лошадь без больших затрат. А чем ближе к Москве, тем участие лошадей и их содержание становится дороже.

Мы выставляем на соревнования своих лошадей, а также собственники имеют возможность сами выставить лошадей, купленных у нас.

ЧТО БЫЛО СДЕЛАНО

Предприятие было куплено новым собственником 20 февраля 2012 года. С этого момента началось возрождение конезавода. Совсем недавно предприятие обрабатывало не более 2 тыс. га, а уже третий год подряд обрабатывается вся площадь земель. Был приобретен американский жеребец породы американский рысак за 1,5 млн рублей по кличке Singing in the breeze. Также было приобретено несколько породистых рысаков по России. По меркам российских конезаводов наш масштаб пока невелик, но у нас есть уже определенные успехи. Наши лошади выступают на ипподромах всей России: на Московском, Казанском, Уфимском, Челябинском, Пермском,



Саратовском ипподромах. Также посещаем Ульяновск. Постоянно наши лошади стоят на четырех площадках: Москва, Казань, Уфа и Челябинск.

Два года подряд жеребец по кличке Саботаж породы орловский рысак, выращенный на нашем конезаводе, является самым резвым скакуном России. В 2012 году он получил диплом как лучший 3-летний жеребец, а в 2013 году как лучший 4-летний жеребец. Оба приза были завоеваны в Перми. Причем приз присваивается не по факту одного успешного забега, а по результатам серии выигранных забегов. Саботаж был куплен у нас и увезен в Челябинск до того, как стал чемпионом, потому что у него прекрасная родословная. У него мать Сакура - чемпион, а старший брат Сок работает производителем в Челябинске. Можно сказать, что за последние два года мы ни разу не уходили с ипподрома без приза.

С 2012 года многое было сделано, чтобы вернуть конезаводу былую славу. Начали с полного капитального ремонта здания конторы, которое выполняет двойную функцию: с одной стороны, это наш офис, а с другой - это бесплатное общежитие для наших сотрудников. Этим мы привлекаем на работу молодежь. Было отремонтировано здание столовой, где сотрудники могут бесплатно обедать. Одна конюшня из четырех была полностью восстановлена и отремонтирована. Также построили новый склад зерна. Полностью проведена реконструкция мельницы, находящейся на базе. Сейчас мы находимся в процессе решения вопросов прав собственности, но все работы уже проведены. Также восстановлен макаронный цех с перспективой начать производство макарон из твердых сортов пшеницы уже в этом году. Ведь известно, что Красноярский район всегда

славился хорошими урожаями твердых сортов пшеницы. Из менее заметных, но не менее важных работ: был построен новый забор, обновлены ограждения загонов для лошадей. А это сотни метров профнастила и стальных труб.

Предприятию есть чем гордиться. После вхождения в холдинг «Василина» предприятие стало лучшим по урожайности Красноярского района, о чем нам был вручен памятный знак. Было получено 33 ц/га озимой пшеницы.

КАКОВЫ ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ

Мы планируем развивать растениеводческое направление. Рынок заставляет работать с наиболее прибыльными культурами. Мы делаем ставку на выращивание подсолнечника, нута и льна. 50% посевов будут отданы подсолнечнику, а на оставшихся площадях будет обязательно озимая пшеница (около 10 тыс. га), нут и лен. Чтобы закрывать потребность по кормам, мы также будем всегда выращивать овес и ячмень (около 5000 га).

В 2014 году будет реконструирована территория конюшни. Также будет реконструирована еще одна из четырех конюшен. Территория будет благоустроена. Первоначально все строилось по принципу скотной фермы, что не совсем подходит под требования современного конезавода. Территория всего комплекса требует не просто реконструкции, а изменения концепции территории конезавода. Мы планируем создать все условия подготовки лошадей у себя на территории. Для этого необходимо провести работы по очистке части территории, изменению грунта. Будем строить площадки для выезда лошадей, места тренировки лошадей. В перспективе на будущее мы планируем даже создать свой ипподром - это уже сов-

сем другие инвестиции, но не повод отказываться от задуманного.

В прошлом году была закуплена новая импортная сельхозтехника, полностью закрывающая наши потребности. Поэтому в 2014 году мы планируем восстановление и ремонт мастерских и гаражей для сельхозтехники. Мы пока не планируем покупать новую технику, только если нам будет не хватать для обработки земель в Сергиевском районе. Однако работа в составе холдинга позволяет рассчитывать на возможность использования техники холдинга, что, несомненно, большой плюс.

Предприятие планирует производить собственную потребительскую продукцию (макаронны, муку, мясо), поэтому в планах - открытие своего розничного магазина, в котором можно будет купить также продукцию всего агрохолдинга «Василина».

На данный момент на ипподромах страны работает 19 голов лошадей с нашего конезавода. Как мы уже говорили, любой жеребец, достигший результатов, сразу же поднимает ценность своих кровных родственников. Задача конезавода - не выставлять всех животных на ипподромах, вполне достаточно результатов от одного жеребца, чтобы конезавод мог успешно продавать лошадей. В результате лучшие испытанные кобылы возвращаются на конезавод в маточный состав, а остальные особи продаются. Жеребцы уходят в производящий состав на другие конезаводы. В наших планах поступательное развитие с использованием американского жеребца.

Агрокомплекс «Конезавод «Самарский»
446364, Самарская область,
Красноярский район,
пос. Конезавод, ул. Школьная, 1а
Тел.: 8(84657) 2-08025, 2-15-16
e-mail: samarakoni@mail.ru

На правах рекламы.

Пищевая промышленность. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ



Безакцизное перепроизводство

СКАНДАЛ ВОКРУГ СК «РОДНИК», ОДНОГО ИЗ КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ, ГРОЗИТ СУЩЕСТВЕННЫМИ ПОТЕРЯМИ ДЛЯ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА



НАТАЛЬЯ ЗАБОТИНА

В феврале на Ново-Буянском спиртзаводе и ООО «Самарский Комбинат «Родник» были изъяты 800 тыс. л нелегально произведенного этилового спирта и 1,2 млн поддельных акцизных марок.

Действия предприятия, скорее всего, объясняются желанием сэкономить на акцизных платежах. Напомним, что президент Владимир Путин в 2013 году подписал Федеральный закон «О внесении изменений в главу 22 части второй Налогового кодекса Российской Федерации». В ближайшие три года цены на алкоголь могут вырасти на 30%. Так в 2013 году ставка акциза на водку составляла 400 руб. за 1 л безводного спирта, а в 2014 году ставка составила уже 500 руб., в 2015-м она будет 600 руб., а в 2016-м - 660 руб. за литр.

По словам источника gbedaily.ru в РАР, ведомство получило объяснение руководства СК «Родник» о происхождении марок: «Компания утверждает, что не имеет никакого отношения к обнаруженным маркам. Однако экспертиза, проведенная на Гознаке, подтвердила их подлинность». Поэтому эксперты предполагают, что, сохранив неиспользованные марки, руководство СК «Родник» хотело сэкономить на размере ставки

Родник



5 млн дал
МОЩНОСТЬ ЗАВОДА



100 млн бутылок
в год
МОЩНОСТЬ ЗАВОДА



30 млн руб.
ВОЗМОЖНЫЕ ПОТЕРИ НАЛОГОВ
ОТ ОСТАНОВКИ ЗАВОДА



8 млн руб.
УБЫТКИ ЗАВОДА ПЕРЕД
ПАРТНЕРАМИ



1,2 млн акцизных марок
РАР ИЗЪЯЛО

акциза. 1,2 млн марок, выпущенных в 2013 г., на 20 млн руб. дешевле тиража нынешнего года.

Данная ситуация имеет слишком много сторон и аспектов, чтобы к ней можно было спокойно отнестись. Ведь речь идет об акцизной продукции, которая является одной из серьезных статей бюджета страны и региона, а ООО «СК «Родник» является одним из крупнейших налогоплательщиков Самарской области. Остановка такого предприятия означает существенные налоговые потери для регионального бюджета.

В ежегодном Послании губернатор Николай Меркушкин оценил потери бюджета области от незаконного оборота алкогольной продукции в 12 млрд руб. Усиление мер по борьбе с этой проблемой вернуло в бюджет области 3,6 млрд руб. Парадоксально, но именно вопросы недополучения налогов позволили СК «Родник» вернуть себе временную лицензию на производство алкогольной продук-

ции. Известно, что 17 марта действие лицензии СК «Родник» было приостановлено, 27 марта предприятие возобновило свою работу через суд, а 3 апреля РАР возобновило действие лицензии.

В исковом заявлении в Арбитражный суд Самарской области с просьбой отложить решение РАР о приостановлении лицензии СК «Родник» уведомили, что завод понесет убытки перед контрагентами на сумму 8 млн рублей и что самое главное - областной бюджет может потерять налогов на сумму порядка 30 млн рублей.

Но никакие налоговые преимущества не могут оправдать незаконную бизнес-деятельность. Поэтому в правительстве Самарской области отметили, что органы исполнительной власти региона, уделяющие большое внимание борьбе с нелегальной алкогольной продукцией, всецело поддерживают действия РАР и правоохранительных органов по выявлению и пресечению подобных нарушений.

«Сначала остановился рост рынка, а потом началось падение продаж»



МАРИЯ ЖАРКОВА,
ДИРЕКТОР ПО СВЯЗЯМ
С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ВОЛГА
ГРУППЫ КОМПАНИЙ DANONE В РОССИИ:

- Кризис на молочном рынке 2013 года развивался по следующему сценарию: высокий спрос на молочную продукцию на фоне снижения производства молока в РФ породил дефицит молочного сырья, который в свою очередь привел к росту цен на сырье и готовую продукцию. Наша компания понимала, что данный процесс рано или поздно пойдет в обратную сторону, что сейчас и происходит. Мы старались сделать рост цены на готовый продукт плавным, и с июля 2013-го по март 2014 года цены поднимались всего 4 раза и не более чем на 6% одновременно. В этот же период цена сырья выросла на 46-50%.

Уже в конце марта 2014 года ситуация стала меняться - цены на молочное сырье начали падать. Это связано с рядом факторов: во-первых, приход весны означает увеличение надоев в хозяйствах, а во-вторых, стагнация рынка молочной продукции в связи с ростом цен и снижением цен на биржевые продукты на мировом рынке. Рынок не мог бесконечно впитывать повышенные цены на сырье, которое все производители были вынуждены переносить на конечного потребителя. Покупательская способность населения не бесконечна, и в результате сначала остановился рост рынка, а сейчас мы уже констатируем и некоторое падение продаж.

Это проблема не только нашей компании или региона, это явление федерального уровня. Как следствие, переработчики снижают спрос на сырое молоко и не готовы предложить сельхозпредприятиям прежнюю высокую закупочную цену. Рынок сырого молока реагирует на ситуацию в продажах, поэтому цена на сырье начала снижаться. Пока что примерно на 5%, а по отдельным регионам - на 10%. В середине апреля предложение сырья опережает спрос. Если зимой 2013 года на заводы компании поставки молока осуществлялись в радиусе 1000 км по высокой цене, то сейчас достаточно предложения в радиусе 400 км.

Любой резкий рост на сырье всегда заканчивается снижением цен на него. Вопрос в том, будет ли это резким снижением или плавным. Мы не хотим повторения сценария 2010 года, когда из-за засухи был взрыв цен на сырье, а потом в 2011 году цена просто рухнула. Это привело к негативным последствиям для молочного животноводства. Хочу подчеркнуть, что мы, производители молочной продукции, не заинтересованы в резком снижении цены на сырье, так как это будет означать в результате падение поголовья КРС в регионах, а переработчикам нужна стабильная сырьевая база, чтобы обеспечить потенциальный будущий рост покупательской активности населения. Для перспектив рынка молока и молочной продукции резкие перепады цен на сырое молоко - это тупик.

«Традиционные производители хлеба проигрывают игрокам, использующим новые технологии»



АНАТОЛИЙ ГЛОТОВ,
ДИРЕКТОР ООО «КРАСНОЯРСКИЙ
ХЛЕБОКОМБИНАТ»:

- В отрасли хлебобулочных изделий в последние годы появляется много небольших фирм, мини-пекарен, которые составляют существенную конкуренцию традиционным производителям, так как функционируют не всегда в полном соответствии с законом. Более того, они существуют один сезон с весны до осени, а потом закрываются, а на следующий год открываются новые. В таких условиях традиционным предприятиям тяжело работать.

Цены на исходное сырье, на муку в последнее время начали расти, но на хлеб цены стабильны. В себестоимости хлеба сырье занимает только 30%. Однако наблюдается рост цен на газ, электроэнергию, а также большие расходы на пожарную безопасность, газовую безопасность, расходы на соблюдение экологических норм. Все это означает не только рост прямых расходов предприятия, но также и косвенных - расходы на обучение персонала по соблюдению упомянутых норм, а у нас трудится около 60 человек. Разнообразные проверки редко происходят на мелких фирмах, существующих один сезон, что тем самым ставит нас в невыгодные условия.

Другой проблемой отрасли являются стабильность цен на хлеб и высокая конкуренция производителей, использующих традиционные рецепты и способы выпекания хлеба в каменных печах, и новых производителей, которые пользуются новым оборудованием и выпекают хлеб, используя рецепты по ускоренным методикам. Нам, у которых традиционный рецепт занимает 6-8 часов, с этим трудно конкурировать, ведь за счет этого еще и себестоимость наша выше. Тем более что хлеб, полученный новыми способами, выглядит лучше. По внешнему виду продукции традиционные производители отстают. Вся выпечка, которую можно встретить за рубежом, привлекает тем, что она очень красиво выглядит. В ней есть добавки, которые улучшают ее цвет, сроки хранения. Мы стараемся ничего такого в нашу продукцию не добавлять. Наше качество выше, так как мы производим натуральный хлеб. Однако современному потребителю трудно объяснить, что хлеб, который крошится на третий день, и есть натуральный, а который не крошится - далек от натурального, полезного для человека продукта.

Индекс. «Волга Ньюс». Пищевая промышленность. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		Скандалы вокруг «Родника» и общерайонской «Цыпочки» определили позиции в медийный рейтинг в первом квартале нынешнего года. Судя по всему, обе истории из числа доходящих, а это значит, что лидеры компаний и их бенефициаров - бывших и настоящих - вероятно все же сохранятся до конца года. Конкуренцию им может составить только Николай Сомов и его группа компаний РОСБИ, чье участие в реализации программы по развитию молочного производства также будет оставаться в центре внимания СМИ.		ОРГАНИЗАЦИИ			
1	Меркушкин Николай	4 030	1 151	1	Родник	6 948	6 648
2	Сомов Николай	2 439	1 064	2	Росалкогольрегулирование	6 205	4 648
3	Альпертот Виктор	1 954	-1 981	3	министерство сельского хозяйства СО	4 860	-180
4	Волков Борис	1 698	1 698	4	Цыпочка (ТД)	4 137	4 137
5	Кузичкин Олег	1 415	-1 495	5	Обшаровская птицефабрика	3 707	3 707
6	Неустров Алексей	1 309	1 047	6	Россельхозбанк	3 204	-1 545
7	Яркин Владимир	1 072	923	7	ФНС	2 989	1 786
8	Жидков Денис	1 024	1 024	8	РОСБИ	2 535	685
9	Вьрыпаев Эдуард	957	733	9	Сбербанк	2 515	1 202
10	Пап Петр	843	-634	10	Арбитражный суд Самарской области	2 412	826
11	Фомичев Петр	883	355	11	Новокуйбышевское молоко	2 341	-2 262
12	Богданов Дмитрий	840	840	12	правительство Самарской области	2 077	54
13	Милев Александр	828	672	13	Далопе	1 897	-481
14	Кудряшов Андрей	726	726	14	губернская дума	1 835	1 113
15	Стрекалова Елена	725	583	15	Жигулевское пиво	1 782	-525
16	Кириллов Игорь	717	717	16	Coca-Cola HBC Eurasia	1 658	217
17	Яркин Александр	716	716	17	Фабрика качества	1 639	-1 502
18	Корнев Владимир	695	-354	18	Виназвод Тольяттинский	1 475	-663
19	Астафуров Александр	674	546	19	Радна	1 425	-425
20	Волков Михаил	605	605	20	Молторг	1 423	1 205

Для того чтобы продавать населению продукты питания, производитель должен пройти сертификацию на соответствие своей продукции ГОСТу



АНАЛИТИКА

Как защитить потребителя от поддельных продуктов питания?

СЕРГЕЙ ВИНОГРАДОВ

Результаты проведенного редакцией «АПК&Пищепром» лабораторного исследования качества молочных продуктов, продающихся в самарских магазинах, шокируют. Под видом одного товара доверчивому покупателю нередко подсовывают совершенно другой.

Молоко – любимый продукт миллионов россиян, и самарцы здесь не исключение. Придя в магазин, потребитель видит на полках продукцию самых разных производителей, в различной упаковке и по самым разным ценам. Мало кто задумывается над тем, что же содержится внутри бутылки или пакета с привычной с детства надписью «молоко».

Надо понимать, что в принципе назвать свой товар молоком может только производитель, чья продукция изготовлена из натурального сырья. А вот если в технологическом процессе допущены какие-либо упрощения или использованы заменители натуральных компонентов, то такая продукция, внешне мало отличимая от оригинала, должна называться «молочный напиток». Понятно, что, глядя на бутылку с надписью «молоко» и такую же, но с надписью «молочный напиток», большинство покупателей выберет первую, пусть даже она и стоит несколько дороже.

МОЛОКО ИЛИ НАПИТОК?

Мы решили выяснить, соблюдают ли различные производители требования действующего в стране молочного регламента. Для этого купленные нами в одном из самарских магазинов шесть образцов продукции разных молокозаводов (по три местных и из других регионов) были отправлены на испытание в лабораторию ФБУ «Самарский ЦСМ».

Мы не стали тестировать продукцию на микрофлору, так как часто ее появление – вина не производителя, а несоблюдающего технологию хранения и перевозки ритейлера. Мы проверили только содержание животных жиров, которые в обязательном порядке должны присутствовать в коровьем молоке. В идеале, если на упаковке указано 3,2% жирности, то 100% в этих 3,2% должны быть именно животного происхождения, что означает, что молоко настоящее, т.е. натуральное.

Результаты испытаний нас, признаться, удивили. Все три продукта, изготовленные за пределами региона, оказались не соответствующими своему наименованию. Так, в продукции, заявленной как «молоко 3,2%», продающейся под торговыми марками «Молокофф»

(от ООО Молочная компания «Молокофф плюс») и «Моя Маруся» (от «ОАО «Фотида») содержалось 97,1% растительного жира. Это значит, что вместо заявленной жирности в 3,2%, на пакете было бы честнее написать «молоко 0,09%». А вот в «молоке 3,2%», изготовленном ЗАО «Алев» под торговой маркой «Заволжский», молочного жира не было обнаружено вовсе.

Местные производители, напротив, порадовали полным соответствием техрегламенту. А именно: молоко 3,5%, изготовленное «Молочным комбинатом «Самаралакто»; молоко 3,2%, изготовленное ООО Маслозавод «Пестравский»; молоко 2,5%, изготовленное ООО «Красноярское молоко», показали одинаковый результат – состав и соотношение жирных кислот жировой фазы соответствуют соотношению жирных кислот молочного жира.

Попытаемся разобраться, почему такое оказалось возможно и кто и как должен контролировать качество продуктов питания.

ДЕЛО РУК САМИХ УТОПАЮЩИХ

Для того чтобы продавать населению продукты питания, производитель должен в обязательном порядке пройти сертификацию на соответствие своей продукции действующему ГОСТу. Для этого предприятие выработывает образец продукции и сдает его на проверку в аттестованную лабораторию, которая работает в рамках структуры Центра стандартизации и метрологии. Если отклонений от госстандарта в образце нет, то производитель получает сертификат соответствия. В принципе, это все. Больше существующая система не предполагает ровном счетом ничего. И если работники некоего сыродельного завода сами не выложат в youtube ролики о том, как они купаются в чане с молоком, то потребитель никогда и не узнает, что он на самом деле ест. Или пьет.

Конечно, в задачи Роспотребнадзора входит проверка качества продукции в магазинах, а также в целом защита прав потребителей. Однако, согласно относительно действующим правилам, никакие проверки не могут проходить чаще, чем один раз в три года по инициативе надзорных органов. Внеплановые проверки возможны только после обращения потребителя или по решению суда.

Как нам пояснил Александр Гордеев, председатель правления тольяттинской общественной организации по защите прав потребителей



«Цит», в случае если потребитель заподозрил некачественные продукты питания, то он может за свой собственный счет сдать в оригинальной упаковке неоткрытый продукт питания на анализ в сертифицированную лабораторию.

«Абсурдность ситуации заключается в том, что, открыв одну банку протухшего кефира или воняющую машинным маслом пачку сливочного масла, потребитель должен иметь в запасе точно такую же для целей сдачи на анализ, – иронизирует Александр Гордеев. – Полный анализ обойдется потребителю не менее 3000 рублей, что является неким порогом вхождения в сферу жалоб на продукты питания. Нищий пенсионер с этой системой тягаться, скорее всего, не будет».

По факту получения заключения, подтверждающего опасения на нарушения в составе продукта питания, потребитель может обратиться в суд на возмещение прямых, косвенных и моральных издержек. На практике потребителю при самом благоприятном исходе дела присуждается компенсация в размере стоимости дефектного продукта питания, стоимости анализа и немного сверху на компенсацию моральных издержек.

Получается, что никто в стране не проводит системного постоянного мониторинга, т.е. постоянного рутинного отслеживания качества продукции, лежащей на прилавках магазинов. В результате производитель имеет возможность отдалить на сертификацию одну продукцию, а производить другую, так как система проверок носит уведомительный характер и проверяет способность производителя в демонстрационных целях произвести продукцию нужного качества.

Каков же выход из создавшейся ситуации?

ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ

По мнению ряда экспертов, решение проблемы лежит в пло-



ВЛАДИМИР КООП,
заместитель руководителя
федеральной службы
по ветеринарному и фитоса-
нитарному надзору управле-
ния Россельхознадзора
по Самарской области:

«Я считаю, что решение о проведении мониторинга продуктов питания в розничных сетях и выделении средств должно быть принято и в нашей области на уровне губернской думы. Поручить выполнять эту работу можно ветеринарным. Именно их специалисты имеют должную квалификацию, навык проведения соответствующих тестов и выдачи компетентных заключений. Главное, чтобы было соблюдено право потребителя знать, какую продукцию он потребляет. Это вопрос жизни и здоровья граждан».



НИКОЛАЙ ЯКОВЛЕВ,
индивидуальный
предприниматель:

«Существуют проблемы с поставками качественного мяса на мясокомбинаты, поэтому случается такое, что, например, привозят груднику, и видно, что содержание шпика в ней выше нормы. Сразу видно, что не по ГОСТу сделано. Мы не вскрываем упаковку, звоним торговому представителю и предъявляем претензии, просим заменить и всегда добиваемся своего. Если же товар таков, что внутрь ему не заглянешь, например мороженое, куда вместо натурального ванилина могут положить искусственный, то в этом случае мы полностью доверяемся тому факту, что товар от известного проверенного производителя, и на него есть сертификат качества, ветеринарное свидетельство».

скости ужесточения и усиления санкций воздействия на недобросовестных производителей и розничных продавцов.

В ряде регионов страны пошли путем создания системы мониторинга за продуктами питания за счет региональных средств. Причем «несмотря на то, что мониторинг носит уведомительный характер, он эффективен», считает заместитель руководителя Россельхознадзора Владимир Кооп. Это позволяет, не меняя системы, держать под контролем деятельность производителей продуктов питания.

По мнению руководителя департамента производства сельскохозяйственной продукции и продуктов питания Юрия Григорьевского, «управлению Роспотребнадзора необходимо разрешить проводить внеплановые проверки, а не только уведомительные».

Продуктовый ритейл также видит проблему и старается решить ее собственными силами. Директор Волжского

дивизиона X5 Retail Group Артем Спиваков сообщил, что продукты питания проверяются в несколько этапов: до ввода в ассортимент, во время хранения на складе, транспортировки в магазины и при непосредственной реализации продукции. «Сотрудники отдела контроля качества продукции проводят лабораторные исследования в независимых аккредитованных лабораториях, проверяют, соответствует ли информация, заявленная производителем на этикетке, с реальным составом продукта», – рассказал Артем Спиваков.

По его мнению, система качества должна быть многоуровневой, ее нельзя замыкать на одном участнике цепочки. «То есть контроль должен быть и со стороны органов госвласти, надзорных организаций, самих производителей и, конечно же, торговых сетей, т.к. все стороны заинтересованы в производстве и реализации высококачественной продукции в стране, области, городе».

Если на упаковке указано, что молоко 3,2% жирности, то все жиры в этих 3,2% должны быть именно животного происхождения. Это будет означать, что молоко настоящее, т.е. натуральное



Для того, чтобы продавать населению продукты питания, производитель должен в обязательном порядке пройти сертификацию на соответствие продукции ГОСТу

МНЕНИЕ

Что считать качественным продуктом в XXI веке?

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

КОРНИ ПРОБЛЕМЫ

После Второй мировой войны хронические заболевания, а в особенности сердечно-сосудистые, стали основной проблемой общественного здравоохранения в индустриальных странах. Эти болезни воспринимались как следствие финансового благополучия. В Финляндии 1960-х годов наблюдался самый высокий среди развитых стран показатель смертности по причине коронарных болезней сердца. Так, в больших количествах умирали мужчины среднего возраста, жившие в благополучных экологически чистых районах страны, занимающиеся здоровыми видами работ. В восточной части страны показатели были выше, а самые высокие наблюдались в провинции Северной Карелии. В 1971 году представители этой провинции подписали петицию, в которой призывали властные структуры принять срочные меры по снижению бремени сердечно-сосудистых заболеваний в регионе. В ответ на петицию и в попытке предотвратить рост хронических заболеваний представители финской власти при поддержке экспертов и Всемирной организации здравоохранения запустили проект Северной Карелии. Проект возглавил Пекка Пуска, в настоящее время являющийся генеральным директором Национального института общественного здравоохранения в Хельсинки (Финляндия) и избранным президентом Всемирной федерации сердца.

ПРОБЛЕМА И РЕЗУЛЬТАТЫ

Стартовые показатели у финнов были совсем незавидные. Помимо высокой доли курящих наблюдались высокое потребление соли и насыщенных жиров в рационе

Весной 2013 года на семинаре в Калининграде была представлена интересная концепция организации продовольственной безопасности населения. Согласно ей, главный вопрос в Европе не как накормить, а чем.



РОМАН МУКОВНИН - ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «КРАСНОЯРСКОЕ МОЛОКО» С 2007 ГОДА

питания финнов, что на фоне низкого потребления овощей позволило ученым сделать предположение о причинах повышенного холестерина и артериального давления среди населения Северной Карелии. Финны привыкли есть богатую животными жирами натуральную пищу. В особенности - знаменитые молочные продукты. «Неужели что-то может быть плохим в самом натуральном качественном финском сливочном масле? - задается вопросом генеральный директор ООО «Красноярское молоко» Роман Муковнин. - Оказалось, что ничего, кроме проблем, столь натуральная продукция не несет. Но перейдем уже к результатам. С 1970 по 2006 годы смертность по причине сердечно-сосудистых заболеваний снизилась на 79%, от коронарной болезни сердца на 85%. Смертность от рака легких упала на 80%!». Эти достижения стали возможны как следствие принятой комплексной программы по изменению образа жизни населения. Массовый отказ от курения и изменения рациона

питания финнов на фоне интереса к физическим нагрузкам позволили совершить почти революцию в здравоохранении. После 30 лет проведения эксперимента финны пришли к потреблению масло-жировой и молочной продукции, где преднамеренно содержится мало животных жиров. «А продукцию, где их 100%, финны продают нам, считаящим, что это и есть признак качества!» - говорит Муковнин.

ПУТИ И СПОСОБЫ РЕШЕНИЯ

Итак, все знают, что в сливочном масле больше холестерина, чем в подсолнечном. А вот насколько больше? В среднем в 100 раз!!! Одним из основных источников животных жиров, помимо очевидного - свинины и говядины, является вся молочная продукция - начиная от питьевого молока и заканчивая сливочным маслом. Причем продукты питания нельзя оценивать и сравнивать только по степени вредности, но и по степени полезности организму. Так, все растительные масла благодаря составу жирных кислот, отсутствию

холестерина обладают способностью снижать риск возникновения сердечно-сосудистых заболеваний. Степень их воздействия на организм зависит от соотношения жирных кислот в том или ином масле. Немаловажна и роль токоферолов, фитостеридов, каротиноидов, присутствующих в маслах. Очень важно потребление линоленовой и линолевой кислот, более известных как Омега-3 и Омега-6. Если подсолнечное масло - плохой источник первой, то один из лучших поставщиков второй, а вот масло рыжиковое и льняное - прекрасный источник обеих кислот. Рацион россиянина состоит в основном из подсолнечного масла (на 90%), а в Европе почти 40% - это рапсовое масло, а подсолнечное, соевое и оливковое занимают примерно равные доли. Другим существенным отличием будет являться структура потребления трансизомеров вследствие потребления гидрированных жиров, которые мы едим в таких «полезных» продуктах, как супы быстрого приготовления, чипсы, фритюрные жиры и т.п.

«Пора поставить новые задачи по контролю за рационом россиян, - говорит Муковнин, - которые пока не могут похвастаться ни продолжительным сроком жизни, ни отсутствием заболеваний сердечно-сосудистой системы». Поэтому, во-первых, продукты питания должны быть сбалансированными по жирнокислотному составу, что означает небольшое присутствие животных жиров на фоне существенной доли растительных жиров, несущих полезные компоненты. Во-вторых, необходимо добиться снижения содержания трансизомеров жирных кислот в рационе питания россиянина. В-третьих, необходимо развернуть широкую кампанию по информированию потребителя по содержанию в продуктах питания следующих вредных для здоровья компонентов: насыщенных жирных кислот; полиненасыщенных жирных кислот; содержание трансизомеров жирных кислот. Последний пункт означает необходимость изменения ряда законодательных актов по маркировке продуктов питания, уверен эксперт.

ООО «Красноярское молоко»
Тел. (84657) 2-09-46
доб. 107

С 2013 года «Красноярское молоко» в числе немногих производителей принимает участие во всероссийском нацпроекте «Новый национальный продукт» по производству сливочно-растительного масла.

Масло сливочно-растительное - это совершенно новый и полезный продукт, который можно отнести к диетическому маслу, в состав которого входит высокое содержание витамина Е, необходимые для питания жирные кислоты. Данное масло не содержит холестерин. Именно отсутствие холестерина снижает риск сердечно-сосудистых заболеваний и ожирения. Продукт входит в состав тех немногих товаров, которые можно назвать натуральными и полезными.

БЕЗ ТРАНС-ИЗОМЕРОВ
TRANS FREE!

На консервном заводе «Саранский» действует современный цех, мощности которого позволяют производить до 15 млн банок продукции



КОМПАНИИ

Ичалковский сыркомбинат - приоритет качества



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

ОАО Сыродельный комбинат «Ичалковский» - лидер сыроделья Мордовии и России. Продукция комбината вырабатывается исключительно из натурального молока. Сегодня предприятие предлагает более 50 видов продукции.

НОВИНКИ ДЛЯ ГУРМАНОВ

Производство сыра требует особых умений, преданности делу, новаторского подхода специалистов, строгого контроля технологического процесса. С целью изучения опыта работы европейских партнеров и для внедрения новых технологий специалисты Ичалковского комбината неоднократно выезжали в страны Европы: Испанию, Францию, Польшу, Данию, Италию и т.д.

В 2004 году на комбинате была запущена крупнейшая в России полностью автоматизированная линия производства и упаковки сычужного сыра. Новое оборудование позволило существенно влиять на качественные показатели исходного сырья, корректировать как микробиологические, так и органолептические показатели молока.

В 2011 году появилась первая в России разработка Ичалковских сыродельцов - твердые сыры. Речь идет о сортах «Грана», «Пармезан» - итальянского типа, «Конте», «Олидер» - французского типа. Они отличались длительным сроком созревания - не менее 6 месяцев, («Пармезан» - не менее 1 года) и характерными для этих сыров выраженным сырно-ореховым вкусом и свежим фруктовым ароматом. Сыры имеют однородную плотную консистенцию, а «Пармезан» - чешуйчато-зернистую ломкую структуру.

Кстати, твердые сыры очень быстро усваиваются организмом, содержат большое количество кальция, витаминов и различных минеральных веществ, что способствует укреплению здоровья.

НА ЛЮБОЙ ВКУС

На комбинате вырабатываются также традиционные сыры: «Российский», «Голландский», «Пошехонский» и т.д. Кроме того, есть и оригинальные сыры в красочной упаковке с не менее ярким вкусом: «Столичный», «Презент», «Сталинградский», «Сметанковый», «Сливочный», «Онегин». В ассортименте присутствуют и сыры с пропионово-кислыми

бактериями: «Маасдам», «Элитный».

Все сыры отлично подходят для приготовления бутербродов, изысканных блюд и десертов, также прекрасно твоятся на терке. Специалисты советуют: прежде чем подать сыр к столу, необходимо поддержать его при комнатной температуре не менее часа, только тогда вы сможете в полной мере почувствовать его вкус и аромат.

Пополнился и ассортимент сливочного масла - в 2012 году к привычному «Крестьянскому» с жирностью 72,5%, добавились низкожирное «Легкое», «Домашнее», «Домашнее с зеленью и чесноком», а также «Ичалковское» с жирностью 82,5%. Масло вырабатывается только из натуральных сливок, без добавок и консервантов, не содержит ГМО и растительных жиров.

Чтобы избежать приобретения поддельного масла, на комбинате советуют покупать масло, расфасованное производителем, т.е. обращать внимание на наличие контейнера, фольги. Заводская упаковка - это гарантия герметичности, а также возможность получить всю информацию о продукте.

ПОДТВЕРЖДЕННОЕ КАЧЕСТВО

На Ичалковском сыркомбинате постоянно совершенствуют качество продукции. Система менеджмента качества ГОСТ Р ИСО 9001-2008 внедрена еще в 2007 году.

В 2013 году прошли мероприятия по внедрению на комбинате эффективной методики обеспечения безопасности пищевых продуктов - системы НАССР.

Качество продукции сыркомбината «Ичалковский» не вызывает сомнений, что подтверждают многочисленные награды. Только в 2012-2013 годах предприятие удостоено 57 золотых медалей на различных выставках и конкурсах России. В 2012 году сыркомбинат получил высшую награду правительства Республики Мордовия - звания «Гордость Республики Мордовия». Сыркомбинат на протяжении 10 лет постоянно является лауреатом конкурса «100 лучших товаров России». В 2013 году на этом конкурсе предприятие удостоено приза «Вкус качества» за сыр «Пармезан».

На правах рекламы.



Продукция высочайшего качества - главный залог успеха

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

ОАО «Консервный завод «Саранский» - одно из крупнейших перерабатывающих предприятий Республики Мордовия. По уровню технической оснащенности завод является самым передовым в Восточной Европе. Сегодня продукция ОАО «Консервный завод «Саранский» представлена более чем в 45 регионах Российской Федерации.

ПО САМЫМ ВЫСОКИМ СТАНДАРТАМ

За свою историю предприятие не раз переживало взлеты и падения, но всегда неизменным оставалось высокое качество традиционно выпускаемой продукции - консервированного зеленого горошка и молока сгущенного с сахаром.

Во все времена ОАО «Консервный завод «Саранский» обращало на поддержание и улучшение качества особое внимание. Концентрируя свои усилия на производстве молочной, овощной и мясной консервации, предприятие постоянно внедряет во все процессы принципы и положения (ГОСТ Р ИСО 9001:2001) для повышения эффективности производства и минимизации затрат. В июне 2009 года был получен сертификат системы менеджмента качества, соответствующий системе ИСО 9001:2001. В феврале 2010 года предприятие получило сертификат по системе менеджмента безопасности пищевых продуктов НАССР ИСО 22000. Кроме того, предприятие уделяет особое внимание внедрению инновационных разработок в производство - будь то новые виды продукции (сливки, какао, кофе) или нетрадиционные виды упаковки (doy-pack, bag-in-box, пластиковые бутылки).

В настоящее время в 6 цехах и участках предприятия трудится около 350 человек, большинство из которых профессионалы высочайшего уровня.

ДЕЛО ТЕХНИКИ

На производстве различных видов продукции задействовано оборудование ведущих зарубежных производителей: Cabinplant (Дания), FAM и Frigoscandia (Швеция), Laudenberg (Германия), Steriflow (Франция). Автоматизированные линии и высококвалифицированный персонал обеспечивают возможности по постоянному увеличению объемов произведенной продукции. В период с 2011 по 2013 год объем продаж ОАО «Консервный завод «Саранский» увеличился на 40%.

Запущен современный цех овощной консервации, мощности которого позволяют производить до 15 млн банок продукции. В 2010 году завершена реализация амбициозного современного проекта, по своим возможностям не имеющего аналогов в России: производство овощных замороженных смесей под ТМ «Луганя» и «Меся Повеаро».

Предприятие создало и постоянно расширяет дистрибуторскую и дилерскую сеть для обеспечения доступности продукции для насе-



Лучшая продукция завода

ления в разных регионах России. Сегодня продукция ОАО «Консервный завод «Саранский» представлена более чем в 45 регионах РФ.

БОГАТЫЙ АССОРТИМЕНТ

С момента основания традиционным продуктом для ОАО «Консервный завод «Саранский» являлось сгущенное молоко, по праву признанное одним из любимых продуктов и взрослых, и детей. На предприятии не скрывают - секрет настоящего сгущенного молока прост: только свежее натуральное молоко и сахар.

Коровье молоко содержит высокоценные белки, усвояемые жиры, минеральные вещества, особенно кальций, и ряд необходимых витаминов, а правильный процесс консервации надолго сохраняет полезные свойства. Это и делает сгущенное молоко ОАО «Консервный завод «Саранский» полезным лакомством.

Кроме того, линейка молочной консервации предприятия включает в себя цельное молоко, сливки, варенку, какао и т.д. Все это разнообразие производится на ОАО «Консервный завод «Саранский» по самым высоким стандартам, и в отличие от многих конкурентов работники предприятия по праву могут говорить о полном соответствии своей сладкой продукции всем законодательно регулируемым нормам.

Однако они могут похвастаться далеко не только молочной консервацией. В ассортименте предприятия есть и обширный список каш, мясных консервов и т.д. Например, говяжья тушенка и мясо кур в собственном соку. Главный секрет успешной мясной консервации - условия выращивания скота и птицы, которые должны быть максимально приближены к естественным, говорят на предприятии. Здесь консервы изготавливаются из охлажденного экологически чистого мяса, производимого на территории Республики Мордовия и Ульяновской области. Особо отмечается, что фермерские хозяйства находятся вдали от промышленных зон, животные ведут преимущественно подвижный образ жизни, питаются исключительно натуральными кормами.

Помимо этого, в рецептуру мясных консервов под торговой маркой «Горячее» входят уникальные соусы и гарниры из овощей и круп с оригинальным набором специй.

МЫ ЗНАЕМ, КАК ВЫРАСТИТЬ НАТУРАЛЬНЫЕ ОВОЩИ!

Для того чтобы на ваш стол попали вкусные, сочные, натураль-



ные овощи, требуется забота настоящих профессионалов. Наши лучшие «специалисты» - это природная артезианская вода, плодородные черноземные почвы, свежий воздух экологически чистых регионов и теплое летнее солнце, говорят на заводе.

В этих благоприятных условиях овощи растут без излишнего вмешательства человека, что делает их экологически чистым, диетическим продуктом, рекомендованным для здорового питания.

Сбор урожая происходит в пиковый момент созревания овощей, после чего они в течение 2 часов отправляются на переработку в производство.

Нежнейший зеленый горошек торговой марки «Бобович» станет отличным дополнением к овощным и мясным салатам, а также прекрасно подойдет в качестве самостоятельного гарнира.

ЗАСЛУЖЕННЫЕ НАГРАДЫ

Продукция ОАО «Консервный завод «Саранский» не только востребована, но и неизменно получает высшие награды на различных выставках. Подтверждением высокого качества продукции служат медали и дипломы, полученные на самых авторитетных выставках, таких как WorldFood, «ПродЭкспо». Продукция СКЗ также отмечена медалью международного конкурса «Экологически безопасная продукция».

Руководство ОАО «Консервный завод «Саранский» уверено: постоянный контроль качества выпускаемой продукции, неотступное следование традициям и рецептуре, доступные цены и современная удобная упаковка - факторы, которые помогут сохранить позиции одного из лидеров рынка и лояльность потребителей разных поколений.

На правах рекламы.



Сейчас на территории Сызранского района животноводством занимается 17 крестьянско-фермерских хозяйств

ИНТЕРВЬЮ



ДАРЬЯ ПОПОВА

Аграрии закупают современную технику

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

Новый глава администрации Сызранского района был назначен в сентябре прошлого года. О том, какие ключевые задачи ему приходится решать в социальной сфере, и о подготовке к своей первой посевной Сергей Уколов рассказал нашему корреспонденту.

ТЕХНИКА УЖЕ В ПОЛЕ

- Как в Сызранском районе проходит подготовка к новому посевному сезону?

- Подготовка проходит в полном соответствии с планом проведения весенних полевых работ. Вся техника готова выйти в поле, для посева приобретено необходимое количество семян - 2100 тонн.

Ярвые посеём в этом году на площади более 26 тысяч гектаров: около 11 тыс. га зерновых, 14 тыс. га - технических, 1,1 тыс. га - кормовых культур. Элитными семенами засеём 3,3% от общей площади посевов. Уже к середине апреля почти все предприятия провели подкормку многолетних трав и озимых минеральными удобрениями. Одними из первых в области начали покрывное боронование, которое необходимо проводить как можно раньше, чтобы удерживать в почве влагу.

- С какими показателями в аграрном производстве вы завершили прошлый год?

- В прошлом году сельхозпроизводители района увеличили посевные площади, что позволило получить областную субсидию на поддержку растениеводства в сумме 21 млн рублей. Валовой сбор зерна составил 42,3 тысячи тонн, что в два раза превысило уровень 2012 года и на 8,2% оказалось выше планового значения, которое мы брали на себя по соглашению с министерством сельского хозяйства.

В последние годы аграрные предприятия района активно закупают высокопроизводительную технику. Так, за 2012-13 годы существенно обновило

парк техники КФХ им. Чапаева в селе Заборовка, руководит которым **Анатолий Кандауров**. Они приобрели два посевных комплекса, два энергоёмких трактора, три уборочных комбайна. Соответственно, и урожай это аграрное предприятие получает один из лучших в районе - более 30 ц/га.

- За счет каких еще предприятий району удается увеличивать производство сельхозпродукции?

- В животноводстве хотелось бы отметить результаты, которых добивается ЗАО «Печерское» под руководством **Игоря Багрова**. Многолетним лидером в районе и одним из ведущих предприятий в области по производству овощей является ООО «Вега». В советское время, когда урожай были высокими, мы получали, например, капусты по 200-250 центнеров с гектара. А «Вега» на своих полях сейчас выращивает до 800 ц/га. И в целом за хорошую работу в нашем районе можно отметить около 80% сельхозпроизводителей.

- Каких показателей достиг район в животноводстве?

- Сейчас на территории Сызранского района животноводством занимается 17 крестьянско-фермерских хозяйств. Поголовье крупного рогатого скота в этих хозяйствах выросло за последний год в 2,4 раза. Но в целом по району число КРС снизилось, что обусловлено прекращением деятельности ОАО «Комсомолец» и уменьшением поголовья на личных подсобных хозяйствах. Сейчас поголовье КРС в районе составляет чуть более 7 тысяч голов. Продуктивность молочного скота высокая. Отмечу, что в районе активно развивается овцеводство. Маточное поголовье овец за последний год увеличилось более чем в 2,5 раза и составило 2120 голов.

РЕШЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ ЗАДАЧ

- Какие задачи в социальной сфере вам как новому руководителю предстоит решить в первую очередь?

- Прежде всего необходимо завершить возведение тех социальных объектов, которые нахо-

дятся у нас в числе долгостроя. Речь идет в первую очередь о Центральной районной больнице, которая строится в селе Варламово с 2003 года. Объект на 95% готов к вводу в эксплуатацию. Но за то время, что ЦРБ строилась, изменились противопожарные нормы. Сейчас мы пытаемся урегулировать все спорные моменты для завершения строительства, чтобы совместно с министерством ввести объект в эксплуатацию.

Кроме того, в апреле мы начинаем строительство многоквартирного дома для детей-сирот. В ближайшие месяцы начнем переселять жителей поселка Рамено из ветхого и аварийного жилья в новое.

К сожалению, я вынужден констатировать, что сейчас во многих поселениях района нет элементарных условий для занятий спортом. Современная площадка установлена только в Балашейке. В этом году такая же появится в Усинском. Ищем возможности возведения подобных площадок в таких крупных поселениях, как Междуреченск и Варламово.

В прошлом году приобрели для детей 20 комплектов детской хоккейной формы, а также автобус, чтобы была возможность возить их на тренировки в соседний райцентр - село Новоспасское Ульяновской области. Там дети будут заниматься хоккеем с профессиональными тренерами на крытом ледовом катке. В Новоспасском для занятий спортом сельчан действует целый спортивный комплекс, о котором мы можем пока только мечтать.

- Почему бы не построить подобное спортивное сооружение в одном из крупных сел Сызранского района?

- Мы уже ищем возможности для строительства такого объекта. Но говорить о каких-то затратах, источниках получения средств на строительство и, следовательно, сроках работ пока еще рано. Но и кроме этого у администрации много интересных проектов, о которых мы будем говорить тогда, когда начнем их реализовывать. И, конечно же, все наши планы смогут осуществляться только общими усилиями, с непосредственной помощью областного руководства.

АгропромСамара.РФ

Отраслевой интернет-портал



Все самое главное о губернском АПК

- Растениеводство
- Животноводство
- Пищевая промышленность
- Продуктовый ритейл

Каждый день. 24 часа в сутки.

Мы пишем о том, как Вырастить, Сохранить, Переработать и Продать.

- Оперативные новости
- Экспертная аналитика
- Актуальные комментарии

А также Справочник, Статистика, Индексы, Видео и многое другое.



Для профессионалов АПК и тех, кто только готовится.

Официальный печатный орган Правительства Самарской области

«Красавице и кубку, счастливому клинку...» СТР.23

**ЧЕЛОВЕК
НЕДЕЛИ**

Титулованная шпажистка Алена Комарова перебралась из Израиля в Самару и будет отстаивать честь региона на чемпионате России



ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

НЕДЕЛЯ

28 марта 2014

№79 (28931)

ОСНОВАНА В МАРТЕ 1907 ГОДА
САМАРСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА



Сельскому хозяйству нужны грамотные профессионалы

Вчера в поселке Усть-Кинельский прошел V форум «Нововолжский агрофорум-2014 - АПК Самарской области: задачи и ресурсное обеспечение». Участие в нем принял губернатор Николай Меркушкин. Глава региона уверен: если Самарская область поднимет производительность труда, то сможет кормить не только себя, но и еще 3-4 региона.

МАКСИМ РОМАШОВ

По традиции форум, учрежденный правительством, прошел на базе Самарской государственной сельскохозяйственной академии. Более пятисот специалистов приняли участие в работе круглых столов и выставке новейших образцов сельхозтехники. Среди них не только аграрии из Самарской области, но и представители ведущих сельхозпредприятий из других регионов, а также компании из Нидерландов и Казахстана.

Николай Меркушкин ознакомился с образцами техники, а затем пообщался с сельхозпроизводителями. В частности, губернатор побеседовал со студентами СГСХА. Как выяснилось, несмотря на специализацию вуза, они не знакомы с такими современными технологиями, как «координатное земледелие». «На сельхозмашины устанавливаются приборы системы ГЛОНАСС, которые позволяют задать нужное коли-

чество удобрений для того или иного земельного участка. Такой подход позволяет значительно увеличить урожайность», - рассказал Николай Меркушкин студентам и раскритиковал ректора вуза Александра Петрова за невысокий уровень подготовки некоторых учащихся.

В этот же день состоялось пленарное заседание форума, которое открыл министр сельского хозяйства и продовольствия Виктор Альбертов. Он сообщил о том, что по итогам 2013 года 92% хозяйств губернии стали рентабельными. Также увеличивается и бюджет ведомств - в этом году он составит около 8 млрд рублей. Министр рассказал, что по состоянию на 26 марта сельхозпроизводители региона на поддержку АПК перечислено 770 млн рублей. Одной из главных задач на текущий год является сокращение площади сельхозземель, используемых не по назначению. Альбертов отметил и позитивную

динамику в животноводстве и растениеводстве губернии. Затем слово взял заместитель руководителя территориального отделения Россельхозбанка Андрей Чекушкин. Он рассказал о работе учреждения с сельхозпроизводителями. По итогам выступления у Николая Меркушкина возникли вопросы. По мнению губернатора, на мероприятии такого уровня, как агрофорум, должен присутствовать руководитель кредитной организации.

«Если вы не будете знать, что происходит у сельчан, то вы так и будете терять миллиарды, которые уйдут на непозитивные цели», - заявил губернатор. Директор Сергиевского губернского техникума Александр Бирюзов, обращаясь к участникам форума, подлил одну из самых острых для сельскохозяйственной отрасли губернии тем - дефицит кадров.



ИНВЕСТИЦИИ
«ТАТНЕФТЬ» ВЛОЖИТ В ЭКОНОМИКУ ОБЛАСТИ БОЛЕЕ ТРЕХ МИЛЛИАРДОВ События, СТР. 3

ЗАНЯТОСТЬ
В Тольятти организуют работу мигрантов
ЭКОНОМИКА, СТР. 5

СТРОИТЕЛЬСТВО
В регионе возводят арендное жилье
ЭКОНОМИКА, СТР. 6



ПИСЬМА
ЖИТЕЛИ РЕГИОНА ОБРАЩАЮТСЯ К ГУБЕРНАТОРУ КАК В ПОСЛЕДнюю ИНСТАНЦИЮ
ОБЩЕСТВО, СТР. 9

2 стр.



«ВОЛЖСКАЯ КОММУНА»
СЕГОДНЯ - ЭТО:



«Волжская коммуна»



«ВК-Неделя»



«ВК-Тольятти»



«Вестник правительства»

СТАРЕЙШАЯ ОБЛАСТНАЯ ГАЗЕТА,*
АВТОРИТЕТНЫЙ ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ

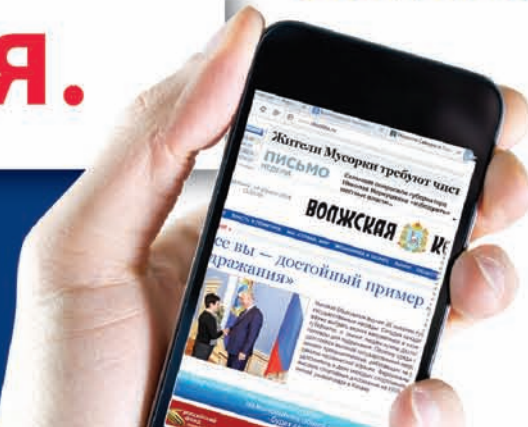
Жизнь меняется.
Главное остается.

Подписные индексы:
Ежедневная (вт-пт) Обычная - 83213, Льготная - 52380,
Для организаций - 52697.
Пятничный выпуск: Обычная и для организаций - 52387

* Самарской области

170 000 экземпляров в неделю
680 000 экземпляров в месяц
8 160 000 экземпляров в год

Читайте
в Интернете
vkonline.ru



12+
Реклама

АПК&Пищепром
САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

СОВМЕСТНО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ВОЛГА НЬЮС

Главный редактор: Александр СИДОРОВ. Шеф-редактор выпуска: Николай БАЛЫКОВ.

Служба рекламы: Ольга Меркулова. Телефон отдела рекламы: 30-30-241. Учредитель и издатель: ООО «Самаринформ», 443041, г. Самара, ул. Буянова, 1. E-mail: vn@vniinform.ru

Интернет-сайт: агропромсамара.рф

Редакция оплачивает только заказанные материалы. За содержание рекламы ответственность несет рекламодатель.

Отпечатано в типографии ООО «Ньюс принт ротация», г. Самара, ул. XVII Партсъезда, 7а, корп. 9. Заказ № 1065. Тираж 42 000 экз. Номер подписан в печать 22.04.2014 г. в 17.00. Зарегистрирована в Поволжском управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор). Регистрационный номер ТУ63-00575 серия ПИ от 29 марта 2013 года. Цена свободная. 12+